

# 岐阜県代協ニユ

平成27年6月

vol.243



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

# 『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

こんどう

しんご

会長

近藤

信悟



平成 27 年 6 月 16 日、東京損保会館で開催されました通常総会・会長懇談会  
に出席してまいりました。

事業報告としては、

- ①委託型募集人の対応や業法改正に伴う代理店対応セミナーの実施の件
  - ②12,000 店への会員増強施策を行い目標には届かなかったが対前年度 260 店  
増加の件
  - ③創設 3 年目となるコンサルティングコース受講者数が 1,210 名となった件
  - ④社会保険適正加入の推進に向けての情報発信の件
- などが行われました。

特に会員増強については、本年度 12,500 店に向け、努力していただきたいとの事業目標をいただきました。  
残念ながら岐阜は、12 店加入・7 店退会の計増加 5 店でしたが、本年度は会員一丸となって取り組んでい  
ていただきたいと思っておりますので皆様のさらなるご協力をお願いします。

そして、続く会長懇談会で話題になりましたのは、来年の業法改正に向け、乗合代理店における「情報提  
供義務」です。”何故その会社の商品をお勧めしたのか？”の推奨理由です。  
各代理店によって違いがあると思っておりますので、施行までにはマニュアル化できるようつくりあげてください。

さらに、企画環境委員会からは『代協活動の現状と課題』の理解度を深めるための資料（サマリー版 P P  
T）の実演がされました。新入会員オリエンテーションや会員勉強会に是非活用してほしいとのことので  
すので、今後、各委員会、各支部の積極的活用をお願いします。

また、先の日本年金機構の個人情報流出事件で運用開始が延期される可能性もありますが、2015 年 10 月  
より、マイナンバー制度(番号制度)が導入され、国民一人一人にマイナンバーが通知され、2016 年 1 月より  
施行されていくことになります。

制度自体は評価される向きも少なくありませんが、メリットがある反面、リスクも多く、解決すべき課題も  
数多く残っていると思われれます。

マイナンバー制度の導入により私たちの生活はどう変わのでしょうか。本格的導入前に「マイナンバー制  
度」の仕組み・利用範囲・導入スケジュールなどを勉強しなければなりません。

岐阜支部では 8 月に特定社会保険労務士を講師に迎え、各支部の先陣を切ってセミナーを開催すると聞いて  
います。その他支部でも検討いただければと思います。

## 目次

1 p・・・会長挨拶／目次	8 p・・・中さんの保険諸国慢遊記（110）	①
2 p・・・スケジュール／事務局より	9 p・・・	②
3 p・・・支部活動報告①	10 p・・・	③
4 p・・・支部活動報告②	11 p・・・『街道シリーズ』（中山道 34）松尾	—
5 p・・・委員会報告／ゴルフ同好会報告	12 p・・・提携事業者広告掲載①	
6 p・・・代理店紹介（西濃支部）	13 p・・・提携事業者広告掲載②	
7 p・・・会員投稿	14 p・・・提携事業者広告掲載③	
	15 p・・・＜栗山泰史さんの＞ 地震保険を語る①	

# スケジュール/事務局より

## ～ スケジュール ～

日付		主催	行事・議題・内容など	開催場所
6	5	金 教育	委員会(12:00～)	岐阜県代協事務局
	9	火 中濃	例会(10:30～)	太田宿 中山道会館
	9	火 飛騨	役員会(11:30)、例会(12:00～)	ひだホテルプラザ
	10	水 岐阜	役員会(12:00～)	岐阜県図書館
	11	木 東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	11	木 広報機関誌	委員会(15:00～)	岐阜県代協事務局
	16	火 日本代協	通常総会(10:00～)	損保会館
	24	水 東海ブロック	東海ブロック協議会(13:00～)	愛知県代協事務局
	24	水 岐阜	第1回合同ブロック会セミナー(13:30～)	長良川スポーツプラザ
7	1	水 県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター
	1	水 西濃	例会(11:30～)	大垣 五右衛門
	8	水 岐阜	役員会(12:00～)	岐阜県図書館
	9	木 東濃	幹事会(11:00～)、例会(11:30～)	みわ屋
	14	火 中濃	例会(10:30～)	太田宿 中山道会館
	17	金 西濃	納涼懇親会(18:00～)	大垣フォーラムホテル
7	26	日 CSR、西濃	揖斐川清掃ボランティア(6:30～)予定	揖斐川河畔
8	2	日 CSR	『長良川を美しくしよう運動』(6:30～)予定	長良川河畔
8	7	金 岐阜	8月合同ブロック会セミナー(16:00～)予定 懇親会(18:00～)	あいおいニッセイ岐阜支店 グランヴェール岐山

### ～事務局より～

#### ★2016年版 『代理店・店名名入れ』代協カレンダー申込みについて★

『代理店・店名名入れ』代協カレンダーの申込み受付中です。

今年度のお申込みの最終締め切りは **平成27年 9月30日** となっております。

ご希望の方は県代協事務局までお申込下さい。

なお、カレンダー見本は県代協事務局にございますので、ご希望のかたは県代協事務局までお立ち寄りください。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : [gfdaikyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaikyo@opal.ocn.ne.jp) (担当:小川百合子)



# 支部活動報告

## 【岐阜支部活動報告】

### ●岐阜支部6月役員会報告

開催日時 : 平成27年6月10日(水) 12:00~

開催場所 : 岐阜県図書館 レストラン杏 参加者 : 10名 報告者 : 鵜飼 康弘

《内容》

#### ①6月合同ブロック会について

日時 : 6月24日(水) 受付13:00~、セミナー13:30~16:45

懇親会(喰なべ) 18:00~ (会費2,000円、非会員4,000円)

会場 : 長良川スポーツプラザ

講師送迎・梅田、司会・古田、質問係り・江尾、井戸

#### ②7月行事開催について・・協議の上、中止とする。

#### ③8月合同ブロック会について

日時 : 8月7日(金) 予定

役員会 14:30~15:30

セミナー受付 15:30~、セミナー16:00~17:30

グランヴェールBBQ 17:30受付、18:00スタート

(会費2,000円非会員4,000円)

会場 : 役員会・セミナー あいおいニッセイ同和 岐阜支店

懇親会・グランヴェール岐山

#### ④会員増強について

川島、井戸組織委員兩名にて1名見込み、富士火災 3割程度あり

#### ⑤県代協より報告・・テレビコマーシャル(岐阜放送)

#### ⑥その他・・長良川清掃 8月2日(日)

※次回役員会 平成27年 7月 8日(水) 12:00~ 岐阜県図書館 レストラン杏

## 【西濃支部活動報告】

### ●西濃支部6月例会報告

開催日時 : 平成27年6月3日(水) 11:30~13:00

開催場所 : 大垣「五右衛門」 参加者 : 17名 報告者 : 小林 悦雄

《議題》

#### ①会社案内(株)JCM 名古屋支店 山本 真 様

車の買い取りサービス カーリースサービスのご案内

代理店コンピュータープログラムの提案 「保険VOSご提案」

#### ②組織委員会 岐阜より 川島様を迎えて

昨年度会員増強達成のお礼

代理店賠償保険を勧めての会員増強引き続き宜しくお願い致します

#### ③委員会報告

企画環境 : ・ディーラーズモールリペアーの件

協議整理済み報告 合法ならば代協でもスモールリペアーをの声

・ディーラーの割引について

・募集文章について

・建築関係の火災保険を使った修繕について

・退職者団体問題について

広 報 : トータルプランナーの件

C S R : 7月花火大会後の河川敷清掃のお願い 揖斐川 長良川

教 育 : 10月14日 大垣支部で秋のセミナー予定

組 織 : 会員増強のお願い

#### ④納涼会のご案内 : 場所 フォーラムホテルにて

日程 7月17日(金) 18:00より

会費 ¥3000

詳しくは後日お知らせいたします

#### ⑤その他 : 各社の動向



※次回 7月1日(水) 11:30~ 場所 大垣 五右衛門

### 【中濃支部活動報告】

#### ●中濃支部6月例会報告

開催日時 : 平成27年 6月 9日 (火) 10:30~  
開催場所 : 中山道会館太田宿  
参加者 : 13名 出席率43%  
報告者 : 福地 誉

#### 《内容》

①株式会社JCM 山本支店長と村瀬さんにお越しいただき、業務説明と今後の事業展開について説明いただきました。

②9月8日(火)10時より、救急救命講習を受講します。

③組織委員会より、会員増強と国民年金基金加入推進について。

9月にオリエンテーションを開催予定とのこと。

④広報委員会より、6月11日に委員会が行われる予定で、CM広告の打ち合わせをするとの事。

⑤企画環境委員会より、問題のある保険募集について。

※7月14日(火)10時30分より、中山道会館にて定例会を開催しますので宜しくお願いいたします。

### 【東濃支部活動報告】

#### ●東濃支部例会報告

開催日時 : 平成27年 6月11日 (木) 11:30~  
開催場所 : みわ屋  
参加者 : 9名  
報告者 : 吉村英樹

#### 《内容》

①平成27年度定時会員総会の報告

②各委員会からの報告

企画環境・・・11月に提携事業者懇親会予定

教育・・・出前授業について

CSR・・・防災探検隊について

組織・・・会員増強について

※次回開催日時 平成27年7月9日(木) 幹事会 11:00~  
例会 11:30~

### 【飛騨支部活動報告】

#### ●飛騨支部第2回役員会報告

開催日時 : 平成27年 6月 9日 (火) 11:30~  
開催場所 : ひだホテルプラザ(來來飯店)  
参加者 : 7名  
報告者 : 熊木 千夏

《内容》夏のセミナーに向けて(各委員会からのお知らせ)

#### ●飛騨支部第1回昼食例会報告

開催日時 : 6月9日(火)12:00~  
場 所 : ひだホテルプラザ(來來飯店)  
参加者数 : 9名

《内容》夏のセミナーに向けて(各委員会からのお知らせ)



# 委員会報告

## 【CSR委員会】

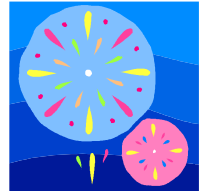
岐阜市と大垣市の花火大会後の河川敷清掃ボランティア活動に参加いたします。  
ご協力いただきますよう下記の通りご案内申し上げます。

### ●「西濃支部 揖斐川清掃ボランティア」のご案内

日 時 : 7月26日(日) 6:30 ~  
雨天決行 (中止のラジオ放送なし)  
※ 花火大会が順延の場合は中止とします。

集合場所 : 大垣市和合新町 ファミリーマート駐車場 (6:30集合)  
(新揖斐川橋西詰め)

持ち物 : 軍手、あれば火バサミ



### ●「長良川を美しくしよう運動」のご案内

日 時 : 8月2日(日) 6:30 ~  
雨天決行 (中止のラジオ放送なし)  
※ 花火大会が順延の場合、  
清掃活動も順延です。

集合場所 : 長良橋たもとのインラインスケート場  
(6:30集合)

持ち物 : 軍手、あれば火バサミ



※ ご参加いただけます方は県代協事務局までご連絡ください。

(委員長 高橋 励)

## 【ゴルフ同好会】

第26回岐阜県代協ゴルフ同好会報告

開催日 : 平成27年5月27日(水)  
開催地 : 法仙坊ゴルフ倶楽部  
参加者 : 22名  
報告者 : 森 信彦

新緑が美しかったのか、透き通る青空だったのか・・・  
景色を眺めることもなく、ただコースを走り回るラウンド。  
覚えているのは、楽しくプレイ出来たことかな(\*^\_^\*)  
平成15年11月に第1回を開催し、早12年、26回も  
開催出来たのも多数の参加者のおかげです。

ありがとうございました。

次回開催は10月、希望コースがあれば連絡お待ちしております。

(成績)		グロス	ネット
優勝	: 安藤 貴子 (中央)	89	69
準優勝	: 大野 広 (左)	105	69
3位	: 畦地 洋祐 (右)	81	71



# 代理店紹介

## 西濃支部 有限会社 大垣総合保険 Plus One

### <代理店名>

有限会社 大垣総合保険 Plus One

### <所在地>

〒503-2213

岐阜県大垣市赤坂町6002

TEL 0584-71-2731

FAX 0584-71-4798

### <代表者>

松岡 英祐

5名（男性4名 女性1名）

### <取扱保険会社>

損保 損害保険ジャパン日本興亜株式会社

生保 損保ジャパン日本興亜ひまわり生命株式会社

第一生命保険株式会社

### <略歴>

1987年 6月 代理店開業

2003年 1月 法人化

2013年 10月 大垣総合保険 Plus One 開設

2014年 10月 商号変更

### <社是>

いい会社をつくりましょう



# 会員投稿

毎年この時期になると、どこの自治体でも行事が活発になりますが、私の住んでいる町は40年以上前から運動会を開催しています。世帯数は約300世帯ありますので、かなりの参加人数になり、4チームに分けて子供から運動不足の大人まで大奮闘します。

町内の運動会、他の町内からは「良いことだね」と言われますが、町民からすると良いことだと解っていても賛否両論で複雑な部分もあります。昔、専業農家が多かったこの町も兼業農家になり、今ではほとんどが共稼ぎのサラリーマン世帯になってきたため、休日は用事があって出にくかったり、ゆっくり休みたい人がいたり、また計画する実行委員の人達の苦勞も測りしれません。

これも時代の流れだから仕方ないのでしょう。しかし始めてみると皆が割と楽しんでいるようでコミュニケーションがはかれて、まんざらではないように思えます。

話しは変わりますが、昨今の犯罪ニュースをTVや新聞で見ていると、怨恨によるものだけでなく無差別的な事件が増えてきているように感じます。犯罪防止という観点から考えると住民同士のコミュニケーションは欠かすことのできないとても重要なことだと思います。コミュニケーションをとっていれば、隣人の異変に気付くことも、不審者の情報を共有することも、子供の異変を教えてもらうこともできます。新しい犯罪が増えて行く中、今後は「地域の安全は地域住民が皆で守る」という気持ちが益々重要な課題になっていくのでしょうか。

保険では特約で「犯罪被害事故」を補償するものがあります。発売当初は、「そこまでの補償が必要なのか」という疑問もありましたが、今は「自分の身は自分で守る」という時代になり、無くてはならない補償と思えるようになりました。危険が増えたという理由だけではないと思いますが、最近、子供が外で遊んでいる光景をあまり目にしなくなった気がします。「子供は外で泥だらけになって元気に駆け回る」は、もう昔の話なのでしょうか？

お客様を守るために、今後も引き続き損害保険の普及に努めたいと思います。

(大沢 基樹)

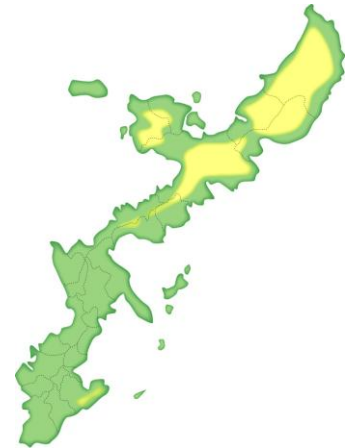


## パブコメ結果出て体制整備待ったなし

### 一規制コストと代理店モデルの相関に留意したい

#### ◇沖縄・那覇での味覚散策

6月5～6日、仕事からみで沖縄の那覇に行ってきた。沖縄・那覇も今回で6回目となる。昼、空港に着くと、ジワリ暑さが違う。通過儀礼で空港内の沖縄食堂「琉風」で、まずは豚の三枚肉入り沖縄そばを味わう。タクシーもいいが、モノレール（ゆいレール）での移動もまた乙なものである。夜泊港近くのホテル会場での懇親会で琉球太鼓の演舞を楽しむ。この後皆で国際通りの郷土料理と島唄ライブの店「とうばら一ま」に。三線と小太鼓で男女の掛け合いの叙情的な旋律の八重山諸島に伝わる民謡（島唄）に思わず引き込まれる。沖縄料理の島ラッキョウ、海ぶどう、もずく載せ島豆腐から、素麺チャンプルや沖縄チヂミ、アグー豚塩焼き、豚足のから揚げ、トロトロ豚の角煮など、地元のオリオンビールと泡盛（龍泉ブルーや古酒海乃邦）のロックが、合う合う。沖縄の夜は長い、気が付けば午前零時を回っていた。



翌日は、泊港北岸の泊外人墓地の一角にあるペリー提督上陸の記念碑を見にゆく。それは1853年6月6日。ここから4キロ先の首里城公園までの道のりを武装進軍した時の琉球王朝の当惑ぶり、のちの江戸幕府開国への予行演習だったのではと思いをはせる。その道を歩いてゆくと、立派な石垣と3連のアーチ門のある臨濟宗の宗元寺跡（現在公園）、ここのガジュマルの巨大な幹や枝ぶりにびっくりさせられる。雨もちらつく曇天にもかかわらず少し歩いただけで、背広やワイシャツがビショビショになる。こりや堪らんと牧志公園あたりで、早々に散策をあきらめ、自販機で琉球コーラ、タンカンジュースを求め喉の渇きを癒す。那覇の街も歩いてみるとまた新たな発見があるので面白いが、自分の記憶を頼りに、公設市場を捜し牧志の坂道だらけの路地裏を彷徨った挙句とうとう見つけられずタイムアップとなったことには、我ながら地団駄を踏んだ。

#### ◇パブコメ結果は出たが？

5月27日、「平成26年改正保険業法（2年以内施行）に係る政府令・監督指針案」に対するパブリックコメントの結果（「パブコメ結果」）が公表された。<http://www.fsa.go.jp/news/26/hoken/20150527-1.html>。応募締切（3月19日）から結果を公表するのに2か月以上を要した。それもそのはずで、寄せられたコメントは72の個人、団体から総数649、このうち、直接関連のないものを除き609の項目という膨大な質問等につき、整理し、金融庁の考えを示したもので248ページ。

寄せられた項目を見ると、団体保険、情報提供義務（中でも比較推奨販売）、意向把握義務、保険募集関連行為、体制整備義務、テレマーケティング（電話募集）、保険募集人指導事業（フランチャイズ）、規模の大きい特定保険募集人に義務付けられた帳簿書類管理や事業報告書記載関連などが目立ち、3者間スキームと保険募集人指導事業の違いなどについての言及もある。

この中で、全代理店に課されたもの、例えば意向把握・確認義務などもあるが、焦点は大規模代理店並びに乗合代理店規制、とりわけ比較推奨販売にあることは明瞭だ。

#### ◇視界なお不明瞭感漂う

パブコメ結果が出たことで、改正保険業法関連の法体系はほぼ整備された。また、電話募集に関する規制は、本年5月27日から前倒しで実施となった。ただ、規則や監督指針、そして今回のパブコメ結果が出る

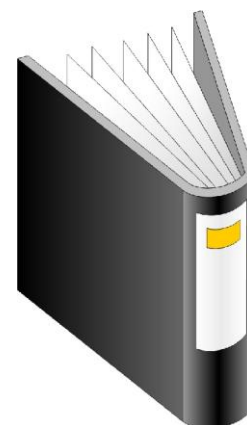
たびに、視界明瞭になるものと期待されたが、そのたびに、少なくともどの水準まで対応すればよいのか、そのミニマム基準が、必ずしもはっきりしない。法の専門家の解説を待ってもなお釈然としないストレスのたまる状況が続く。体制整備については、規模と業務特性に応じた対応が求められるがその基準がいま一つはっきりしない。このため現場実務家サイドでは、もやもやした不透明感が漂っているのはどうしてだろうか。

具体的な規則や監督指針が発表になり、さらにはパブコメ結果で金融庁の考えを示されはしても、今一つ、代理店の立ち位置によりどこまでの体制整備、規制対応コストがかかってくるのははっきりしない、整理された明瞭な基準がほしい、というのが大方の受け止め方だろうか。それでも時は進んでおり、主体的に経営の機軸を明確にしていかなければならないから厄介だ。

#### ◇代理店への監督権限の強化

明2016年5月29日の法施行まですでに1年を切ったが、今回の法改正は、保険会社とともに募集人・代理店が法律の責任主体として明記されただけに、保険会社任せにせず、代理店自らが独自に規制対応をいかに図るか、適切な体制整備が求められるところとなる。

改正法は、代理店を法律の責任主体として保険会社と並んで位置づけたこと、それにより製販分離を法的に確認し、募集規制も、代理店を組織体、事業経営主体として再把握し、これまでのように単に行為規制を問うだけでなく、情報提供や意向把握・確認を含めた体制整備義務を問うものとなったことだ。これまで募集人の違反行為については、今回の法改正で、金融庁の監督権限が強化され、立証責任は実質的に募集人・代理店側に転換した。体制整備のPDCAによる動的プロセスの導入、証拠・記録を残す措置、報告徴求権と立ち入り検査権限の明確化等一連の規定などである。



#### ◇求められる体制整備措置とは？

改正法は、いわば監督官庁による代理店の経営改革を求める法的根拠を与えるもの、ともいえ、代理店経営者の役割と責任の明確化、そしてPDCAによる動的プロセスを軸にした内部管理体制の整備がカギとなる。1) 意向把握・確認につきプロセス管理、2) 比較推奨販売（乗合代理店向け）、3) 顧客情報管理、4) 委託先管理、5) 乗合代理店の誤認防止、6) 大規模特定保険募集人の帳簿備付と事業報告書提出、7) 保険募集人指導事業（フランチャイズ）などで適正な運営を確保するための措置を求めている。マーケティング、セールス、マネジメントにわたる体制整備が要求されているのである。

#### ◇「規模と業務特性」に応じた規制対応の意味

注目されるのは、これまでのような募集人の一律規制と異なり、改正法では、募集人（代理店）の「規模と業務特性」に応じて要求される体制整備の基準、規制対応コストも変わってくることだ。

業務特性では、フランチャイズや広域拠点展開、テレマなどの事業モデルを展開する代理店や、「規模の大きい特定保険募集人」（生保、損保、少短別に、15社以上乗合または売上高・手数料が10億以上）に定義される代理店の規制対応コストが一番大きくかかってくる。今回のルール厳格化が、新たに台頭した比較推奨販売モデルの代理店に一つの照準が当てられていることからすれば当然だろう。

このため、代理店の組織の規模や業務特性により、規制対応コストも変わってくることに留意した組織づくりを進める必要がある。まずは、目指す事業モデルを明確化し、理念の再点検を図ることである。受け身で対症療法的な対応するのではなく、経営理念を明確化し、経営品質・業務品質向上に向けた独自の基準作りが必要だ。

#### ◇代理店モデルと規制対応コストの相関

これに関連して乗合代理店、または中規模代理店がこれに続く規制対応コストがかかり、一番コストが小さくて済むのは専属ないし小規模代理店ということになる。PDCAのうちチェック機能をつかさどる責任部署を置く場合でも、例えば50～100名以上のスタッフを抱える代理店の場合、選管の監査部署を設け

る必要が求められるようが、20～30名の組織では、経営者とは別に内部監査の責任者を設ける必要が出てくるが、10名程度までの小規模な代理店なら経営トップがチェッカーを兼務することも(トップが募集をする場合そのチェックは別の人間がする手当てが必要だろうが)認められるのではないか。このように、代理店の組織の規模や特性により、規制対応コストも変わってくることに留意した組織づくりを進める必要がある。

#### ◇ビジネスモデル選択の留意点

まずは、目指す事業モデルを明確化し、理念の再点検を図ることである。受け身で対症療法的な対応するのではなく、経営理念を明確化し、経営品質・業務品質向上に向けた独自の基準作りが必要だ。

経営トップがシャカリキで臨むだけではだめで、スタッフの意識改革もカギとなる。理念を共有し、事業運営の透明性の確保や、ITを活用した業務プロセスごとの(電子)記録化を図ることも重要だ。さらに体制整備コスト負担増加に耐えうる生産性向上、財務基盤強化の取り組みも重要になる。

中小規模の専門代理店のこれからの選択肢は何か。また今後の展望はいかに、ということでは、いくつかの事業モデルが考えられ、規模拡大モデル、グループ展開モデル、保険会社が子会社運営する直営代理店モデルなどもあるが、地域専門代理店が目指すモデルとして注目したいのが、前回も紹介したスタッフ10名ぐらいまでのコンパクト代理店モデルだ。

#### ◇改めてコンパクト代理店モデルの今日性を問う

筆者が編集人の週刊メールマガジン「インスウオッチ」(2000年8月創刊)の15周年の記念事業として7月4日に『Compact is strong—激動時代を力強く行く抜く全員参加型経営—』(スタッフ10人までの代理店経営者のためのPDCA導入マニュアル)なる本が刊行となることは前回も触れた。

<http://cho.eforum.biz/pdf/pdca.pdf>

これはスタッフ10人までで売上高(手数料)5000万円以上の専門代理店の経営実態調査を通じて、成功モデル代理店の要因分析し、結論として、この種コンパクトモデルの代理店が1)変化への迅速な対応、2)シンプルな組織、3)全員参画型のチーム力とスタッフの満足度などで、素晴らしい成果を上げていること、規模を拡大しても、規制対応コスト負担や中間管理層の必要性など労務管理面や固定費増加、情報共有の難しさ、など思わぬ落とし穴があること、を立証したものである。

この機会にプロ代理店の皆さんも自らの立ち位置を総点検し、目指す事業モデルの再確認、今後のマーケットのどこをどう狙ってゆくか、マネジメント力の積極展開に取り組んでいただきたいと思います。

(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)



## 不破の関跡は、壬申の乱の古戦場

中山道は、北国街道や伊勢街道が交差して栄えていた関ヶ原宿を後にして、国道 21 号沿いに西に向かい、まもなくすると、胴塚ともいわれる「西の首塚」に着きます。JR 関ヶ原駅の北に「東の首塚」と同様に関ヶ原の戦いの後、首実検した首を祀ったものです。

中山道は、ここから今須宿柏原宿（滋賀県米原市）までは山間を通りますが、点在する集落は静かな佇まいをみせており、さらに東海自然歩道ともなっており、ハイカーも見られます。

国道 21 号を離れた中山道は、松尾という集落に入ります。南方には古くから「月見の宮」と親しまれている春日神社や、さらに南方には天神神社に隣接して井上神社がありますが、この神社は壬申の乱で大友皇子（弘文天皇）と戦い勝利した大海人皇子（天武天皇）が祀られています。

中山道に戻ります。まもなく、不破関跡に着きます。鈴鹿の関（三重県）、愛発（あらち）の関（福井県）とともに三関（さんかん）といわれ壬申の乱ののち朝廷によって設けられた重要な関所で、地方から都への軍勢を止めるためというよりは、都から逃れた謀反人を防ぐというのが目的だったようです。

百年余りのち廃止にされたようですが、鎌倉時代には関守が



東山道を通る旅人や物資に通行税を徴収していたといえます。しかし、不破の関が荒廃してしまいましたが、その風情を文人が好むようになり、歌に詠まれるようになりました。

現在、関守の子孫、三輪家の敷地には「不破の関守跡」の石碑や「秋風や藪も島も不破の関」という松尾芭蕉の句碑などさまざまに石碑がみられます。

不破の関跡を離れた中山道は、不破の関の守り神という戸佐々神社を過ぎ、川沿いに不破の関の大木戸があったという藤古川に着きます。実はこの藤古川の東側に、南は名神高速道路あたりまで、北は東海道本線の北あたりまでという広い範囲に不破の関があったのです。

また、壬申の乱の時には、ここ藤古川を挟んで戦いがあったといえます。

中山道は藤古川を渡り藤下の集落に入りますが、中山道沿いには大友軍の霊を祀った矢尻地藏堂や大友軍が掘ったという矢尻の井戸がみられます。さらに南方に大友皇子を祀る若宮八幡宮があり、近くの自害峰には大友皇子の首を祀ったという「弘文天皇御陵候補地」があります。

井上神社や若宮八幡宮と、このあたりの里人にとって、関ヶ原の戦いよりは、壬申の乱のほうがより深く語り継がれているようです。

中山道は国道 21 号を横断して中山の集落へ入ります。



（まつお・いち） ライフワークは地域史(近世交通史)。

監修に『岐阜 地理・地名・地図の謎』（実業之日本社）がある。

㈱タカサワ オリックスレンタカー岐阜店

本社所在地 長野県長野市南千歳1丁目15番地3

レンタカー店舗 岐阜県 3店舗

オリックスレンタカー岐阜店 担当) 目加田 (メカダ)

TEL058-268-6543 FAX058-268-6605

オリックスレンタカー大垣店 担当) 板津 (イタツ)

TEL0584-93-0543 FAX0584-93-0545

オリックスレンタカー多治見店 担当) 吉田 (ヨシダ)

TEL0572-21-0543 FAX0572-21-0544

その他 愛知県 8店舗 長野県 10店舗 群馬県 7店舗

埼玉県 9店舗 東京都 8店舗 神奈川県 2店舗

合計 47店舗 (H25 3月末時点)

非メーカー系レンタカーなので、豊富な車種構成!! 軽~高級車まで取り揃え有り!  
取り扱い車種・各種装備オプション・特殊車両等、何でもお気軽にご相談下さい。  
レンタカーの事なら、ご期待に応えるオリックスレンタカーへ是非!!

# お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

▶ **ご指定の場所にお伺い。**

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ **「目に見える」安心サポート。**

お客様より絶賛されています

▶ **永久保証で安心のアフターサービス。**



無料代車  
120台以上

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間  
対応

钣金・塗装

fabrica  
ファブリカ

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

## J-net レンタリース株式会社

本社所在地 名古屋市東区東桜 1-5-7  
TEL: 052-963-8231



レンタカー店舗	岐阜県	4店舗
Jネットレンタカー岐阜駅前店 (岐阜市加納栄町通2丁目18番地)	TEL: 058-274-0582 FAX: 058-274-0566	
Jネットレンタカー大垣店 (大垣市長松町高西1072-1)	TEL: 0584-93-4154 FAX: 0584-93-4155	
Jネットレンタカー多治見店 (多治見市宝町11丁目38番1)	TEL: 0572-21-2543 FAX: 0572-21-3707	
Jネットレンタカー関店 (関市円保通2丁目3番5号)	TEL: 0575-21-7557 FAX: 0575-21-7558	

※その他愛知県11店舗、三重県2店舗など直営店・フランチャイズ店含めて25都道府県にて展開中 (H25・6月時点)

メーカー・排気量・使いやすさ・環境への配慮をした普通車からワゴン車・輸入車・福祉車両まで、様々な車種をご用意しております。  
多種・多様なニーズに応えるために、一人一人がおお客様の立場にたった素早し行動を心がけます。

レンタカーのご用命は、是非Jネットレンタカーへ！

◆岐阜県代協会員様限定！皆様からのご要望をカタチにしたサービスだから安心！確実！◆

## SHINWAグループの事故車修理サービス

●代協会員様の「事故車修理部門」として対応！●

◆Topic☞「勉強会を実施！」

「貴代理店ならではの強み」として！

「事故車のケアも手厚い損保代理店」展開のお手強い自動車保険販売のサポートツール『事故車修理サービス』

◎既存契約者様へ契約更新等ご案内の際お伝え下さい◎

☞「私たちは事故車修理部門を持っています

もし車をぶつけてしまったら、まずはご連絡下さい」

⇒契約者様との接触機会増加（囲い込み）にも一役買います！

≪見込顧客様へ他店との差別化ツールとしても使えます！≫

「自費修理」「保険修理」「損傷の大小」問いません  
「見積・説明・引取・納車（集金）」責任持って対応します！



新型車の電子制御化とともに事故車修理も複雑化してきています  
安心してご依頼いただけるよう最新技術搭載車（衝突回避機構等）の修理時における注意点などについて加盟工場が集結して受講しました

☞ SHINWA のサービス内容 詳しくは…TEL:058-271-0773 (平野钣金工業内) 平野まで

★県下に14！全ての加盟工場が皆様の「事故車修理部門」です！★

☞「岐阜県 SHINWA グループ」で web 検索（案件に合わせて便利な工場を選択ください！）

# 毎日があんしん。

県下トップのセキュリティ専門企業の日本ガードが、  
身近な「あんしん」のお手伝いをさせていただきます。

安心・充実のセキュリティ

## HOME SECURITY

- 日本ガードホームセキュリティ
- 短期間ホームセキュリティ
- 見守り情報サービス
- ライフリズムサービス

## OFFICE SECURITY

- 機械警備システム
- 画像監視システム
- 出入管理システム
- 警備輸送システム
- 通貨処理システム 等



## SPECIAL SECURITY

- 交通誘導警備
- 博覧会・各種展示会等の警備
- 雑踏警備
- 要人警備



## ALSOK 日本ガード株式会社

本社：岐阜市西部中島2丁目66-6 電話：058-274-4400 担当：清水  
e-mail：eigyounihonguard.co.jp URL：http://www.nihonguard.co.jp

ダメージカー(事故車・中古車)のご売却はタウにご相談ください

査定無料・迅速対応 ▶ 抹消・名義変更も確実 ▶ 車両の引取・処分も無料

### タウがダメージカーを高価買取できる理由

世界には、事故や故障で壊れてしまったダメージカーを元の姿に修復し、再利用する文化が根付いた国々があります。タウは、このようなダメージカーに対する旺盛な需要が存在する世界100カ国以上に販売マーケットを拡大してきました。

世界中のダメージカーマーケットを把握しているからこそ、「ダメージカーの高価買取」が可能なのです。



株式会社 タウ 名古屋支店 TEL:052-930-6711 FAX:052-930-6712  
愛知県名古屋市中区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F E-mail:NAGOYA@tau.co.jp

**TAU**  
www.tau.co.jp

- 本社：さいたま市中央区新都心11-2 LAタワー10F ●事業内容：事故車・中古車、自動車部品、ボート等の買取・販売・輸出
- 資本金：1億円 ●従業員数：336名(2013年9月末) ●売上高：156億円(2013年9月期)
- ネットワーク／札幌、盛岡、仙台、水戸、高崎、埼玉、千葉、西東京、横浜、金沢、浜松、名古屋、大阪、神戸、広島、高松、福岡、熊本／プリズペン、ウラジオストク、ドバイ



## 地震保険を語る (第十一回) 保険の持つ「公益性」の力

地震保険は、東日本大震災によって初めて多くの国民に価値を認めてもらった。阪神淡路大震災で783億円の保険金支払いに終わったのは、当時、この保険の普及率が低かったのが一番の理由である。東日本大震災は被害がより甚大であり、宮城沖地震などの経験から多くの人々が地震保険に加入していた。

そして、地震発生1年後の時点でみると、件数76万4938件、保険金1兆2185億円が被災者に支払われた。1兆2千億円を超える金額が、地震発生後すみやかに支払われ、世の中から高く評価された背景には何があったのだろうか。

保険の業界誌である月刊ライト2011年9月号に、保険会社社員と保険代理店による「現地のコメント」が掲載されている。その中からいくつかを拾おう。

「津波に流されながらも残った泥だらけの自社看板を見つけ、『私たちはここに残る。お客様のためにも、ここでやらなければ』と心に誓った」(代理店)「保険会社には、安心と安全をお届けするという役割があるが、今回は本当にそうだと実感した。担当している代理店からは『銀行のATMの前で地震保険金を受け取った契約者が号泣し、感謝をしてくれた』という話を聞いている」(保険会社)「直接お客様とお会いして保険金のお支払い手続きをすることで、『保険の持っている力』を改めて感じることができました」(保険会社) 保険の原点には、「一人は万人のために、万人は一人のために」というお互いの助け合いの精神が横たわっている。堅く言えば、保険の持つ「公益性」である。

東日本大震災の地震保険金支払いの仕事に携わる中で、多くの保険会社社員や代理店が、保険が本来持っている「公益性」を改めて実感し、これを自らの仕事の誇りに感じながら、目の前にある困難な仕事に向かっていったのではないだろうか。そしてそれこそが、東日本大震災における保険業界への高い評価につながったのではないかと感じている。

(文責個人) 栗山泰史 / 日本代協アドバイザー、丸紅セーフネット(株)、損保協会シニアフェロー

## 編集後記

今 雷が鳴っています。じめじめとして出歩くのにとっても嫌な季節がやってきました。古傷が痛んだり、体の調子が悪かったりします。ご契約者様の前では笑って話していますが、心折れそうになることがあります。が 私を必要としてくれている人が1人でもいるとおもって頑張れるのも事実です。皆さんも一度は経験あると思いますが、頑張りましょう。

(熊木 千夏)

発行日 / 平成27年 6月25日 責任者 / 近藤信悟 発行 / 広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : [gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp) <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】 大沢 基樹、北村 篤俊、加藤 木孝、水川 博之、安江 努、熊木 千夏、  
近藤 信悟、森 信彦