

岐阜県代協ニュース

平成30年5月
vol.278



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

あぜち まさはる

会長 畦地 正治

平成30年5月15日に開催されました一般社団法人 岐阜県損害保険代理業協会定時会員総会にご出席いただきました皆様、誠にありがとうございます。あいにく都合で委任状でのご出席の皆様には、無事に終えることができましたことご報告申し上げます。

平成29年度事業報告・決算報告、役員改選案、平成30年度の事業計画・予算案が審議され、いずれも原案通り可決承認いただき、引き続き2年間会長を務めるようにと選任いただきました。代協活動の原点ともいえる支部・委員会の益々なる活性化を図り、会員の皆様方のお力添えをいただき、一般社団法人としての責を果たしたいと存じますので、今後ともご指導・ご支援のほどよろしくお願い申し上げます。



また、ご多忙中にもかかわらずご来臨いただきご祝辞を賜りました日本損害保険協会 中部支部 岐阜損保会会長の角 洋治様、日本代協理事の津田 文雄様、ご臨席を賜りました日本損害保険協会 中部支部 北川 裕司様、には心よりお礼申し上げます。

私は2年前に着任した際より、各支部、各委員会の皆様に「地域社会に貢献している代協の存在」を様々なメディアへの積極的な対外広報活動をお願いいたしておりましたところ、岐阜新聞社より取材にお越しいただき、翌16日の朝刊に掲載されました。今総会にて可決承認されました平成30年度事業計画を遂行して行くためにも代協の存在を地域の皆様にお知らせする広報活動の展開は必要不可欠であると思われ、これからは『清掃活動への参加、交通遺児等への寄付、子供110番の家登録や高校生出前講座などのリスク啓発』などの支部活動や委員会活動を通して「地域に根差した代協の存在」、「社会に貢献する代協の存在」のPRに引き続き取り組んでまいりますのでよろしくお願いいたします。

なかでも4年前から学校教育への取組みとしての高校生を対象とした交通安全啓蒙活動ですが、解りやすい資料作りから、解りやすい説明ができる講師養成まで各委員会の協力のもと、全力でカリキュラムの作成を30年度こそ完成させたいと考えております。

そして会員増強につきましては、年初228会員で、年度末には234会員という結果になり、組織委員をはじめとした会員の皆様のご協力により6会員増となりました。本年度は会員増強目標を16店増とし、30年度末の目標会員数250を目指して頑張りたいと思います。会員増強に向け、理事役員をはじめ会員、関係各位の皆様のさらなるご協力をお願いいたします。

総会に続き開催された記念セミナーでは『代理店経営におけるコーチングの活用』～顧客と社員の満足度向上に向けた「対話力」を学ぶ～と題し、株式会社コーチ・エィ エグゼクティブコーチ 本間 達也 氏にご登壇いただきました。私が日本代協でのセミナーを拝聴し、岐阜県代協の関係各位の皆様にも是非にお聞きいただきたい講演内容のため今回の記念セミナー開催の運びとなりました。ご登壇いただきました講師の本間 様に感謝申し上げますとともにセミナーにご出席いただきました正会員、賛助会員、保険会社社員の88名の皆様には心から御礼申し上げます。

1 p・・・会長挨拶／目次	8 p・・・中さんの保険諸国慢遊記 (145) ①
2 p・・・スケジュール／事務局より	9 p・・・ ～保険ジャーナリスト ②
3 p・・・県代協総会報告	10 p・・・ 中崎章夫 ③
4 p・・・支部活動報告①	11 p・・・『街道シリーズ』(飛騨街道17) 松尾 一
5 p・・・支部活動報告②	12 p・・・提携事業者広告掲載①
6 p・・・会員投稿	13 p・・・提携事業者広告掲載②
7 p・・・代理店紹介	14 p・・・提携事業者広告掲載③
	15 p・・・ゴルフ同好会報告／編集後記

スケジュール/事務局より ～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
4	20	金	西濃	定時支部総会(14:00～)	スイトピアセンター
	20	金	東海ブロック	第1回教育委員会(15:00～)	愛知県代協事務局
5	2	水	西濃	例会(11:30～)	大垣 五右衛門
	8	火	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテルプラザ 来来飯店
	10	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	11	金	東海ブロック	第1回企画環境委員会(14:00～)	愛知県代協事務局
	15	火	県代協	定時会員総会(13:30～)	長良川スポーツプラザ
	15	火	県代協	理事会	長良川スポーツプラザ
	18	金	ゴルフ同好会	第32回ゴルフ同好会コンペ(9:00～)	瑞陵ゴルフ倶楽部
6	5	火	広報機関誌	第1回委員会(13:30～)	岐阜県代協事務局
	6	水	西濃	例会(11:30～)	大垣 五右衛門
	12	火	中濃	例会(10:30～)	中山道会館太田宿
	12	火	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテルプラザ
	14	木	東濃	幹事会(11:00～)例会(11:30～)	みわ屋
	14	木	日本代協	定時総会(10:00～)	損保会館
	19	火	岐阜	西ブロック会(12:00～)	ひしの寿司
	20	水	岐阜	東ブロック会(12:00～)	かにの華
	7	6	金	県代協	理事会(13:30～)
13		金	西濃	納涼親睦会(18:00～)	大垣フォーラムホテル
27		金	飛騨	夏のセミナー	フローラ

～ 事務局より ～

★トータルプランナーがいる代理店検索機能への情報登録手続きのお願い★

損害保険トータルプランナー認定者に対して日本損害保険協会ホームページに開設された「トータルプランナーがいる代理店」検索機能について「検索機能への情報登録の手続き」のお願いをかねてよりいたしておりましたが、現在(5/25)岐阜県代協の会員代理店の登録は77代理店の登録にとどまっております。



登録は任意ですが、損害保険トータルプランナーがいる代理店で契約したいと希望する消費者の方々が検索されるものですので、積極的な情報登録の手続きをよろしく願申し上げます。

また、現在掲載されている代理店データに変更がある場合は、情報内容の修正をお願いします。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050 FAX : 058-329-0040
Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp (担当: 小川百合子)

岐阜県代協 H30 定時会員総会開催

平成30年5月15日 午後1時30分より長良川スポーツプラザ大会議室にて、一般社団法人 日本損害保険協会 岐阜損保会会長 角 洋治 様（三井住友海上火災保険（株）岐阜支店長）、一般社団法人 日本損害保険協会中部支部 事務局長 北川 裕司 様、一般社団法人 日本損害保険代理業協会理事 津田 文雄 様にご来臨を賜り、定時会員総会を開催した。

平成30年4月1日現在正会員総数：234名 出席会員数：67名 欠席委任状提出者数：97名合計議決権者数：164名。以上のとおりの会員の出席があったので、定款の規定により出席者の中から田口 友喜 氏を議長に、木村 恵太郎 氏を副議長に選任し、両氏が議長、副議長席につき、本総会は適法に成立したので開会を宣言する旨を宣し、直ちに議事に入った。また議事録作成人を専務理事 森 信彦 氏に、議事録署名人として道家 嗣典 氏、安江 誠省 氏の2名を選任した。

第1号議案の平成29年度事業報告の件、決算報告の件、とも議案書どおり全会一致で承認され、続く第2号議案の役員改選案が議案書どおり全会一致で承認された。そののち、第3号議案の審議前に総会を一時中断し、平成30年度第1回目の理事会が新役員によって開催され、理事間の互選により、会長、副会長、専務理事、顧問、監事および各委員会の委員長、副委員長が決定された。

そして第3号議案の平成30年度事業計画案の件、予算計画案の件、第4号議案の本総会の決議の主旨に反しない限りその修正を会長に一任する件、全て議案書どおり全会一致で承認され、議長は以上をもって本日の議事を終了した旨を述べ、閉会した。



総会終了後の記念セミナーは『代理店経営におけるコーチングの活用』～顧客と社員の満足度向上に向けた「対話力」を学ぶ～と題し、株式会社コーチ・エィ エグゼクティブコーチ 本間 達也 氏をお招きし、代理店経営者、次世代リーダー、および人材開発担当者に向けたコーチングをご講演いただいた。

対話によって相手の自己実現や目標達成を図る技術。相手の話をよく聴き、感じたことを伝えて承認し、質問することで、自発的な行動を促すとするコミュニケーション技法などたいへん興味深いお話を正会員、賛助会員、保険会社社員の皆様合わせ88名が拝聴いたすことができた。

その後、5時30分より6階レストラン杏において懇親会を開催し、来賓、会員、賛助会員、保険会社社員の皆様と楽しいひと時を過ごした。

支部活動報告

【岐阜支部 5月活動報告】

○5月役員会報告

開催日時 : 平成30年 5月15日(火) 12:00～
開催場所 : 長良川スポーツプラザ
参加者数 : 12/15名
報告者名 : 棚橋 健久

《議題》

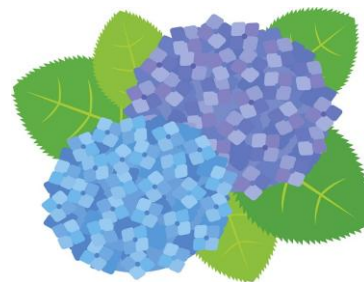
- ①6月各ブロック会について
東ブロック 6/20(水) 12:00～ かにの華
西ブロック 6/19(火) 12:00～ ひしの寿司 にてブロック会を行います。
- ②7月合同ブロック会セミナーについて意見交換
- ③8月の納涼会日程の確認
- ④長良川清掃・・8/5 長良川の清掃がAM7:00より行われます。
皆様のご参加お待ちしております。
- ⑤会員増強について

※次回役員会 平成30年 6月 7日(木) 12:00～ 岐阜県図書館 レストラン杏

【西濃支部 5月活動報告】

○5月例会報告

開催日時 : 平成30年 5月 2日(水) 11:30～
開催場所 : 大垣「五右衛門」
参加者数 : 10名(出席率30%)
報告者名 : 中河 美智彦



《議題》

- ①4/20 西濃支部総会及びセミナー 協力御礼
- ②委員会報告 ・CSR・・4/15『第1回 長良川を美しくしよう運動』雨天中止
・組織・・30年度新入会員増強目標16店
- ③県代協 ・5/15 県代協定時会員総会への参加依頼
総会記念セミナーは株式会社コーチ・エイ 本間 達也 氏による
『代理店経営におけるコーチングの活用』
- ④その他・・夏の納涼親睦会について
7/13(金) 18:00～ 大垣フォーラムホテル ビアホールにて
・秋の研修会について

※次回例会 6月6日(水) 11:30分～ 大垣「五右衛門」

【中濃支部 5月活動報告】

5月は県総会の開催があり、支部例会の開催を見合わせました。

※次回例会は 6月12日(火) 10:30～ 太田宿にて開催いたしますのでご参加ください。

(報告者中濃支部長 丸野 博文)



【東濃支部 5月活動報告】

○例会開催報告

開催日時 : 平成30年 5月10日(木) 11:30～

開催場所 : みわ屋

報告者名 : 小倉 治実

《内容》

①日本代協企画環境委員会 小栗氏より

(不公正事案に対しフローチャートを作成致しました。
根拠となる事案を報告するひな形を作成致しました。
次回の理事会にてメンバーに周知致します。)

②DRPネットワークについて 水野氏より

会員制 仕組みなどの説明を受けました。

※次回例会 平成30年 6月14日(木) 11:00～ 幹事会

11:30～ 例会 みわ屋にて



【飛騨支部 5月活動報告】

○例会開催報告

開催日時 : 平成30年 5月 8日(火) 11:30～

開催場所 : ひだホテルプラザ 来来飯店

報告者名 : 清水 公男

《内容》 ①夏のセミナー・・・7月27日 フローラにて
たかやま出前講座について

②県総会 (5月15日 13:30～) 長良川スポーツプラザにて 出席をお願いします。

③委員会報告・・・稼働前につき特になし

④その他・・・新会員紹介 (国府ジャパン、信和商事)
・・・役員交代紹介

※次回昼食例会 平成30年 6月12日(火) 11:30～ ひだホテルプラザにて

パソコンのお悩み解決します！

パソコンのトラブル対応はもちろん、
パソコン導入前の相談から、使い方、廃棄処分まで、
お気軽にご相談ください。
また、ネットオークション出品代行(買取)も行っております。
古物商許可証 岐阜県公安委員会 第531010000347号
不用品、不要品の処分でお困りの方、お気軽にご相談ください。



ビッツ (Business IT Support)

岐阜市西荘3丁目5-19 JR西岐阜駅北200m

代表 上松 史明 (うえまつ ふみあき)

電話: 058-215-7337 メール: pc3410@pc3410.jp ホームページ: <http://pc3410.jp>

会員投稿記事

「ジャネの法則」と「人生時間」

年齢を重ねるごとに時間がたつのが早く感じませんか？
まだこの前、新年を迎えたばかりなのにもう半年経過しようとしていると感じませんか？

ジャネ法則とは「人の感じる時間の長さはその年齢に反比例する。」というもの。
年令を重ねるほど1日や1年が過ぎるのが早くなると感じることは誰もが思うことな
んですね。

それは年齢の経験で時間の受け止め方が異なるため、人生経験を積むほど時間の経過の受け止め方が早くなるのです。

3歳の子供にとって1年間は人生全体の3分の1。50歳の人間にとっては50分の1。というわけな
んですね。

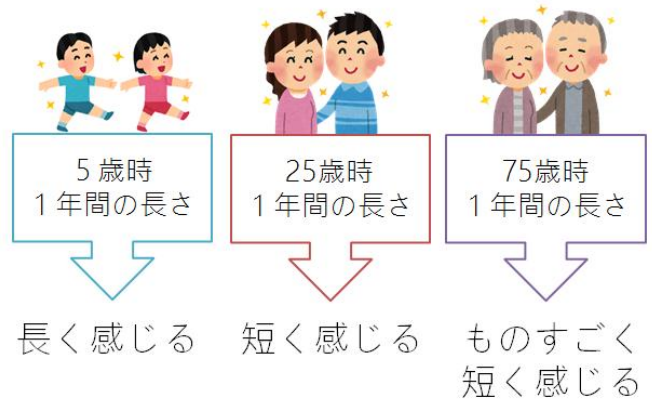
そして「人生時間」とは、年令を3で割ってみると人生を1日間に置き換えた場合、自分が今何時に
いるのかがわかります。（1日を一生だとすると）

30歳なら3で割ると 10 → 午前10時、60歳なら3で割ると 20 → 午後8時・・・
これが人生時間です。

もう終わってしまうと意識するから焦る。これが時の猛スピードの正体です。残り2分とせつつか
れた2分と通常の2分はかなり違うのです。

何かに没頭しているとき、4時間経ってるのに1時間くらいしか経ってないような気がする時ってあ
りませんか？

そういう時は体は1時間くらいしか歳をとってないらしいです。
だから若さの秘訣は好きなこと、楽しいことで満たすことですよ。



(投稿者 水野 一利)

代理店紹介

飛騨支部 国府 JAPAN 株式会社

<代理店名>

国府 JAPAN 株式会社

<所在地>

〒509-4119 高山市国府町広瀬町 2457

Tel 0577-77-9370

Fax 0577-77-9371

E-mail kokufu.japan@hidatakayama.ne.jp

<代表者>

萱垣 宏光

<スタッフ>

2名 (男1名 萱垣 宏光、女1名 白野 恵子)

<取扱保険会社>

損保 損保ジャパン日本興亜

生保 損保ジャパン日本興亜ひまわり生命

<略歴>

2006.6.1 日本興亜損保 研修生

2009.6.1 代理店勤務

2017.4.2 国府 JAPAN 株式会社 設立

<事務所の環境>

高山市街地より車で20分の郊外に位置し、自然豊かな環境です。

小学校 中学校の間にあり、便利な場所にあります。

<経営理念>

「お客様ファーストで万全の保証をリーズナブルに！」

お客様の人生に寄り添い、その幸せを陰で支える、

そんな保険代理店でありたいと願っています。



顧客支援力の強化と地域密着の見える化がカギ

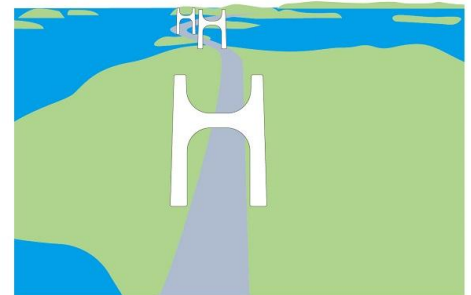
－これからの保険代理店のビジネスモデル

◇雨のち晴れのしまなみ海道サイクリング

連休明けを狙って5月8日（火曜）から10日（木曜）まで、今治と尾道2泊で瀬戸内しまなみ海道サイクリングの旅に上さんと出かけた。前々から行きたいと思っていたが、容易ではなさそうなので躊躇していたが、クラブツーリズムにサイクルツアー企画があり、問い合わせしてみたら満員でキャンセル待ち状況の人気だということで、それなら独自で考えてみよう。一番の難点は荷物を抱えては不可能だということだったが、今治のホテルから尾道のホテルまで、荷物を運んでくれ手ぶらでサイクリングできる宅配サービスを佐川急便がやっているというのでそれを利用することで解決した。成田から初のジェットスターで松山。空港内のかどやで宇和島鯛めしをまず腹に納めた後、バスで今治に向かう。今治の駅で予約しておいたレンタサイクルを2日間借りた（一人1日当たり1000円と保証料1000円、保証料は別のターミナルへ乗り捨ての場合は返却なし）が、行った8日昼に大島一周足慣らしを予定していたがあいにくの雨。宿のホテルに自転車を置き、仕方なくバスを乗り継ぐことで、大島宮窪の村上水軍博物館や、能島村上氏の本拠のあった能島への潮流クルーズを味わうことができた。夜は、今治の老舗焼き鳥屋五味鳥で、名物の焼き鳥や地酒を楽しんだ。

◇76キロ、尾道目指しブルーラインをまっしぐら

2日目の9日は一転晴れ上がり、絶好のサイクル日和、借りたクロスバイクで、朝7時半今治をスタート、車道外側のブルーラインに沿って76キロ先の尾道目指しまっしぐら、来島海峡大橋を皮切りに島（大島、伯方島、大三島、生口島、因島、向島）の一般道、そしてそれにかかる大橋をひた走り、最後に渡し船で尾道へ。慣れない自転車のサドルに当たり尻が悲鳴を上げ通しだったが何とかペダルを漕ぎ続けた。午後3時には到着、途中、生口島のジェラード専門店ドルチェで瀬戸田レモンのシャーベット、因島フラワーパーク傍のピッツァ&パスタの店、アン・パッソでタコ、エビ、イカ、アサリなど海鮮たっぷりのペスカトーレを食べた。



たぐらいだったので、尾道港に上陸すると自転車でそのまま狙いをつけていた尾道の話題の新風のレストラン屋鶏そば本店に直行、炭火焼鶏チャーシュー付きの濃厚あっさり鶏そばを食べた。やさしいポタージュのようなスープに独自の細麺が絡み実に良し。自転車を尾道港近くのサイクルターミナルに返し宿へ。

◇瀬戸内の海の恵み満喫

3日目は朝から尾道の街を散策し、昼は、鮭と魚料理の保広（やすひろ）、地もの刺身のお造り（布刈＝めかり鯛の薄造り、昆布締め、皮の湯引き、トリガイ、タコ、イカ）2700円、瀬戸すなわち島々の狭い海峡が生み出す激しい潮の流れがはぐくんだ瀬戸内海の恵みがとても素晴らしくコリコリうまうまで美味しかった。これに鯛の白子と鯛の子を頼み、酒は広島呉の宝剣純米超辛口と雨後の月純米吟醸のロック。この後尾道ラーメンも食べておかねばと一人、牛ちゃんラーメンとジャコ飯をいただいた。酒の肴に干物屋かねみつでデベラ（手平鰈、タマガンゾウヒラメ）の素干しとタコの干物を求め、蒲鉾屋の桂馬で彩ちぎり天を、また帰りの福山駅で宇和島おがたのじゃこ天を買った。実り多い瀬戸内しまなみ海道の旅だった。

◇付加価値サービスの多様化

デジタル社会化で保険業界も大きな変革期に差し掛かっているが、保険代理店ビジネスに求められる役割も改めて問い直されている。これまでは保険の販売と事故時の対応が軸であったが、これからはこの「まさか」の時への対応とともに「こんなものがあつたらいいのに」というプラス α のビジネスモデルの構築、いわゆる付加価値サービスの多様な展開が求められる時代を迎えている。

損保でいうなら事故の未然防止、事業の継続・成長、健康経営、リスクコントロール、日頃からの安全管理・安全マインドの醸成であろうし、生保なら日頃の健康増進、症状回復支援あるいは健康管理など、いずれもリスクマネジメントへの力点強化なのである。

こうした背景には、「顧客像の転換」がある。顧客を単に、保険で保護される対象と見る発想から、デジタル社会化とシェア経済化を背景に、顧客自身が能動的に参画・リスクシェアすることでリスク軽減を図ることを重視しようという発想への転換である。

◇支援業への保険代理店像の転換

こうした流れはこれからの保険代理店像も変えつつある。保険販売業、事故対応業を基軸にしたスタイルから、顧客のお役立ち業、問題解決支援業への転換である。個人分野でいえば総合生活支援業であろうし、法人分野なら企業経営支援業への転換である。すでに地元で大きな支持を得ている代理店経営者はこうした役割を自然体で発揮してきた。地元の素晴らしい顧客基盤、顧客を通じた人のネットワークを縦横に張り巡らしてきたのである。よろず相談窓口として、様々な顧客の特性に即応した問題解決支援サービスを展開し、地域における頼りになる存在として支持を集めて来たのである。この支援業では独自の専門家ネットワークをフル活用してきた。

◇高次のサービスはネットワーク化で

ただ時代は、顧客によってはさらに高いレベルの支援力を求めるケースも出てくる。個々の代理店の力ではなかなか対応できないケース、取引頻度が低く小さく、ゆえに望んでも協力を得にくい独自ノウハウを有する企業もある。地域限定で展開する小規模代理店の悲哀でもある。

顧客支援力を向上・強化させるために、このデジタル社会化時代は新たなネットワーク力の活用を提起している。保険会社依存を薄め、独自のマーケット創造を図るためにも、今代理店に求められているのは、独自のマーケット・顧客創造力である。顧客との関係をいかに強化するかが問われているといってもよい。

そのためには、個々の代理店レベルでの支援力強化とともに、代理店同士が高次のサービスの共同仕入れを可能にするような仕組みづくりも必要になってきている。

医療分野（セカンドオピニオンなど名医や医療・介護施設の紹介、健康増進）や相続分野、終活相談、企業の最適取引先探し、健康経営チャレンジ、福利厚生、経費削減手法や助成金制度活用、海外進出相談、リスクマネジメント手法など、滅多にないが顧客から大いに感謝されること請け合いの高度なリクエストにも応えられるような情報サービスの提供、支援力強化を図るために同じ志の代理店同士が連携して対応することも必要だ。

デジタル社会化は、まさに各地に分散して展開する代理店同士を、付加価値サービス強化で、緩やかに結び付けることを可能にする時代の到来である。

そのことに気づき、いかに魅力度アップを図るかが、いま問われている。

◇問われる地域密着の見える化

こうしたデジタル化の進展の中で、改めて、人のネットワークビジネスである保険代理店のブランディング構築が必要になってきている。すなわち市場の成熟化、顧客の個性化、多様化、そしてネットワーク化時代に直面し、代理店の在り方で大事になっているのが、信頼の具現化、「地域密着」の見える化である。保険に関する多様な情報や販売チャネルが氾濫する今日、顧客にいかに身近で信頼に足る存在としてアピー



ルできるか、について、いろいろ工夫することが求められている。しかもそれは、思い付きのかつ一時的な取り組みではなく、具体的で、持続可能でなければならない。顧客は本物か否かを厳しく選別するからだ。

◇顧客を守り抜く全員参加型組織への整備

これまで代理店は、それぞれが人のネットワークを自然体で形作ってきた。それも募集に当たる担当者の属人的な展開に頼ることが多かった。そうして顧客基盤を築いてきた募集従事者も、全体に高齢化してきて、若年層との接点の薄さが構造的に大きな課題となってきた。また急速に進むデジタル革命、システム化の流れに戸惑う傾向も顕著にみられる。

こうした中で、顧客を守り抜くために、属人性を脱却した多様な世代対応型の組織対応力が改めて問われるところとなって来ている。個々の募集人それぞれの能力は素晴らしくとも、持続的に顧客との持続的な関係を高めてゆくためには、代理店自体も変わらなければならない。顧客の人生や事業経営を守り抜くための仕組みづくりが求められているからだ。

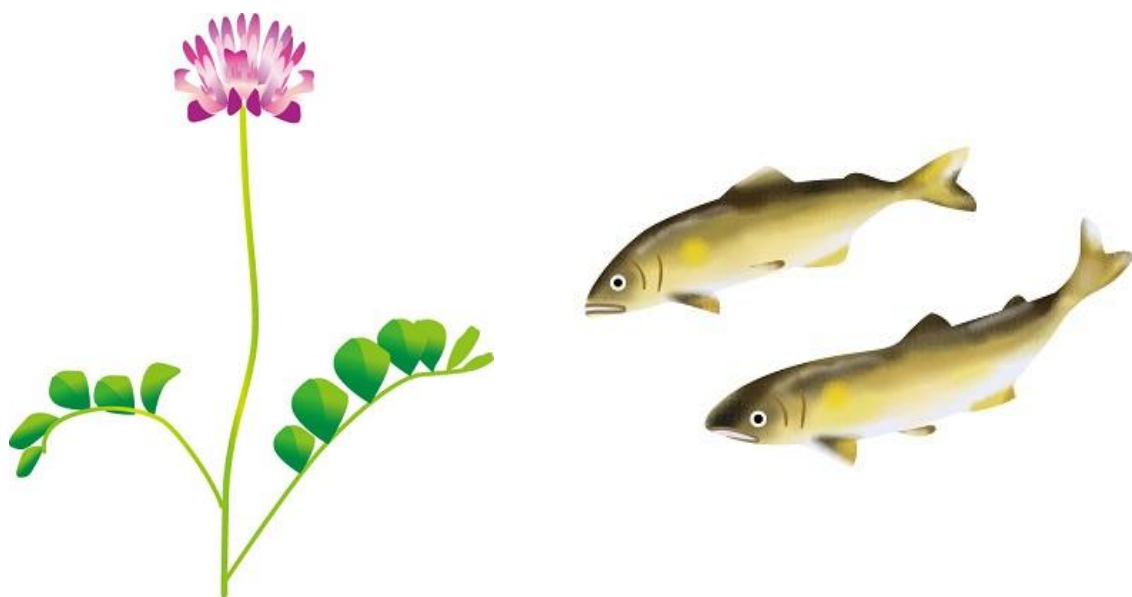
それにはまず、代理店自体の主体的なサービス品質を向上させる取り組みが必要だ。営業で顧客と直接相対する担当者のみならず、営業を下支えする内務事務の方との顧客に関する情報の共有や業務プロセスにおいて、チームプレーで、組織で顧客を守り抜く全員参加型の体制整備が必要だからだ。

◇明日をにらんで若手の養成も

組織陣容も、全世代対応型の人材構成が求められる。それは何も単純にスタッフ数を増やせばよいということではない。限りある経営資源の中で展開する代理店の経営は、できるだけコンパクトで無ければならぬが、スタッフそれぞれの役割を明確にするとともに、明日をにらんでの若手の養成には意を用いてゆくべきだろう。

顧客を守り抜く、そして顧客が求める問題解決支援について、きめ細かな支援力を持ってチーム一丸で対応できる組織を手に入れ、メンバー個々の自発的な行動に基づく地域社会の顧客との具体的な社会的なつながりを図っていける、そしてそれを補完する高次のサービスを実現する緩やかな代理店間のネットワーク作り、こんな代理店経営モデルがこれからは必要になって来るのではないか。

(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)



三原から湯之島（下呂市）



飛騨街道と南北街道との分岐点（右に進むのが中津川方面に向かう南北街道、左上に進むのが、高山方面に向かう飛騨街道）

飛騨街道は、七里橋から三原まで飛騨川左岸の山の中腹を通っていましたが、現在は交通困難となっています。三原あたりは、JR高山本線が平行するようにある国道41号となっています。

国道41号はこのまま飛騨川に架る帯雲橋を渡りますが、飛騨街道は、この橋の手前で、JR高山本線の方の山の中に入ります。ここも交通困難なところがあります。ここを抜けて少ケ野の集落から、JR高山本線下呂駅の南方を通り飛騨川にぶつかりますが、このあたりのルートは現在は不明です。それはともかく、飛騨川にぶつかった地点に、かつて、対岸の塚田と結ぶ塚田の渡しがありました。

その場所は現在の下呂小学校の南あたりの飛騨川です。

飛騨街道は、塚田の渡しを渡り、「下呂の田の神祭」で有名な森八幡神社を過ぎ、飛騨川の支流阿多野川を渡り、南北街道との分岐点に到着します。

このあたりが、下呂宿ともいっていた湯之島宿があったところです。また古代、東山道飛騨支路の下留駅が置かれていたところともいわれています。

「とんや」という看板がある店付近の交差点が、飛騨街道と南北街道と飛騨街道との分岐点でした。「とんや」という名称は、江戸時代、荷物や人馬を扱う問屋場だったから名付けられたということです。

南北街道は、ここ湯之島から小川、初矢峠、乗政、さらに舞台峠（下呂市・中津川市境）を越え、加子母、付知、そして中山道の中津川宿までを約95キロメートルで結んでいました。そのうち、湯之島から乗政までは、かつて金森氏が中山七里を開削する前までは飛騨街道だったのです。

南北街道は江戸街道とか飛騨街道とも呼ばれていました。

それはこの道を通り江戸に向かうことができ、また、反対に飛騨に向かうことができたからです。

現在、この南北街道との分岐点かいはいは、下呂温泉の中心地として、観光客で賑わっています。



湯之島宿の中心地

（まつお・いち）ライフワークは地域史（近世交通史）。

監修に『岐阜地理・地名・地図の謎』（実業之日本社）、『写真アルバム飛騨の昭和』（樹林舎）がある。

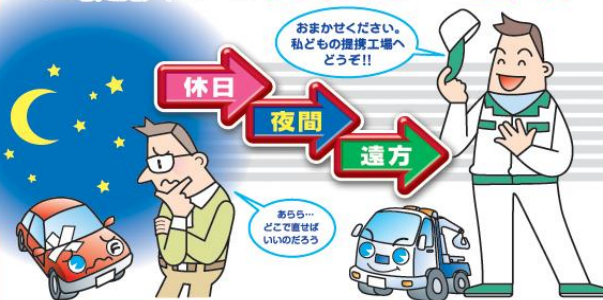
バイクの 代車!



◆原付からハーレーまで幅広い車種をご用意! ◆ ご自宅や修理工場まで無料配送! ◆

レンタルバイク岐阜大垣店 〒503-0858 大垣市世安町3-16 **0120-4107-41**
マジオドライバースクール大垣校内

DRPネットワーク株式会社が ご提供する「安心サービス」



5つの特典

- 1 引取・納車の作業が無料
基本的に所定の修理工場にて対応
- 2 代車が無料
修理工場にて保有の代車でご利用いただけます。
- 3 修理終了後ワンオーナー保証書を発行
- 4 保険を使わない修理は工賃10%割引
- 5 特別料金にて車検を実施

DRPネットワーク株式会社

〒125-0053 東京都葛飾区鎌倉 3-18-1
TEL:03-3673-5552 <http://www.5552.co.jp/>

事故車の対応・修理は
トップネットワークのDRPネットワーク
加盟修理工場におまかせください。

お近くの加盟店工場までお問い合わせください。

TEL / 携帯緊急連絡先	
A (有)オートライフ 〒504-0815 各務原市蘇原東栄町2-62	058-371-8288 前川 貞男 090-3159-6615
B ケイズモータース 〒500-8263 岐阜市西部新所3-250	058-276-8533 河村 健太郎 080-4215-4477
C BP MORIKEI 〒501-3956 関市保明1631	0575-28-2284 森 敬 090-8335-5603
D (株)大原自動車工業 〒500-8288 岐阜市中郷2-107	058-271-5704 大原 孝司 090-1413-6630
E (株)タカパン 〒506-0004 高山市桐生町3-160	0577-32-2617 新井 典仁 0577-32-2617
F (有)大光塗装 〒501-6016 羽島郡岐南町徳田7-40	058-278-7505 武藤 勝也 090-3258-5908
G 三和钣金(有) 〒509-5116 土岐市肥田浅野矢落町1-2-4	0572-55-3180 伊藤 貴弥 090-4112-5330
H 坪井钣金 おくるま専科 〒503-0837 大垣市安井町3-5	0584-81-3377 坪井 英倅 090-3449-5879
I (有)丸泰自動車工業 〒500-8127 岐阜市堀町1-6-3	058-245-6394 太田 祐司 090-1988-9626

日本全国対応 フリーダイヤル **0120-849704** ●フリーダイヤルにご連絡いただければ、最寄りの弊社加盟店よりお引取りにうかがいます。

岐阜県代協会の皆様、当社はオリックスレンタカー店舗を運営しております株式会社タカサワと申します。
代車でお困りの際には、是非とも当社のレンタカーサービスをご利用ください！



メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱があります。
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…
そんな時はお任せ下さい！配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

株式会社タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

愛知県	① 金山駅前店	⑤ 名古屋駅太閤通口店
	② 春日井店	⑥ 小牧豊山店
	③ 一宮店	⑦ 刈谷店
	④ 津島店	⑧ 岡崎店

岐阜県	⑨ 岐阜店	TEL 058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
岐阜県	⑩ 大垣店	TEL 0584-93-0543	大垣市長松町小柳1215-2
岐阜県	⑪ 多治見店	TEL 0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1

お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

▶ **ご指定の場所にお伺い。**

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ **「目に見える」安心サポート。**

お客様より絶賛されています

▶ **永久保証で安心のアフターサービス。**



**無料代車
120台以上**

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間
対応

鍍金・塗装
fabrica.

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

J-netレンタリース株式会社
 本社所在地 名古屋市東区東桜1-5-7
 TEL : 052-963-8231



レンタカー店舗 岐阜県 8店舗		
Jネットレンタカー	岐阜駅前店	058-274-0582
Jネットレンタカー	大垣店	0584-93-4154
Jネットレンタカー	多治見店	0572-21-2543
Jネットレンタカー	関店	0575-21-7557
Jネットレンタカー	中津川駅前店	0573-65-1154
Jネットレンタカー	岐阜羽島駅前店	058-391-0154
Jネットレンタカー	下呂温泉案内所	0576-25-3005
Jネットレンタカー	飛騨高山駅前店	0577-35-2722

※その他愛知県14店舗、
 三重県5店舗など直営店・
 フランチャイズ店含めて
 40都道府県にて展開中
 (平成29年・6月末時点)

メーカー・排気量・使いやすさ・環境への配慮をした普通車からワゴン車・輸入車・
 福祉車両まで、様々な車種をご用意しております。

多種・多様なニーズに応えるために、一人一人がおお客様の立場にたった素早い行動を心がけます。

レンタカーのご用命は、是非Jネットレンタカーへ！

SHINWA グループ お久しぶりです！ SHINWA グループです。

先日は岐阜県代協様の総会、セミナー、懇親会と役員の皆様、参加された会員の皆様大変お疲れ様で
 ございました。私、当グループ会長篠田もセミナーより出席させていただきましたが大変勉強になりました。

また懇親会では様々な方々にお声がけをしていただき本当にありがとうございました。今期も変わらぬ
 ご愛顧を改めてお願い申し上げます。

**あっ、顧客様が事故にあわれて困っている！！ 下記の SHINWA グループのお近くの工場に是非
 お問い合わせください！**

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鷄 1-120	058-271-0773
オートサービスイトウ	瑞穂市生津天王町 1-98	058-327-7167
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
東美自動車	中津川市茄子川 2076-68	0573-68-3126
リフレッシュセンター渡辺	瑞浪市小田町 1864-2	0572-68-0980
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
米野自動車工業	下呂市東上田 479-1	0576-25-2549
エコなおしのライト	高山市石浦町 9-408	0577-62-9345

SHINWAグループ

岐阜県の
 自動車钣金工場なら
 県下13拠点の
 SHINWAグループ



(2018年1月現在)

ゴルフ同好会報告

【ゴルフ同好会】

第32回岐阜県代協ゴルフ同好会報告

開催日 : 平成30年 5月18日 (金)

開催地 : 瑞陵ゴルフ倶楽部

参加者 : 24名

報告者 : 森 信彦

雨の心配も、強烈な紫外線の対策も必要のないまさにゴルフ日和?の中、瑞陵ゴルフ倶楽部での2回目の開催でした。今回、新記録の3連覇が期待された安藤様のご参加がならず大変残念でした。凶らずもゴルフ同好会運営関係者の活躍の回となりましたことご報告申し上げます。

また、ゴルフ同好会では新規の参加者も大歓迎です。次回開催希望コースがあれば連絡ください。皆様お誘いあわせの上、多数のご参加をお待ちしております。



(成績)

		グロス	ネット
優勝	: 坂 聰志	84	69
準優勝	: 上松 史明	85	69
3位	: 安藤 貴子	87	70

編集後記

ゴールデンウィーク中の事故が今年度0件でした。こんな事は数年来無い事だと思い三十台以上代車を所有している钣金会社に問い合わせましたら、GW中の事故車両引き上げは、レスキューを含め1件だけという事でした。やっばこんな年は珍しいとの事。

今年のGWは事故が少なかったのでしょうか? 事故は何故か不思議なくらいかたまりますよね。統計学で調査してみると面白い結果がでるかも・・・

昨年聞いた『渋滞の研究』をしている先生のセミナーを思い出しました。人間の血液も含め世の中渋滞だらけだが解決方法はあると言った面白い内容のセミナーでした。

徳永 徹

発行日/平成30年 5月25日

責任者/畦地正治 発行/広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail: gfdaikyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】

徳永 徹、北村篤俊、水川博之、後藤信男、後藤哲裕、今津洋平、小倉治実、清水公男
畦地正治、森 信彦