

岐阜県代協ニユ

2020年11月

vol.308



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

今年2月に始まった豪華クルーズ船「ダイヤモンド・プリンセス」の新型コロナウイルス集団感染からあつという間に10カ月。感染は増減を繰り返す波の中、1年近く続いており、ヨーロッパやアメリカをはじめ世界中で第2波、第3波が押し寄せています。日本国内でもこのところ1日の感染者数が過去最大！という都道府県名が毎日のように発表され、間違いなく日本も第3波に入っていることが日増しにはっきりしてきました。第3波では、クラスターが多様化し、対応が難しくなってきました。今後、医療機関や高齢者施設などを巻き込んで、さらに大きなクラスターに発展するおそれもあるとの報道もあります。これから冬に向かうと次第に気温が下がり換気がおろそかになり、さらに感染者が増えるのではと懸念します。感染が続き、疲れや緩みが出た人もいると思われそうですが、そのうえでこれ以上逼迫した状況にならないように、今一度、感染リスクを避ける行動を取る必要があります。3密を避け、マスクの着用や消毒、換気といった基本的な感染対策を続けていただきたいと思います。



皆様の日々の業務におかれましても、在宅勤務やテレワークの利用も考える時期がまた来ていると思います。私の事務所もいよいよ4月に続き2回目の在宅勤務を開始いたします。2チームに分け、出勤は一日おきにどちらかのチームが対応し、万が一の際に片方のチームが業務出来るようにいたします。お客様や社員同士で、うつらない、うつさないよう可能な範囲での工夫が必要かと思えます。これからの冬がコロナ感染に対しての正念場です。ワクチン開発の良い情報もありますが、一人ひとり再度感染予防に徹してコロナに負けないよう頑張りましょう。

さて、代協活動ですが、今年で10回目を迎えます日本損害保険協会 岐阜損保会と岐阜県代協との懇談会を開催いたしました。コロナ禍の影響で開催が延期されておりましたが、ようやく開催の運びとなりました。この懇親会では日本損害保険協会の皆様に代協活動をご理解いただき、ご支援ご協力をお願いをいたしております。開催するにあたりコロナ対策として密にならない様、各テーブルの亚克力板の設置、マスク、アルコール消毒の準備等感染予防に努めながら開催いたしました。開催にむけご尽力をいただきましたこと大変感謝いたします。ありがとうございました。

また、今年の活動5つの重点項目ですが、仲間づくりについては未加入の代理店に様々な情報を基に引き続き、組織委員会の皆様と共に地道な声かけをお願いいたします。CSR委員会では「ぼうさい探検隊」2件ご応募いただきました。コロナ禍の活動となりましたが、ご協力ありがとうございました。教育委員会では学校教育としての『出前授業』も畦地前会長が講師となり、大垣市江並中学校で開催されました。さらに12月1日より損害保険トータルプランナーの募集も始まります。日本代協アカデミー登録も少しですが増えました。目標まではまだまだですので併せて皆様のご協力をお願いいたします。各委員会ともにWeb利用しての委員会開催など、今できることをできる範囲内で活動しておりますので今後も皆様のご協力をお願いいたします。

1 p・・・会長挨拶／目次	8 p・・・中さんの保険諸国慢遊記 (175)	①
2 p・・・スケジュール／事務局より	9 p・・・保険ジャーナリスト	②
3 p・・・支部活動報告①	10 p・・・中崎章夫	③
4 p・・・支部活動報告②	11 p・・・『街道シリーズ』(美濃路その11)	松尾 一
5 p・・・委員会報告①	12 p・・・提携事業者広告掲載①	
6 p・・・会員投稿	13 p・・・提携事業者広告掲載②	
7 p・・・代理店紹介	14 p・・・提携事業者広告掲載③	
	15 p・・・委員会報告②／編集後記	

スケジュール/事務局より

～ スケジュール ～

日付		主催	行事・議題・内容など	開催場所
10	13	火 中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	13	火 飛騨	例会(11:30～)	ひだホテル(来来飯店)
	28	水 教育	出前講座(14:00～)	大垣市立江並中学
	29	木 県代協	三役会(13:30～)	県代協事務局
11	4	水 西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	10	火 中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	10	火 飛騨	例会(11:30～)	ひだホテル(来来飯店)
	12	木 教育	オンラインセミナー(14:00～)	Web 配信
	12	木 東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	16	月 県代協	岐阜損保会懇談会(18:00～)	グランヴェール岐山
	17	火 組織	委員会(14:00～)	Web 会議
	19	木 教育	委員会(13:00～)	県代協事務局
	20	金 西濃	支部セミナー、懇親会(17:00～)	大垣フォーラムホテル
12	2	水 県代協	理事会(13:30～)	瑞穂市総合センター
	2	水 西濃	例会(中止)	
	8	火 中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	8	火 飛騨	例会(11:30～)	ひだホテル(来来飯店)
	10	木 東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	22	火 県代協	【年会費振替】	

～ 教育委員会&事務局より ～

★2020年12月22日(火)に2020年度第Ⅲ期の会費を、ご指定口座より振り替えさせていただきます。

政治連盟にご加入の会員の方は併せて振り替えさせていただきますので、よろしくお願い申し上げます。

(ご不明な点は、県代協事務局までお尋ね下さい。)



★損害保険大学課程 コンサルティングコース(2021年4月～2022年3月コース)申込受付がはじまります。
(申込受付期間 2020年12月1日～2021年2月12日)

「損害保険大学課程 専門コース」の認定取得者が同コースで習得した知識を踏まえ、お客様のニーズに応じたコンサルティングを行うことができるように、より実践的な業務スキルを習得するためのコースです。ぜひ皆様の受講をお願いいたします。

概要は日本損害保険協会ホームページ「損保代理店試験サイト(<http://www.sonpo-dairiten.jp/>)よりご確認ください。または岐阜県代協教育委員、事務局までご連絡いただければ、教育プログラム募集要項をお送りいたします。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp

(担当:小川百合子)

支部活動報告

【岐阜支部 11月活動報告】

○岐阜支部 11月役員会は開催いたしませんでした。
次回役員会は12月上旬 Web 予定の為、次回報告いたします。

※次回役員会 2020年 12月上旬 web 会議予定



【西濃支部 11月活動報告】

○西濃支部 11月例会報告

開催日時 : 2020年11月 4日 (水) 11:30~

開催場所 : 大垣「五右衛門」

参加者数 : 13名

報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

① 11月20日 (金) 『西濃支部セミナー&懇親会』開催について

- ・大垣フォーラムホテルにて 講師: 渡部弁護士 演題: 弁護士業務の概要
- ・セミナー終了後 同会場にて懇親会開 (11/4 現在 20名 (会員外含) 参加予定)

② 11/12 オンラインセミナー参加依頼 (11/4 現在 3名)

③ 委員会報告

- ・企画環境・「悪徳業者」不正請求について (注意喚起)
- ・教育・大垣江並中学校にて 出前講座開催報告 講師 畦地顧問
- ・広報機関誌・岐阜県代協 CM の岐阜 FM 放送への出演依頼について
- ・CSR・地震保険普及キャンペーン中止に伴うノベルティ配布について
- ・組織・なかまづくり協力のお願い、10/21 東海ブロック会議報告、11/17 県委員会開催

※次回例会 2020年12月 2日 (水) 中止といたしますのでよろしくお願い申し上げます。

【中濃支部 11月活動報告】

○中濃支部 11月例会開催報告

開催日時 : 2020年11月10日 (火) 10:30~

開催場所 : 太田交流センター 研修室

参加者数 : 7名

報告者名 : 丸野 博文

《議題》

① 委員会報告

- ・企画環境・提携事業者との懇親会は中止
不正募集の FAX 送信について
自動車、火災 不正情報提供依頼
- ・教育・11/12 オンラインセミナーについて
10/28 出前講座の実施について
- ・広報機関誌・トータルプランナーの中日新聞掲載について
新しい写真を早めにデータでお願いしたい
- ・CSR・消費者団体との懇談会について
- ・組織・東海ブロック情報は次回報告

② 新年会開催について・中止とする

③ その他情報交換

※次回例会 2020年12月8日 (火) 10:30~ 太田交流センターにて

【東濃支部 11月活動報告】

○東濃支部 11月例会開催報告

開催日時 : 2020年11月12日(木) 11:30~

開催場所 : みわ屋

参加者数 : 7名

報告者名 : 虎澤 省吾

《議題》

- ①各委員会報告
- ②代協新規会員入会促進について
- ③情報交換

※次回例会 2020年12月10日(木) 11:30~ みわ屋にて

【飛騨支部 11月活動報告】

○飛騨支部 11月例会開催報告

開催日時 : 2020年11月10日(火) 11:30~

開催場所 : ひだホテルプラザ来来飯店

参加者数 : 7名

報告者名 : 馬場 浩之

《議題》

- ◎協議事項及び連絡事項
- ①オンラインセミナー開催について(11/12 14:00~16:00)
- ②委員会報告
 - ・企画環境・提携事業者交流会の中止
 - ・広報・IDカード作成推進について
- ③支部役員忘年会について
- ④日本代協コンベンション中止の連絡

※次回例会 2020年12月8日(火) 11:30~ ひだホテルプラザ来来飯店にて

委員会報告

【CSR委員会】

○消費者団体情報交換開催について

2020年11月18日(水) 13時30分よりOKBふれあい会館にて岐阜県環境生活部県民生活相談センターの皆様と情報交換会を開催いたし予定でしたが、新型コロナウイルス感染拡大につき中止となりましたが、損害保険に関わる諸問題につき、ご意見・ご希望などございましたら県代協事務局または各支部CSR委員までご連絡をお願い申し上げます。

(委員長 礒谷 宏)

【教育委員会】

★出前講座開催報告

開催日時 : 2020年10月28日(水)
第一部 13:45～、第2部 14:40～
開催場所 : 大垣市立江並中学校
参加者数 : 第一部 10名、第2部 10名
報告者名 : 山田 秀一



《内容》

- ・中学校での職業講和としての講座開催の中、保険代理店の仕事の概要説明の中、保険の大切さを説明した。



★オンラインセミナー開催報告

開催日時 : 2020年11月12日(木)
開催場所 : Web開催
参加者数 : 45名
報告者名 : 山田 秀一

《内容》

MS&AD インターリスク総研株式会社 リスクマネジメント第四部 BCM コンサルタント 藤田 亮氏がセミナー講師となり、新型コロナウイルス感染症における企業の対応事例等を交えながら、「感染症」に焦点を当てた BCP の策定ポイントについて解説されました。岐阜県代協会員45名の受講があり、内会長、専務理事、教育副会長、教育委員長の4名はセミナー提供者の三井住友海上火災保険株式会社 岐阜支店にて受講いたしました。



(委員長 山田 秀一)

会員投稿記事

『ウイズコロナ時代』

最近のニュースや、雑誌のコラムなど、コロナ関連の情報が載っていないことがないほど、コロナとの密接なかかわりの中で生活していかなければならないことに関する情報は多岐にわたっています。代協ニュースの記事においても、コロナ禍での生活を基本とした投稿がほとんどです。

GoTo が積極的に進められて、コロナと共に生きていかななくてはと考え始めたころ、大きな第3波が来てしまいました。ある専門家が、これからは「感染者が増える⇒収束していく⇒また増える・・・」という流れを繰り返していくのではないかという予想をされていました。

また、これから寒くなるにつれインフルエンザも流行しだすでしょうし、運動不足、不摂生により体調を崩される方も増えてくると思います。健康が一番です。本当に気を付けなければいけない季節が到来しました。ですが、これからの生活様式が否応なしに変わっていかねばならない中、新しいことを始めよう、今まで敬遠していたことでも取り組んでみようという前向きな方も多くいらっしゃるようです。

自転車やオートバイの販売が非常に好調なのも、ラッシュの通勤電車を避けるためという事はもちろん、自分の趣味や体づくりと考えている方も多いのではないのでしょうか。私の周りでも、自転車で琵琶湖一周にチャレンジする方がいらっしゃいました。かくいう私も、春から郵便局のスーパーカブを下取り、レストア・改造して、土日は県内の自然豊かな場所を散策しております。キャンプグッズを持ち込んで昼食を作り、鳥の声をBGMに食べるだけの遊びですが、いわゆる3密とは全く無縁。とても安心して遊べる良い趣味を見つけたと思っています。

今年の年末年始は、忘年会の中止や、人数を削減しての開催にする、実家への帰省を控えるなど、いつもとは違う形でお過ごしになる方もいらっしゃると思います。ご自身でできる最大限の予防をして、みなさん健康に過ごしましょう。



(投稿者 (株)ほけんの匠 岐阜支店
高橋 励)



代理店紹介

飛驒支部 株式会社 ゆず保険事務所

<代理店名>

株式会社 ゆず保険事務所

<所在地>

〒506-0055

岐阜県高山市上岡本町 3-464

Tel 0577-57-8130

Fax 0577-57-8131

<代表者>

笠城 広幸

<スタッフ>

3名

<取扱保険会社>

損保 あいおいニッセイ同和損害保険 計1社

生保 三井住友あいおい生命保険、
日本生命保険相互会社 計2社

<略歴>

平成27年10月1日開業

<経営方針>

『お客様に頼りにされる代理店』

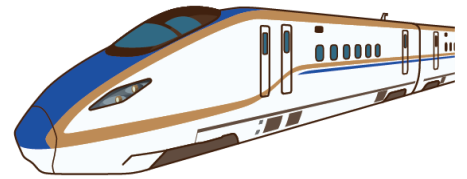
保険という事業を通じ、お客様から【信用】【信頼】を得、
地域貢献できる代理店を目指します。



デジタル化とコロナ禍で変わる代理店の3つの接点

◇晩秋の兼六園を散策

11月12日、金沢でウェブ会議方式併用のセミナーの講師の仕事があり、余裕をもって前日から一泊で出かけた。これまで何度か尋ねており、直近は2019年2月1日の冬の早朝で、友人との最後の旅となった。晩秋の兼六寺訪問は初めてで、紅葉もきれいで、ちょうどヘルメットをかぶっての庭園業者さんたちによる松などの雪吊りやつつじなどの低木の縄縛りや竹などによる冬囲いの作業中に出くわしたのはラッキーだった。また見事なコケ庭の雑草取りも行われており、広大な庭園の維持管理の大変さを身近に感じることができた。また、本多町にある、素敵な思索空間を具現化した鈴木大拙館も見学できた。金沢は味めぐりでも楽しめる。



◇金沢B級グルメ堪能

滞在中、昼間は、金沢のB級グルメに堪能した。金沢といえば、黒っぽいルーに揚げたてロースかつが乗った金沢かつカレー、まずは到着した金沢駅のゴーゴーカレー金沢駅総本山で、翌日昼には近江町市場の市場ビル地下の金沢カレー発祥店とされるチャンピオンカレーでいただく。それと金沢駅の野菜ラーメンで有名な8番らーめん、こちらは餃子セットで、野菜らーめん（塩を選択）はまさにタンメンそのものでした。そして近江町市場内の百万石うどんで期間限定の蟹玉あんかけうどん、これが当たりでした。

◇蟹料理三昧に舌鼓

夜は、11日午後6時に、近江町市場の市場館2階の海鮮市場料理・市の蔵のカウンターで、ひとり、地酒萬歳楽の熱燗を飲みながら、ホタルイカの沖漬け、ハタハタの南蛮漬け、蒸した香箱蟹（石川産ズワイガニ雌）、蟹味噌甲羅焼、蟹の釜めし、蟹クリームコロッケ、蟹の味噌汁と、蟹尽くしの料理を楽しんだ。蟹漁のシーズンインで活きた加能ガニ（石川産ズワイ蟹オス）の刺身や焼きなども食べてみたかったが、1万2,000円もするのであきらめた。食べた蟹料理の中では、蟹味噌甲羅焼と蟹の釜めし、蟹クリームコロッケ、ズワイ蟹の足の入った味噌汁は絶品であった。

◇デジタル化、コロナ禍で変わる代理店の接点

デジタル化、ウイズコロナという新局面で、非接触、遠隔、自動化をキーに、保険代理店の顧客、保険会社、社会との接点づくり、コンタクトの在り方は大きく変わりつつある。この変化に代理店としてどのように事業転換を図るか、がまさに問われる局面を迎えている。こうした新たな局面の変化に対応した代理店の柔軟な組織運営の在り方、トップと従業員の関係、接点づくりでも発想の転換が求められている。

◇顧客との接触はどう変わるか

まず顧客との接触だが、デジタル化に加えウイズコロナの下では、画一的な対応は厳禁で、顧客の多様性と個性を尊重した柔軟な対応が求められる。

例えば、顧客とのコンタクト・接触の在り方でも、顧客の事情や要望はさまざまである。感染リスクを考え非接触の郵送や電話、メールでの取引を求める人が増えつつあるのは確かだが、一方で、感染リスク対策を徹底したうえで、代理店の訪問や店頭での対面を求める人もいる。またオンラインでのビデ

オ方式でのやり取りを望む人もいる。

要は、代理店として、自らの顧客の意向を的確に把握し、多様なコミュニケーション手段、選択肢を用意し、周知を図ることが必要だ。顧客の要望も様々で、リアル対面でなければ納得しない人も一方、少数派だろうが、そもそも、リアル対面を心理的な圧が加わるとして嫌う層もいることも考慮してケース・バイ・ケースで柔軟に対応する必要がある。

こうした中で、オンラインの活用により、対面を嫌う層に新たな選択肢を用意するとともに、主として既存顧客とのアフターフォローなど接触頻度の強化が図れるとともに、移動コスト圧縮が図れるなどリモートコンサルというビジネスモデルが実現できることに注目したい。

また、その一方で、代理店がこれからも顧客として大切にしたいと思う訪問活動を望む層には、それがコストと時間、手間をかけた付加価値の高いサービス提供なのだと再認識してもらうことも可能になる、出前出張型のいわゆるデリバリーコンサルに転換できるという、新たなビジネスモデルが構築できることになる。

◇保険会社との接点、関係はどう変わるか

保険会社との関係、接点づくりでは、保険会社がデジタルトランスフォーメーション（DX）に舵を切り、データやデジタル技術を活用し、顧客や社会のニーズを踏まえ、商品・サービス、ビジネスモデルや組織風土の変革を進めていくことに邁進している。

こうした中で、保険市場の狭隘化から新たな事業領域の創造、事後対応から事前・リスクケア・コントロールを重視したビジネスモデルへの業態開発・転換を図るとともに、デジタル化を活かしたマルチチャネル化が進むことは確実だ。

代理店との関係も、代理店支援の在り方の転換、それぞれの役割の明確化が進み、地域拠点は減り、その分、リモートによる、情報伝達や打ち合わせが増えることは間違いない。また、代理店の独自性が問われ、顧客基盤のいかんや経営品質基準を重視した評価システムへの移行は必至だろう。それも保険会社個々のレベルでなく業界的な、客観的な評価基準が求められるところとなるのではないか。

このため、代理店の自立かつ独自性がクローズアップされ、顧客創造力や顧客支援力が問われる時代となることは必至だ。保険会社の代理店支援社員も、御用聞き的な単純な訪問活動はリモートないしAIに置き換えられてゆく、このため現場では経営支援力ある少数精鋭のスーパーバイザー的な人材が求められることになるが、果たしてこのような任務を遂行できる人材養成が可能か課題だ。



◇社会との接点はどう変わるか

そして、今後、代理店に問われるのが、社会との接点づくりだ。地域社会の中でどのような存在価値が認められていくのか。

地域社会で生活、事業経営する顧客が代理店に求める価値は、保険販売業というより、顧客が抱える悩み、トラブル、問題の解決のための支援業としての位置付けを明確にすることで、小規模地域コミュニティでのよろず相談機能の提供者、いざという時に思い出すあの顔から、さらに常時頼りになるあの顔に、ステージを上げることも可能になる。それを可能にする異業種や専門家とのコラボによる付加価値創造ネットワークによる付加価値創造、ブランド力強化こそ、これからの総合生活支援業、経営支援業としての活路開拓となるのだろう。

国連の社会的な課題解決のガイドラインSDG'sが求められる時代である。社会的課題解決にどの

ように取り組んでゆくか。まさに、地域社会において防災・減災の専門家としての自己確立が求められるとともに、地域社会の支援業として、様々な異業種企業・専門家集団と連携し、顧客支援の付加価値サービス強化を図っていくことが求められる。このため社会的な接点づくりはこれまで以上に重要なテーマになってくるのは必至だ。

◇代理店の組織、従業員との関係はどう変わるか

このように考えると保険代理店もこうした新たな局面に、適切かつ柔軟に対応しスピーディーに動ける組織体制の整備が求められる。代理店経営者にとってみると従業員との間でどのような職場環境を創造していくか、働き方を工夫していくかという問題でもある。そのためには時代環境の変化に対する共通の認識の醸成や近未来のビジョンづくり、社会的課題解決につなげた共有価値の創造、それぞれの従業員がやりがいを感じる職場環境づくりなどに配慮する必要がある。

そのためにもそれぞれの従業員が望んでいること、多様かつ個性的なニーズに耳を傾け、それをうまく働き方改革へつなげていくことも必要だろう。組織の在り方も閉鎖的・上意下達の縦割りのピラミッド型から開放的・水平分業型のチームでのネットワーク型モデルへの転換が求められている。

またコロナ禍で、オフィスワークの在り方の点検やテレワーク、リモートワークの導入、在宅勤務の環境整備なども必要で、その際、デジタル化の環境整備、サイバーリスク対応策などを堅実に進めていく必要もあるだろう。

◇3つの接点変化を踏まえた新業態開発へ

冬に向け、第3波のコロナ感染リスクへの対応がまさに問われる局面となってくるが、このようなパンデミック（感染症の全国的・世界的大流行）対応はもちろん、防災・減災をはじめ、新たな地域社会の活性化、顧客の抱える悩み、関心事に対する的確な助言や支援対応の仕組みづくりの専門家・異業種ネットワークをどのように構築していくか、構想力と実行力が求められている。保険という枠でのみモノを見るのではなく、社会枠、顧客枠という視点でチャレンジしていく時代に間違いなく突入した。

保険代理店は、顧客、保険会社、地域社会という3つの接点での新局面に対応し、それぞれ自らが有する得意先・顧客層、市場などの特性に応じた独特のビジネスモデルの構築が求められるところとなっている。いうなれば新たな業態開発ないし事業転換が問われているともいえる。国も今や、中小企業政策を、事業の継続という発想から、時代のニーズに即応した事業転換を促す方向へ力点を置き変えつつある。

まさに、規模の大小を問わずデジタルトランスフォーメーション（DX）が求められるところとなっており、保険代理店もその例外ではない。デジタル化基盤やネットワーク環境、セキュリティ対策などの態勢整備は焦眉の急になっている。それを踏まえ、デジタル化に即応した相談サービスなど新たな選択肢を整備していく一方で、リアルサービス希望層をもきちんとフォローしていける柔軟性が求められる。

デジタル社会への移行期、まさにアナログとデジタルが混在する過渡期の様相を呈してきている。まさに和風デジタル化の真ただ中にある。それゆえ顧客個々の多種多様な要望を踏まえたきめ細かな対応が必要だ。新たな顧客・マーケットの創造からも、他業との協業方式の導入などによる顧客支援業としての代理店の力量発揮の仕組み作り、オンライン面談を活用したリモートコンサルという新たなビジネスモデルの創出、さらにはリアル対面を生かした、出前出張型のデリバリーコンサル業務サービス提供の仕組み作りなど付加価値の発揮できる多様かつ独自のモデル構築が問われている。

（保険ジャーナリスト、inswatch 編集人）

佐渡の渡し場から東結一里塚跡へ

美濃路は、佐渡村（大垣市和合新町）から、かつては「伊尾川」とも「佐渡川」ともいっていた揖斐川を佐渡の渡しで西結（安八郡安八町）に渡ります。当時の堤から堤までの川幅は約143間（260メートル）ありました。明治26（1893）年の2万分1地形図を見ると、渡し場は佐渡の常夜灯から500メートルほど上流にあることが分かります。



（結神社）

通常の川が流れている幅は50間ほどで、二艘の渡船舟と二艘の鵜飼舟が常備されていました。

また、将軍の通行や朝鮮通信使が通る時は、大垣藩や幕府の笠松郡代によって舟を横に何艘も繋いだ船橋が架けられていました。

揖斐川を渡った美濃路は西結にある結神社に着きます。照手姫が、この結神社に小栗判官との再会を七日間にわたって祈願したところ、無事、判官と再会し、大切に持っていた一寸八分の本尊を奉納したと伝わっています。以来、結神社はそんな伝説もあり縁結びの神様として知られるようになりました。

『十六夜日記』弘安2（1279）年10月19日、笠縫（大垣市）を出発した阿仏尼は、前日から続く雨の中、水田の中のようなぬかるんだ道を歩いていましたが、夜明け頃、その雨も止みました。昼頃に目立った社を見つけ地元の人に尋ねます。それが結神社で「守れただ契り結ぶの神ならばとけぬ恨みに我まよはさで」と詠んでいます。

結神社は織田信長が、長篠の戦いのおり戦勝祈願したという神社ですが、明治36年の揖斐川改修で、旧河川敷となり、現在地に移転、遷座しました。

美濃路は、結神社から南下して、ここも照手姫、小栗判官伝説がある町屋観音堂から東へ、安八郡安八町と瑞穂市との境にある堤防を進みます。ここは平安時代には、あったという堤防で鎌倉街道とほぼ同じルートで松並木が見られました。

実は、この堤防、墨俣（結）輪中の北側の堤防なのです。東側は長良川沿いの墨俣（大垣市墨俣町）、下宿（大垣市墨俣町）、南側は杵の戸（安八町北今ヶ淵）、そして西側は揖斐川沿いの西結というように、この地域を囲っている輪中堤の一部だったのです。

そのうち東側の堤は古くからあつたようで、南側は徳川幕府によって築かれ、西側は「尉堤（じょうどのつつみ）」といわれるように黒野藩主加藤左衛門尉貞泰が築いたものです。ちなみに、「尉堤」は、岐阜市の岐阜北高校北側あたりにもあります。それはともかく、美濃路は水害で苦しめられた地域を通過していたのです。まもなく、美濃路は、そんな輪中堤にある東結一里塚跡に着きます。



（美濃路は輪中堤を通る）

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

バイクの 代車!



◆原付からハーレーまで幅広い車種をご用意! ◆ ご自宅や修理工場まで無料配送! ◆

レンタルバイク岐阜大垣店 〒503-0858 大垣市世安町3-16 **0120-4107-41**
マジオドライバースクール大垣校内

DRPネットワーク株式会社が
ご提供する「安心サービス」



5つの特典

- 1 引車・被車の作業が無料
- 2 代車が無料
- 3 修理終了後ワンオーナー保証書を発行
- 4 保険を使わない修理に工費10%割引
- 5 特別料金で車検を実施

DRPネットワーク株式会社

〒125-0053 東京都葛飾区鎌倉 3-18-1
TEL:03-3673-5552 <http://www.5552.co.jp/>

事故車の対応・修理は
トップネットワークのDRPネットワーク
加盟修理工場におまかせください。

全国の修理工場はDRPネットワーク

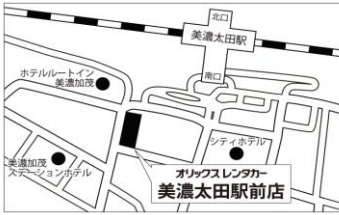
- | | TEL / 提携写真連絡先 |
|---|---|
| A (有)オートライフ
〒504-0815 各務原市藤原東条町2-62 | 058-371-8288
新川 真由 090-3159-6616 |
| B ケイズモータース
〒500-8263 岐阜市徳田新道3-250 | 058-276-8533
河村 健太郎 080-4215-4477 |
| C (株)大原自動車工業
〒500-8288 岐阜市中橋2-107 | 058-271-5704
大原 幸司 090-413-6630 |
| D (株)タカバン
〒506-0004 美山市常生町3-160 | 0577-32-2617
新井 典仁 0577-32-2617 |
| E (有)大光塗装
〒501-6016 羽島市岐原町御田7-40 | 058-278-7505
芝藤 聡也 090-3258-5906 |
| F (有)丸森自動車工業
〒500-8127 岐阜市塩町1-6-3 | 058-245-6394
太田 祐司 090-1968-9326 |
| G アクアフィールド
〒509-5102 土岐市堀町寺町962-78 | 0572-26-8381
水野 智久 090-5105-3210 |

フリーダイヤル **0120-849704**

●フリーダイヤルに凸電話機にたがれば、通話料は弊社加盟店よりお持ち帰りいただけます。

4月上旬 オリックスレンタカー美濃太田駅前店オープン！！！！

ネットワーク拡大で、より良いレンタカーサービスをご提案いたします。是非ご利用ください！！



JR高山線 美濃太田駅より徒歩1分
営業時間 9:00~19:00
TEL 0574-66-1543



メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…
そんな時はお任せ下さい！ 配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

株式会社タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

1 金山駅前店	6 小牧豊山店	10 岐阜店 TEL 058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
2 春日井店	7 刈谷店	11 大垣店 TEL 0584-93-0543	大垣市長松町小柳1215-2
3 一宮店	8 岡崎店	12 多治見店 TEL 0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1
4 津島店	9 名古屋呼続駅南店	13 美濃太田駅前店 TEL 0574-66-1543	美濃加茂市太田町1741-2
5 名古屋駅太閤通口店			

まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！

お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

▶ 指定の場所にお伺い。

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ 「目に見える」安心サポート。

お客様より絶賛されています

▶ 永久保証で安心のアフターサービス。



無料代車
120台以上

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間
対応

鈑金・塗装
fabrica

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない
豊富な車種!



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに
お応えする対応力!



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を
考えた瞬発力!



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ!

岐阜駅前店	058-274-0582	中津川駅前店	0573-65-1154
大垣店	0584-93-4154	岐阜羽島駅前店	058-391-0154
多治見店	0572-21-2543	下呂温泉案内所	0576-25-3005
関店	0575-21-7557	飛騨高山駅前店	0577-35-2722

※その他愛知県14店舗、三重県5店舗など直営店・フランチャイズ店含めて40都道府県にて展開中!

(平成30年6月末時点)



Jネットレンタカー

SHINWA グループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。

現在、新型コロナウイルスの感染再拡大傾向で第3波の到来かと言われております。皆様も引き続きウイルス対策を万全に行って頂き、くれぐれも健康にご留意下さい。

さて、11月も下旬となり12月に向けて慌ただしさが増し、事故修理が増加傾向の時期になってまいりました。事故車修理はもとより、この時期のタッドレスタイヤやバッテリー交換等の冬支度・車検や定期点検・車販売等も、最寄りの SHINWA グループ各社に是非ご用命・ご相談下さい。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鷲 1-120	058-271-0773
オートサービスイトウ	瑞穂市生津天王町 1-98	058-327-7167
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
リフレッシュセンター渡辺	瑞浪市小田町 1864-2	0572-68-0980
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
米野自動車工業	下呂市東上田 479-1	0576-25-2549
エコなおしのライト	高山市石浦町 9-408	0577-62-9345



ご依頼は、用途や地域に
合わせて各工場に
直接ご連絡ください。

【組織委員会】

○新入会員 報告

岐阜支部

東ブロック： K・I オフィス

代 申 三井住友海上火災保険（株）

店 主 木造 幸夫 様

〒501-6026 各務原市川島松原町 560-190

TEL 058-689-5705 FAX 058-689-5705

（2020年 9月 5日入会）

ご紹介が遅くなり大変申し訳ございません。



東濃支部： SHIP



代 申 あいおいニッセイ同和損害保険（株）

店 主 小木曾 祐也 様

〒509-5202 土岐市下石町 872-3

TEL 0572-56-7500 FAX 0572-56-7170

（2020年11月19日入会）

ご紹介者 （株）アシスト アイ 様

（委員長 野村 順一）

編集後記

あちこちで赤や黄色に染まった紅葉が見受けられるようになりましたね。

娘の学校行事もいろいろ無くなり、県内での日帰り修学旅行も無事終わり、少しは思い出作りができたようです。

いよいよ今年も終わりに近づいてきましたが、大晦日の年越しの予定は決まりましたか？

goto を使って計画を立てたいところですが、このコロナ禍で思うように予定が立てられないですね。

まだまだ終息の兆しがみえないですが、コロナに慣れないで3密や5つの小などに気をつけてながら生活していきたいですね。

（後藤 哲裕）

発行日／2020年11月25日

責任者／遠藤 昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail: gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】 徳永 徹、高橋 励、馬場浩之、後藤哲裕、小林一嗣、宇野美佐、田口友喜、遠藤昌克、森 信彦