

# 岐阜県代協ニユ

2020年12月  
vol.309



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

# 『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

メリークリスマス！今月号が皆様のところへ届くころはちょうどクリスマスですね。今年はコロナ禍ということもあり、例年はイルミネーションや豪華なディナーを楽しんでいた人達もやはり家中で過ごす予定の人が多そうです。また、プレゼントも心の繋がりがより感じられる「おめでとう」や「ありがとう」の気持ちを伝えるコネクティビティギフトを重視する人が多いとのこと。比較的安全な家中で過ごすことも今年ならではです。ゆっくりとそしてちょっと贅沢に『イエナカクリスマス』を過ごすこともいい思い出になりそうです。



そんな中、一向に収まる気配を見せないコロナウイルス感染。収束どころか第3波は拡大しています。こうした状況を踏まえ、これ以上の感染拡大を防ぐために岐阜県においても12月18日から来年1月1日まで酒類の提供を伴う飲食業者に営業時間短縮の協力要請がなされました。人と人との接触を減らすことが最も重要な対策です。皆様一人ひとり意識していただくことが大切です。私たちの保険募集は基本対面ですが、お客様の理解を得て、対面以外の募集方法を行っていかねばいけないかと思えます。

さて、12月8日に日本代協会長懇談会がWebにて行われました。このコロナ禍で活動が規制されている中、全国の各都道府県代協でWebを使ってセミナーや理事会、支部例会を行い、会員に情報を発信しています。そしてこの懇談会でもWebセミナーが行われました。講師は昨年9月まで金融庁特別検査官をされておられました成島 康弘氏です。

現在、成島氏は日本代協のアドバイザーに就任されています。実際の立ち入り検査の流れ、検査官は何を検証するのか？どこに着眼するのか？など非常にためになるお話を聞き、今までの体制整備をもう一度見直さなくてはならないと思いました。今後、東海ブロック等で成島氏のセミナーをWeb開催する予定です。開催時はぜひお聞きいただきたいと思えます。

また、全国の代協では「目指せ3冠王」にチャレンジしております。仲間づくり推進、コンサルティングコース受講、アカデミー登録ID数、出前授業、ぼうさい探検隊などの中から3つ目標を達成すると「3冠王」となります。岐阜県代協では仲間づくり推進9店、コンサルティングコース受講者15名、アカデミーID登録プラス39にチャレンジしております。仲間づくり推進はあと4店です。未加入代理店へのお声かけをお願いします。コンサルティングコースはあと13名です。未受講者、従業員の方の受講をお願いします。アカデミーはあと30ID登録です。アカデミーはタイムリーな情報を得ることができます。こちらも未登録者、従業員の方の登録をぜひお願いいたします。

いよいよ年末、本年も皆様には大変お世話になりありがとうございました。忘新年会の自粛、不要不急の外出自粛要請など例年とは違った年末年始となります。会員の皆様も感染対策をしっかりと行っていただき、どうか良い年をお迎えください。そして迎えます年も代協活動にご理解、ご尽力を賜りますようよろしくお願い申し上げます。

1 p・・・会長挨拶／目次

2 p・・・スケジュール／事務局より

3 p・・・支部活動報告①

4 p・・・支部活動報告②

5 p・・・委員会報告①

6 p・・・会員投稿

7 p・・・代理店紹介

8 p・・・中さんの保険諸国漫遊記 (176) ①

9 p・・・ 保険ジャーナリスト ②

10 p・・・ 中崎章夫 ③

11 p・・・『街道シリーズ』(美濃路その12) 松尾 一

12 p・・・提携事業者広告掲載①

13 p・・・提携事業者広告掲載②

14 p・・・提携事業者広告掲載③

15 p・・・委員会報告②／編集後記

# スケジュール/事務局より

## ～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
12	2	水	県代協	理事会(13:30～)	Web 会議
	8	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	8	火	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテル(来來飯店)
	9	水	企画環境	副会長、委員長会議(12:00～)	事務局
	9	水	広報機関誌	委員会、PR動画撮影(13:30～)	事務局
	10	木	岐阜	役員会(12:00～)	Web 会議
	10	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	15	火	企画環境	委員会(11:00～)	Web 会議
	22	火	県代協	【年会費振替】	
1	14	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	26	火	岐阜	役員会(12:00～)	Web 会議
	28	木	教育	委員会	ハイブリッド会議予定
2	2	火	県代協	理事会(13:30～)	ハイブリッド会議予定
	3	水	西濃	例会開催予定(11:30～)	五右衛門
	4	木	企画環境	委員会(11:00～)	Web 会議
	9	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	9	火	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテル(来來飯店)
	16	火	組織	委員会	Web 会議予定
	17	水	CSR	委員会	Web 会議予定

## ～ 教育委員会&事務局より ～

### ● 岐阜県代協事務局 年末、年始の営業日について

年末 2020年12月28日(月) 午前まで

年始 2021年 1月 6日(水) より

ご迷惑をお掛け致しますが、よろしくお願ひ申し上げます。

<急用の方は 090-3568-0415 森 まで>



### ★損害保険大学課程 コンサルティングコース(2021年4月～2022年3月コース) 申込受付がはじまりました。 (申込受付期間 2020年12月1日～2021年2月12日)

「損害保険大学課程 専門コース」の認定取得者が同コースで習得した知識を踏まえ、お客様のニーズに応じたコンサルティングを行うことができるように、より実践的な業務スキルを習得するためのコースです。ぜひ皆様の受講をお願いいたします。

概要は日本損害保険協会ホームページ「損保代理店試験サイト(<http://www.sonpo-dairiten.jp/>)よりご確認ください。または岐阜県代協教育委員、事務局までご連絡いただければ、教育プログラム募集要項をお送りいたします。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050 FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp (担当: 小川百合子)

# 支部活動報告

## 【岐阜支部12月活動報告】

### ○岐阜支部役員会開催報告

開催日時 : 2020年12月10日(木) 12:00～  
開催場所 : web会議  
参加者数 : 13名  
報告者名 : 棚橋 健久

#### 《議題》

- ・委員会報告
- ・2021年度岐阜支部総会について
- ・その他情報交換



※次回役員会 2021年 1月26日(火) 12:00～ web会議

## 【西濃支部12月活動報告】

### ○西濃支部セミナー・懇親会開催報告

開催日時 : 2020年11月20日(金) 17:00～セミナー、18:30～懇親会  
開催場所 : 大垣フォーラムホテル 2F『旭の間』  
参加者数 : セミナー 30名、懇親会28名  
報告者名 : 中河 美智彦

#### 《議題》

講師に岐阜県代協 提携弁護士 渡部法律事務所 弁護士 渡部 智也 氏をお迎えし、『弁護士業務の概要』と題し、セミナーを開催いたしました。

岐阜県内でのコロナ感染者が多数確認されております中での開催でしたので、大垣フォーラムホテル様のご協力をいただき、新型コロナウイルス感染予防対策を厳重に行い、開催いたしました。

正会員、賛助会員と保険会社の皆様、合わせて30名の方に参加していただき、セミナーは穏やかな雰囲気が進みました。お集まりいただいた皆様にはご好評いただき、盛況の内に終える事が出来ました。コロナ禍の中、ご参加いただきました皆様、ご尽力ご協力いただきました皆様本当にありがとうございました。

※次回例会 2021年 2月 3日(水) 11:30～ 大垣「五右衛門」にて開催予定

2021年 1月の例会及び支部新年会は中止とさせていただきます。

## 【中濃支部12月活動報告】

### ○中濃支部12月例会開催報告

開催日時 : 2020年12月 8日(火) 10:30～  
開催場所 : 太田交流センター 研修室  
参加者数 : 10名  
報告者名 : 丸野 博文

#### 《議題》

- ①理事会報告
- ②委員会報告

(各委員会が開催された時に必要に応じてグループLINEでも報告する)

- ・企画環境・ORION RENTA CAR さんの提携事業者追加報告



今年度中に行事（セミナー）開催について協議中

・組織・仲間づくりの情報交換

③その他情報交換

・弁護士特約の内容について、各社違いがある事がわかった

※次回例会 2021年 2月 8日（火） 10：30～ 太田交流センターにて開催予定

2021年 1月の例会及び支部新年会は中止とさせていただきます。

**【東濃支部 12月活動報告】**

○東濃支部 12月例会開催報告

開催日時：2020年12月10日（木） 11：30～

開催場所：みわ屋

参加者数：8名

報告者名：虎澤 省吾

《議題》

①賀詞交歓会中止について

②70周年記念事業について

③各委員会報告

企画環境・新規提携事業者について

組織・代協新規会員入会促進について

④情報交換

※次回例会 2021年 1月14日（木） 11：30～ みわ屋にて

**【飛騨支部 12月活動報告】**

○飛騨支部 12月例会開催報告

開催日時：2020年12月 8日（火） 11：30～ 開催場所：ひだホテルプラザ来来飯店

参加者数：8名

報告者名：馬場 浩之

《議題》

◎協議事項及び連絡事項

①2021年賀詞交歓会中止

②代理店賠償担当委員会変更・2021年度から組織委員会へ変更

③飛騨支部新年会について・・・延期もしくは中止

④委員会報告

・教育・・・トータルプランナー申し込み用紙配布

・CSR・・・11/26 web 会議開催、消費者相談センターとの懇談会中止

・1～2月献血キャンペーン実施

・広報機関誌・・・12/9 委員会開催予定

※次回例会 2021年 2月 9日（火） 11：30～ ひだホテルプラザ来来飯店にて

2021年 1月の例会は中止とさせていただきます。



# 委員会報告

## 【広報機関誌委員会】

### ★『損害保険トータルプランナー新聞広告』について★

既に案内申込書がお手元に届いていると思いますが、例年、恒例となっております豊富な経験と高度な知識を習得したプロ中のプロである「損害保険トータルプランナー」の皆様を中日新聞の紙面を通じて広く紹介し、また業界全体の認知・信頼度を上げることをねらいとして、今年度も『損害保険トータルプランナー新聞広告』を中日新聞朝刊岐阜県全域版に掲載を企画いたしました。たくさんのお申込みをお待ちいたしております。

### ★JR 岐阜駅前大型ビジョンシステム「NEWS VISION」でコマーシャル放映中★

2019年5月に放送いたしましたが、現在 JR 岐阜駅南にある大型ビジョンシステム「NEWS VISION」で、岐阜県代協コマーシャルの放映をしています。期間は2020年12月1日～2021年1月31日までです。

JR 岐阜駅は、1日の乗降客数が62,000人、JR 岐阜駅前岐阜バスの乗降客数が16,600人と岐阜県内の駅では最多で、また JR 岐阜駅前自動車交通量は20,000台と非常に多くの方々が利用されています。ニュースビジョンは岐阜駅前の広場やデッキ、歩道橋などでは、流れてくる音も非常によく聞こえ、また岐阜駅のホームからも見えます。

放映時間は午前6時から午後10時（午後9時から午後10時までは、音声は流れません）まで、岐阜県代協のCMは1時間に4回放映されます。

皆様も機会がございましたら是非ご覧いただきたく思います。



### ★岐阜県代協ラジオCM放送

ぎふFM放送にてパーソナリティーと代協メンバーの対談を2021年1月29日、2月5日、12日、19日、26日の各金曜18:25から5分間の時間帯で計5回放送予定です。

詳細は1/29 井戸企画環境委員長による「保険に加入する際に『おかしいな?』と感じたら」、2/5 田口東濃支部広報委員による「ドライブレコーダーに関する豆知識」、2/12 中濃支部会員（未定）による「災害について、ハザードマップの活用、火災保険について」、2/19 馬場副委員長による「火災保険で家を直しましょうは不正請求かも?注意喚起」、2/26 畦地顧問（予定）による「岐阜県代協出前授業について」をお話しいたします。岐阜県代協及び各地域代理店を広く案内し、保険アドバイスが出来る岐阜県代協の代理店をアピールしていただきますので是非是非お聞きください。



(委員長 高橋 励)

## 会員投稿記事

### 『With コロナの年末年始』

早いもので、2020年残りわずかとなりました。  
まだ新型コロナの終息がみえない中、連日感染確認のニュースばかり目にしていますが、第三波はこれまでに増して勢いがあるようですね。本格的な冬を前に気を引き締めていかなければと思っています。

そんな中、年末年始を家族でどう楽しむかを考えてみました。ネットでいろいろ調べている中、気になる物をいくつかラインナップしてみました。

※オンラインヨガを楽しむ

※凝った料理を楽しむ

※お取り寄せグルメを堪能

※オンラインおうち遊園地



等、いろいろある中、おうちでゆっくりと過ごしたい日や、お天気がよくなくてどこにも出かけたくない日は、お洒落なカフェで食べることができそうなメニューを再現したり、おしゃれなドリンクをつくってみてもいいですね。



うちの娘はダルゴナコーヒーやパンケーキ作りにハマリ、よく作ってくれました。  
実際にカフェに行くよりも低価格で楽しむことができるのも大きな魅力ですね。  
冬休みにいろいろメニューを考えて一緒に作ったりしてみたいものです。

それでは、健やかなる新年を迎えられますように、心よりお祈り申し上げます。



(投稿者 (株)ライフワーク 後藤 哲裕)

良いお年を  
お迎え下さい

# 代理店紹介

## 岐阜支部 株式会社ほけんの匠 岐阜支店

<代理店名>

株式会社ほけんの匠 岐阜支店

<所在地>

〒502-0932

岐阜市則武中1丁目25-3

Tel 058-201-0282

Fax 058-201-0283

<代表者>

支店長 道山 和生

<スタッフ>

社員数 6名

<取扱保険会社>

損害保険 10社

生命保険 13社

少額短期保険 1社



<経営理念 ~私たちが目指すもの~>

- 私たちは、お客さまに最善のサービスを提供します。
- ネットワークを展開し、地域社会とともに成長します。
- 自立と自律を尊重し、保険業の未来に貢献します。

<2020年度スローガン>

《お客様の人生にとってなくてはならない存在を目指す！！》

岐阜支店 社是

- ① 愛されること ②褒められること ③役に立つこと ④人に必要とされること

弊社は各種他業種との提携を積極的に進めており、弁護士 司法書士 行政書士 税理士等各種士業者及び建築関連企業、不動産関連企業、モーター関連企業等とも連携し、お客様に様々なサービスを提供しております。

全員で協力し、助け合うことで相乗効果を生み出し、一回りも二回りも大きく成長できる代理店にしていきたいと考えています。





## データ駆動社会化、DX対応で大きく変わる顧客支援の在り方

### ◇アプリの見守りサービス活用し自分磨きに励む

早いものである。2020年12月6日で、72歳に到達、文字通り6回目の年男となってしまった。次は84歳、7回目に備えて準備しなければならないが、意識はまだまだそこまで追いつかない。どうせなら高齢者、老人で括られる暗い、世間一般の「70代のイメージ」そのものを変えてしまいたい、なんて思っているが、身体面の劣化は避けられまい。そこで、60前後から先を見越して、体磨き、歯磨きに励んできた。放っておけば、体は固まる、筋力も衰える、自然前屈みになる、膝や歯がガタガタする、そんなのまっぴらだ。

というわけでジム通いで筋トレや柔軟性を得るためのスタジオレッスン、肺活量をキープするための長い距離を泳ぐことをストイックに追及してきている。腕に装着したアップルウォッチで、活動のデータが取れるのが励みとなっている。アプリでの自分の行動、エクササイズ管理の見守りサービス機能は大変便利だ。また歯は命、入れ歯まっぴらと、毎月予防歯科診療にも通っている。体の柔軟性は一向に改善しないが、筋力、体力は確実についてきた。



### ◇旺盛な食欲で家族からイエローカード

問題は旺盛な食欲のセーブをどうするか、糖質の摂り過ぎは劣化促進として働くのは確かで、根っからの食いしん坊だけに、新米が出て以降、この対策に苦戦している。すでにこの2か月で5キロも太ってしまい90キロちかくになり家族からイエローカードをいただいた。大阪に住む娘は医療関係に身を置くだけに見過ごせないらしく、計るだけダイエットの票をさっそく作成し、2か月で5キロの減量を厳命してきた。毎日体重計に乗ってはため息をつく日々を暗転している。エクササイズに打ち込むだけではだめで、やはり食事をいかにコントロールするか、という原点に戻っての基本動作がカギとなる。コロナ禍で外食、会食はなくなってきているのはチャンスだが、どんな年末年始となるのか、はなはだ不安であるが、自らまいた種だけに何とかしなければならぬ。

### ◇データ駆動社会への突入で変わるビジネスシーン

2020年は年初から始まったコロナ禍が年間を通して世界を覆いつくし、人の移動や交流を著しく制限するところとなった。「非接触化、遠隔化、自動化」という新たな局面をもたらし、個性、多様化をキーに生活様式、ビジネスの在り方、働き方などを一変させつつある。これにより、我が国もデジタル化への取り組みが周回遅れているとも言われたが、一挙にデジタル社会化に傾斜し、個人生活、事業のスタイルは大きな転換期に入っている。

あらゆるものがインターネットでつながり、センサーなどから噴出される膨大なデータが収集・解析・活用されるなど、多様化・個性化・自動化の大波が、デジタル社会化の急激な進展として展開されつつある。

これまで経済の推進力であった石油・石炭などの化石燃料依存社会から脱却し、文字通り脱炭素社会化、石油に変わるデータが中心となるデータ駆動（データドリブン）社会への突入である。

コロナ禍は、感染防止の観点から人を介さず「非接触・遠隔・自動化」を軸にデジタル社会化に追い風として働き、紙や印鑑、縦社会特有の承認手続き、対面前提などの岩盤規制といわれた旧来のアナログベースのビジネスルールの総点検とデジタル化、電子データ化への変更が急ピッチで進みつつある。

まさにわが国特有の「和風デジタル」化の過渡期で、その変化に晒され、加えて、デジタルインフラの基盤が整備途上で不徹底、ITリテラシーもいまだしの感があり、世はまさにアナログとデジタルの境界期で、右往左往の混乱状況にあるともいえる。

#### ◇保険業界もDXで三方良しへのチャレンジ

保険業界でもデジタルトランスフォーメーション（DX）といわれる新たなデジタル事業革新へのチャレンジが求められており、データのインプット（入力、データ収集）のみならずアウトプット（出力、データの顧客・社会還元）が留意されねばならない。AI、ビッグデータなどを活用した顧客への良質なサービスの提供、売り手、買い手、社会の三方良しを基本とする、顧客体験価値の創造が求められる。

保険会社は、リアルなモノや人など、現実のアナログな世界の物事から得られるフィジカル（リスク）データに基づいて成立するビジネスで、それをコンピュータで扱える形すなわちデジタルデータに変換して活用する、その意味でアナログな現実世界とデジタルのサイバー世界を行き来する独特な仕組みをとっており、マネーの流れのデータをサーバー空間で処理することをメインとする他の金融サービスビジネスとは、その点で大きく異なる。

五感を通じた人や物とのリアルな関係を絶えず意識せずにはおかない特有のビジネスの仕組みを持っているからだ。そこでは人のネットワークとしてのメンタルケアを含めた高度かつ付加価値を有する人介在型サービスが不可欠となる。ここに新たなビジネスの活路もあるはずだ。



#### ◇リスクデータサービス業、見守り業としての新たな展望

なかでも、保険会社が有する歴大な損害や事故、災害、医療などのデータの活用にとどまらず、個々の顧客の協力のもとに、活動量や特性データが、車搭載のインターネット機器やスマートウォッチなど腕等に付けるウェアラブル端末などでとれるようになって来たため、センサーやインターネットで集められたデータをAIを活用し解析し、新たな付加価値を創造する。それは保険商品にとどまらない新たな展開の余地がある。

すなわち、これまでは事故や病気などの事後対応サービス中心で来たが、これからは事故の未然防止、予防など事前対応にシフトした展開が求められるからだ。顧客もこれまでは単にサービスの受け手というポジションだったが、これからの時代は顧客自らがリスクケアの当事者として、積極的にリスクシェアしていく時代の到来となっており、顧客のマインド転換が求められるところとなっている。

そのためにも、個々の顧客の了解のもとに、そこからもたらされるリスクデータをもとに、スマートウォッチやスマホのアプリなどデジタルツールを活用し身の回り、顧客回りのリスクを見える化し、常時、安全と安心をチェック・監視し、問題あれば改善提案・解決支援コンサルをする、リスクケア、モニタリングサービスいふなれば「見守り」サービスをいかに継続的に提供していくかが、これからの新たなビジネスの柱となる時代の到来だ。

#### ◇補償・予防・コンサルワンセット提供へ

こうしたDX時代へ向けた保険会社の事業転換は、コロナ禍の長期化を見越して急激に進展しており、従来の保険販売・事故処理業から人生・事業支援業への転換ないし事業領域の拡大が急ピッチで進む。こうした志向性は、生保業界では、住友生命の健康増進型保険ヴァイタリティー特約の開発、日本生命の疾病予防事業への進出、損保でもAIG損保のリスクケア事業という新機軸、SOMPOグループの掲げる、「安心・安全・健康のテーマパーク」、三井住友海上の企業向けの健康経営支援保険の開発などに端的に見ることができ、こうした流れは2021年にはさらに活発化するとみて間違いはない。

#### ◇商品・チャネル戦略のデジタル転換

また、保険会社の商品開発やチャネル戦略での新たな戦略転換が活発だ。例えばこうしたDX時代の到来を見越し、保険会社本体にデジタル戦略部門を設けたり、デジタル人材養成へのシフトを急ぎ、アナログ型で対面・専属募集網主体で来た営業網のやり方の抜本的な改革、オンラインやリモート・テレワークを活用した営業支援ネットワークへの切り替えを急ぐ。またデジタル保険開発では、生保国内大手などはマイクロマーケットやデジタル顧客層、従来保険対象外とされた新規顧客層の開拓のため、別会社の設立などで、機動的な商品戦略、また対面販売型の営業職員チャネルのオンライン営業導入や、乗合代理店の活用、保険ショップなどのニューチャネルの活用など大胆な転換を図りつつある。

#### ◇保険代理業のDX対応と留意点

このようなデータを活用するとともに、保険代理店業の在り方で高度な人介在型ビジネスのモデルを構築していけるか、新たなチャレンジの時代の到来でもある。

そのためにも、保険代理店レベルでもDXの波はすでにひたひたと迫っている。数値化し、データで自らの経営を客観的にとらえ返すことが求められるようになってきている。数量を増やすことよりも、その質をいかに高めるか、自らのサービス品質、業務品質、経営品質が見える化していくか、属人・無手勝流の時代は過ぎ去り、いまや代理店経営も客観視に耐える質重視のモデル構築が大事になっている。生産性（従業員一人当たり売上高）が改めて問い直されているのもその現れである。顧客接点でのデータをいかに重視し、的確なかじ取りをしていくか。しかもチーム一丸で取り組んでいくかが問われてきている。

#### ◇社会枠、顧客枠という視点でチャレンジ

それゆえ、代理店事業も保険の販売業から、一步踏み出し、顧客に寄り顧客の意向に添い的確なアドバイスや問題解決支援サービスを提供しうる支援業としての自己確立が求められるところとなっている。

コロナ感染などのパンデミック対応はもちろん、防災・減災をはじめ、顧客の悩み、関心事に対する的確な助言や支援対応の仕組みづくりの専門家・異業種ネットワークをどのように構築していくか、構想力と実行力が求められている。保険という枠でのみモノを見るのではなく、社会枠、顧客枠という視点でチャレンジしていく時代に突入したことを肝に銘じることが必要だ。

#### ◇顧客特性に応じた独自のモデル確立を

そのためにも、代理店は、それぞれ自らが有する得意先・顧客層の特性に応じた独特のビジネスモデルの構築が求められるところとなっている。デジタル化基盤整備は焦眉の急になっている。それを踏まえ、デジタル化に即応した相談サービスなど新たな選択肢を整備していく一方で、リアルサービス希望層をもきちんとフォローしていけるしなやかなサービスが求められる。

新たな顧客・マーケットの創造からも、他業との協業方式の導入などによる顧客支援業としての代理店の力量発揮の仕組み作り、さらにはリアル対面を生かした、出前出張型のデリバリーコンサル業務サービス提供の仕組み作りなど付加価値の発揮できる独自のモデル構築が問われている。

(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)

## 東結一里塚跡から墨俣

美濃路は、瑞穂市と安八郡安八町の境ある輪中堤を東に進むと、東結一里塚跡に着きます。この東結一里塚跡を過ぎると間もなく瑞穂市と大垣市墨俣町境を東に進むと犀川の堤に出ます。

美濃路はこのあたりから、江戸時代、尾張藩領であった墨俣宿に入ります。犀川の改修で、長良川沿いにあった川端町の町並みが無くなっていますが、それでも、風情ある町並みや寺内町を形成するようにある6寺院で当時を偲ぶことができます。宿場内の美濃路はカギ型になっていますが、これは中山道や東海道などの宿場でもみられるものです。

そんな街中にある津島神社（天王社）には琉球使節通行記念燈籠と刻まれた石柱があります。寛政2年（1790）、琉球使節がこの宿を通ったおり、墨俣の講中が常夜灯を奉納する記念に銘文をと、琉球使節の行列進行などを担当する儀衛正で、書が上手かった毛廷柱に依頼したところ、毛廷柱が承諾して、常夜灯に「牛頭天王」「常夜燈」「乾隆五十年五十六年辛亥正月吉日 琉球王儀衛正毛廷柱」と刻まれたのです。ちなみに「乾隆」とは清の年号で、当時の琉球と清と江戸幕府との関係を物語っているようです。



（東結の一里塚の碑）



（津島神社の常夜塔）

美濃路は、美濃路7宿のなかで最も栄え遊女と遊興する旅人も多かったという墨俣宿を離れ、堤防を上り墨俣の渡し場に向かいます。

琉球（沖縄）と江戸を往復した琉球使節は、将軍家や琉球王の代替わりに行われており、最初は東海道を通っていましたが、のち美濃路を通るようになったのです。朝鮮通信使なみの待遇を受けた琉球使節は、服装や随員の楽奏が珍しく、宿場や沿道の人々に人気があったようです。

ところで、墨俣は、古代から中世まで、墨俣の地域に宿場のような機能を持った町がありました。と言っても江戸時代の墨俣宿があった地域ではなく、その南、上宿（かみしゅく）、下宿（しもしゅく）という地名があるあたりです。このあたりにあった宿を美濃守護代斎藤妙椿の弟斎藤利藤が、長享元年(1487)に北の方移したといい、これが江戸時代の墨俣宿となったのです。

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

## 4月上旬 オリックスレンタカー美濃太田駅前店オープン！！

ネットワーク拡大で、より良いレンタカーサービスをご提案いたします。是非ご利用ください！！



JR高山線 美濃太田駅より徒歩1分  
営業時間 9:00~19:00  
TEL 0574-66-1543



### メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

### お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ… そんな時はお任せ下さい！配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

### 車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

### 代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

### 株式会社タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

1	金山駅前店	6	小牧豊山店	10	岐阜店	TEL 058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
2	春日井店	7	刈谷店	11	大垣店	TEL 0584-93-0543	大垣市長松町小柳1215-2
3	一宮店	8	岡崎店	12	多治見店	TEL 0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1
4	津島店	9	名古屋呼続駅南店	13	美濃太田駅前店	TEL 0574-66-1543	美濃加茂市太田町1741-2
5	名古屋駅太閤通口店						

まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！

# お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

## ▶ 指定の場所にお伺い。

PCや携帯で進捗状況が確認できる

## ▶ 「目に見える」安心サポート。

お客様より絶賛されています

## ▶ 永久保証で安心のアフターサービス。



無料代車  
120台以上

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間  
対応

钣金・塗装  
fabrica

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

## レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない  
豊富な車種!



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに  
お応えする対応力!



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を  
考えた瞬発力!



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



### レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ!

☎ 中津川駅前店 0573-65-1154  
 ☎ 岐阜羽島駅前店 058-391-0154  
 ☎ イオンタウン各務原鶴沼店 058-322-3154  
 ☎ 下呂温泉案内所 0576-25-3005  
 ☎ 飛騨高山駅前店 0577-35-2722

☎ 岐阜駅前店 058-274-0582  
 ☎ 大垣店 0584-93-4154  
 ☎ 多治見店 0572-21-2543  
 ☎ 関店 0575-21-7557

※直営店・フランチャイズ店含めて  
40都道府県にて展開中!



Jネットレンタカー

## SHINWAグループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。  
 現在、新型コロナウイルス第3波の感染再拡大が続いております。皆様も引き続きウイルス対策を万全に行って頂き、くれぐれも健康・体調にご留意下さい。  
 12月に入り事故修理が増加傾向の時期となります。益々のご利用を宜しくお願い申し上げます。  
 今年一年、岐阜県代協の皆様には大変お世話になりましてありがとうございました。また来年も皆様と共に良き年になります様、グループ各社頑張っておりますので宜しくお願い申し上げます。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鶉 1-120	058-271-0773
オートサービスイトウ	瑞穂市生津天王町 1-98	058-327-7167
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
リフレッシュセンター渡辺	瑞浪市小田町 1864-2	0572-68-0980
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
米野自動車工業	下呂市東上田 479-1	0576-25-2549
エコなおしのライト	高山市石浦町 9-408	0577-62-9345



ご依頼は、用途や地域に  
合わせて各工場に  
直接ご連絡ください。

## ホームセキュリティの新提案

HOME ALSOK  
みまもりサポート



安心を高齢者の皆様へ



# ALSOK 日本ガード株式会社

本社：岐阜市茜部中島2丁目66-6  
U R L : <http://www.nihonguard.co.jp>

電話：058-274-0110  
e-mail : [eigyounihonguard.co.jp](mailto:eigyounihonguard.co.jp)

### ダメージカー(事故車・中古車)のご売却はタウにご相談ください

**査定無料・迅速対応 ▶ 抹消・名義変更も確実 ▶ 車両の引取・処分も無料**

#### タウがダメージカーを高価買取できる理由

世界には、事故や故障で壊れてしまったダメージカーを元の姿に修復し、再利用する文化が根付いた国々があります。タウは、このようなダメージカーに対する旺盛な需要が存在する世界100ヵ国以上に販売マーケットを拡大してきました。世界中のダメージカーマーケットを把握しているからこそ、「ダメージカーの高価買取」が可能なのです。



株式会社 タウ 名古屋支店 TEL:052-930-6711 FAX:052-930-6712  
愛知県名古屋市中区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F E-mail:NAGOYA@tau.co.jp

**TAU**  
www.tau.co.jp

●本社：さいたま市中央区新都心11-2 LAタワー10F ●事業内容：事故車・中古車、自動車部品、ボート等の買取・販売・輸出  
●資本金：1億円 ●従業員数：336名(2013年9月末) ●売上高：156億円(2013年9月期)  
●ネットワーク／札幌、盛岡、仙台、水戸、高崎、埼玉、千葉、西東京、横浜、金沢、浜松、名古屋、大阪、神戸、広島、高松、福岡、熊本／ブリスベン、ウラジオストク、ドバイ



## 【CSR委員会】

### ★献血ご協力のお願い

年度末にあたり CSR 委員会事業のひとつであります献血へのご協力をお願い申し上げます。

例年 2 月までの寒い時期は、輸血用の血液が不足します。輸血を必要とする患者さんの数は冬場でも減ることはありません。

助け合い、思いやりの心は献血で広がります。会員皆様への献血へのご協力をお願い申し上げます。

代協ニュースを郵送の会員様には岐阜県赤十字血液センター献血のお願いチラシを同封させていただきます。裏面の献血協力申込用紙にご記入の上、献血会場受付スタッフにお渡してください。

チラシがない場合は、岐阜県損害保険代理業協会 団体コード 28-02303 を受付スタッフにお伝えください。

(報告者 : CSR 委員長 磯谷 宏)



## 編集後記

最近、よく耳にする SDGs(エスディーゼズ)。

大企業だけに任せるのではなく、私達代理店でも出来る事があると思います。

17 の目標の中の一つに『すべての人に健康と福祉を』という項目があります。

私達が、出来る事の一つに献血活動があるのではないのでしょうか？

代協としても推奨されてますが、この時期は輸血を必要としている方が増えるそうです！(◎\_◎;)

何かと師走は忙しいとは思いますが、まずは身近なところから取り組んでみるのはいかがでしょうか^^



(宇野 美佐)

発行日／2020年12月25日

責任者／遠藤 昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : [gfdaijkyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaijkyo@opal.ocn.ne.jp) <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】 徳永 徹、高橋 励、馬場浩之、後藤哲裕、小林一嗣、宇野美佐、田口友喜、遠藤昌克、森 信彦