

岐阜県代協ニユ

2021年 7月

vol.316



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

今年梅雨入りが早かったこともあり、梅雨期間は平年より2週間ほど長く、過去最長の長い梅雨となりました。そんな長い梅雨の間に今年も大きな災害が起こってしまいました。静岡県熱海市で7月3日に発生した土石流災害。起点周辺の盛り土が被害を大きくした可能性があり、人災の疑いも出ていますが、災害発生から3週間が経ち、まだ行方不明の方が数名いらっしゃいます。1日も早い、行方不明者の発見、そして日常を取り戻すための復旧を心から願うばかりです。統計によるとここ最近7月の雨量が多く、災害も7月に起こることが多いとのこと。ハザードマップだけでは予測できない危険もあります。私たち代理店も生活が一瞬で奪われる災害の現実を実感し、防災・減災をお客様に伝えていくことが大切だと再認識いたしました。



そして、ようやく梅雨明けとなりました。するととたんに猛暑日続出です。2度目のコロナの夏となり、マスクが欠かせない日常が昨年から続きます。高温多湿の中でのマスク着用は熱中症リスクが高まる恐れがあり、特に体が暑さに慣れていないこの時期は、こまめに水分・塩分を補給するなどの対策が必要です。マスク着用で皮膚から熱が逃げにくくなり、気付かないうちに脱水症状を引き起こしたり、体温調節が困難になる恐れもあります。屋外では人と2m以上離れていればマスクを外したり、喉が渇いていなくても、こまめな水分補給を心掛けましょう。

そういえば最近「暑さ指数」、「熱中症アラート」という言葉をよく耳にします。気温とは別に①湿度、②日射などの熱環境、③気温の3つを取り入れた指標とのこと。指数31を超えると危険！日常生活では外出は避けること、運動に関しては熱中症の危険が高いため運動は中止すること…になるそうです。今年も危険や厳重警戒がたくさん発令する可能性がありますので気を付けましょう。

そんな中、TOKYO2020 オリンピックが始まりました。東京には緊急事態宣言が発令中で、様々な問題を抱えながらの開催です。いつものオリンピックと違う何かを感じているのは私だけではないでしょう。でも選手には開催された以上はベストを尽くしてほしいと思っています。様々な思いもありますが、スポーツから生まれる笑顔もあります。今回はテレビ観戦で応援し、無事に競技を終えて無事に帰国してもらうことが各国選手団へのせめてもの『おもてなし』になるのではないのでしょうか。

さて、代協活動もまだまだWEB中心の会議や活動となっていますが、ワクチン接種も進み、状況見てリアルでの活動もしていければと思います。今年度は1年間開催を延期させていただきました公開セミナーを行います。10月15日午後から瑞穂市の瑞穂総合センターサンシャインホールでのリアル開催を予定しております。講師はテレビでおなじみのアナウンサー 吉川美代子氏です。来年には人材育成セミナーもあり、忙しい岐阜県代協となります。各委員会も3冠王取るべく活動も併せてお願いいたします。

1 p・・・会長挨拶／目次	8 p・・・中さんの保険諸国漫遊記 (183)	①
2 p・・・スケジュール／事務局より	9 p・・・保険ジャーナリスト	②
3 p・・・支部活動報告①	10 p・・・中崎章夫	③
4 p・・・支部活動報告②	11 p・・・『街道シリーズ』(美濃路その19)	松尾 一
5 p・・・支部活動報告③／委員会報告①	12 p・・・提携事業者広告掲載①	
6 p・・・会員投稿	13 p・・・提携事業者広告掲載②	
7 p・・・代理店紹介	14 p・・・提携事業者広告掲載③	
	15 p・・・委員会報告②／編集後記	

スケジュール/事務局より

～ スケジュール ～

日付		主催	行事・議題・内容など	開催場所	
6	29	火	教育	委員会(12:00～)	県代協事務局
	30	水	広報機関誌	委員会(14:00～)	Web 開催
7	2	金	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター
	7	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	8	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	13	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	16	金	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテルプラザ
	20	火	岐阜	役員会(13:00～)	Web 開催
	20	火	岐阜	Web セミナー(14:00～)	Web 開催
	21	水	企画環境	委員会(11:00～)	Web 開催
8	4	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	10	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	10	火	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテルプラザ
	12	木	東濃	例会(中止)	
	23	月	県代協	【年会費振替】	
9	2	木	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター(予定)
	9	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
10	15	金	県代協	『秋のセミナー』	瑞穂市総合センター

～事務局より～



正会員の皆様は2021年度 第Ⅱ期会費を、賛助会員の皆様は2021年度賛助会員年会費を2021年 8月23日(月)にご指定口座より振り替えさせていただきます。

なお、岐阜県代協HPにバナー広告希望された提携事業者の皆様は広告料も併せて振替させていただきますのでよろしくお願い申し上げます。

また、2021年度の正会員年会費決定のための募集登録人数の確認は、2021年度の代理店賠償加入申込が8月以降となりますので10月頃の予定です。

ご協力の程よろしくお願い申し上げます。

ご不明な点がございましたら県代協事務局までご連絡ください。

※ 岐阜県代協事務局 夏季休業日について

2021年 8月13日(金)～17日(火) 夏季休業日とさせていただきます。

ご迷惑をおかけいたしますが、よろしくお願い申し上げます。

<急用の方は 090-3568-0415 森 まで>



岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050 FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp

支部活動報告

【岐阜支部 7月活動報告】

○岐阜支部役員会報告

開催日時 : 2021年 7月20日 (火)
開催場所 : web 会議
報告者名 : 棚橋 健久

《議題》

- ・7月20日 (火) 14:00開始オンラインセミナー
打ち合わせ他予定

○岐阜オンラインセミナー開催報告

開催日時 : 2021年 7月20日 (火) 14:00～
開催場所 : オンライン (Zoom 開催)

◆セミナーテーマ : 『保険代理店 差別化戦略 — 遺伝子検査 健康サポート事業の解説』

◆セミナー講師 : セブンスターズコンサルティング (株) 代表取締役 佐々木 篤史 氏に
遺伝子検査に係る最近の動向、遺伝子検査の概要、Genoplant社の遺伝子検査サービスなどにつ
いてご講演いただきます。詳細は役員会開催報告と共に8月号にてご報告いたします。



【西濃支部 7月活動報告】

○西濃支部 7月例会報告

開催日時 : 2021年 7月 7日 (水) 11:30～
開催場所 : 大垣「五右衛門」
参加者数 : 15名 (会員13名、賛助会員2名)
報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

①10～11月西濃支部秋のセミナー開催について

- ・講師 渡辺弁護士 (予定)

②賛助会員 ファブリカコミュニケーションズより

- ・6/18キャンペーンの案内
- ・自動車修理、レンタカー協力をお願い
- ・「マツダ車」レンタカー増車のお知らせ

③委員会報告

- ・企画環境
- ・6/25 第1回委員会 Web 開催
(火災保険金請求の不正について、提携事業者交流会は例年通り開催予定)
- ・教育
- ・6/29 第1回委員会 web 開催 (公開セミナー 10/15 瑞穂市総合センターにて)
- ・広報機関誌
- ・6/30 第1回委員会 web 開催 (岐阜県代協 HP リニューアルについて)
- ・CSR
- ・6/10 第1回委員会 web 開催 (長良川を美しく運動参加、使用済み切手回収再開)
- ・組織
- ・6/8 第1回委員会 web 開催 (なかまづくり協力のお願い 2021年度10代理店入会目標)

※次回例会 2021年 8月 4日 (水) 11:30～ 大垣「五右衛門」にて



【中濃支部 7月活動報告】

○中濃支部 7月例会開催報告

開催日時 : 2021年 7月13日 (火) 10:30～

開催場所 : 太田交流センター 研修室

参加者数 : 9名

報告者名 : 丸野 博文

《内容》

①委員会報告

- ・教育・・・10/15 公開セミナーについて

出前授業の件

代協アカデミーの登録について

- ・広報機関誌・・・ラジオ CM について

ID カードについて (再度アンケートを)

ホームページのリニューアル 他県 (大阪 参考になる)

委員会内での意見が出しにくいという意見がありました

②岐阜支部のオンラインセミナー開催の連絡 7月豪雨での被災者確認依頼

③その他情報交換

- ・がんについて
- ・BBQ 開催について

※次回例会 2021年 8月10日 (火) 10:30～ 太田交流センターにて
(BBQ 開催へ変更の場合があります。)



【東濃支部 7月活動報告】

○東濃支部 7月例会開催報告

開催日時 : 2021年 7月 8日 (木) 11:00～

開催場所 : みわ屋

参加者数 : 10名

報告者名 : 虎澤 省吾

《議題》

① 提携事業者ファブリカより情報の提供

② 理事会報告・各委員会報告

③ 各委員会報告

- ・組織・・・代協新規会員入会促進について
- ・広報機関誌・・・会員カードアンケートについて
- ・教育・・・秋のセミナーについて

④ 8月の例会中止・・・開催場所が開催予定日 (第3木曜) に休業のため

⑤その他情報交換

※次回例会 2021年 9月 9日 (木) 11:30～ みわ屋にて



【飛騨支部 7月活動報告】

○飛騨支部 7月例会開催報告

開催日時 : 2021年 7月16日 (金) 11:30～
開催場所 : ひだホテルプラザ
参加者数 : 7名
報告者名 : 馬場 浩之



《議題》

- ①飛騨支部夏のセミナー開催について
- ②プレス広告掲載について
- ③来年度賀詞交歓会開催予定日について
- ④委員会報告
 - ・教育・公開セミナー開催の案内
日時 : 10/15 (金) 14:00～
場所 : 瑞穂市総合センター (サンシャインホール)
講師 : 吉川美代子 氏
 - ・CSR委員会 今年度CSR支部活動について
献血キャンペーン 地震保険キャンペーンを予定
 - ・組織委員会 仲間づくりキャンペーンについて 新規会員入会金免除の話
 - ・広報委員会 岐阜県代協HPリニューアルについて IDカード作成について

※次回定例会予定 8月10日 (火) 11:30～ ひだホテルプラザ来来飯店にて

委員会報告

【CSR委員会】

○第2回「長良川を美しくしよう運動」及び『揖斐川清掃ボランティア』中止のご案内

2021年度は長良川、揖斐川共に「夏の花火大会中止」のため清掃活動はありません。
今回は10月24日(日)「長良川を美しくしよう運動」参加を予定しておりますので
よろしくお願い申し上げます。

○使用済み切手、書き損じはがきの回収運動再開のご案内

事情により一時中断しました使用済み切手の回収ですが、大垣市社会福祉協議会様が
受け付けています。そのため使用済み切手の回収を再開いたします。
ある程度数がまとまりましたら、大垣市社会福祉協議会様にお持ちします。
CSR委員、または事務局で受け付けますので、皆様のご協力をお願い申し上げます。



(委員長 磯谷 宏)

会員投稿記事

高山ラーメン食べ歩き巻

広報委員会代協ニュースで各地のグルメ紹介記事を載せたらどうかという提案が有りました
まだ決まった分けではありませんが高山ラーメンも今では飛騨牛に匹敵するほど有名になっ
て来ましたが、私が二十歳のころはほんの数件だったと思います。

高山ラーメンの規定、スープが醤油ベースで、だし汁と醤油を一緒に煮て造ること！

だしには鳥、煮干し、かつお、野菜、が主流でしたが豚や牛も近年入ってきているようです。

順不同 おすすめラーメン専門店

麵屋とと・豆天狗・麵やしらかわ・つづみそば・甚五郎ラーメン・まさご・宮川中華

麵屋力・麵屋一丁・やよいそば・かど鈴・角や・なかつぼ・桔梗屋・ちとせ

33 店舗より美味しいお店をピックアップしてみました。高山市内だけでも中華そばを出す店
は 50 件位あると思います。専門店が無くても美味しい店はありますしおじいちゃん、おばあ
ちゃんのホンワカした店もあります。ラーメン好きの私でもまだ行けてない店もあり毎年何件
かは新店舗がオープンしています。コロナ禍で閉めた店もありますが、それに関係なく麵屋し
らかわさんには日曜日になると必ず行列が出来ていました。多いときは100人超の時も☺
この店は味だけでなく白ちゃんの喋りも旨いんですけどね！

暑気払いに高山にお寄りの節はぜひお立ち寄り下さい。ちなみに岐阜のラーメン私は三本足の
ラーメンが大好きです。高山ラーメンより麺が細いかも☹

高山 徳永

代理店紹介

中濃支部 株式会社保険ショップあんしん

<代理店名>
株式会社保険ショップあんしん

<所在地>
〒501-3971
関市古屋敷町5丁目10-5
Tel 0575-21-2337
Fax 0575-23-6546

<代表者>
野村 幸弘

<スタッフ>
4名(男2名、女2名)



写真右から 植田 雄介、野村 幸弘、小島 美枝、唐仁原 智恵子

<取扱保険会社>
損保 あいおいニッセイ同和損保株式会社、
東京海上日動火災保険株式会社 計 2社
生保 三井住友海上あいおい生命保険株式会社、
東京海上日動あんしん生命保険株式会社、
日本生命保険相互会社 計 3社

<略歴>
平成13年2月 (有)保険ショップあんしん設立
平成30年2月 株式会社保険ショップあんしん設立

<事務所の環境>
関郵便局から東へ志野もみじ街道に入り、約200メートル東へ
進んだ辺りに事務所はあります。
長良川鉄道、刃物会館前駅より徒歩5分の便利な場所です。

<経営理念>
私達は、相互扶助のもとで、安心をお届けする信頼される保険代理店として地域社会に貢献する



顧客見守り・コンシェルジュ事業に活路

守りから攻めへ、求められるデジタル化時代の経営モデル

◇30年ぶりマンションの理事になって

住んでいる新松戸のマンション、4棟、11階（一部12階）建て、508戸の管理組合の理事（副理事長・庭園植栽部長）になって、新たな出会いと発見があった。昭和54年（1979年）にできた当時から住んで、すでに43年以上が経つが、住んで間もなく、任期1年を2回して以来30年以上経って回ってきて、改めて自分の住んでいる周りの環境に関心を持つところとなったからだ。同じマンションに住んでいても、どんな人がいるのか何も知らないで過ごしてきたが、かつての理事仲間はかなりがすでに亡くなっており、代替わりが進んでいること、住人が入れ替わっていること、40代の子供の世代の若い理事が増えたことに改めて気づかされる。ネット利用一つとっても世代間の溝が鮮明化しつつある。またコミュニケーションの取り方も難しくなっている。

庭園植栽の担当を任されたが、一步踏み込むと、花とみどりのボランティア組織や、植栽に関する専門委員会で、当初植えられている木々の環境が大きく変わり、今後を見据えた管理計画が必要になっていることなど、気づかされる。流れに任せ、「コピペ理事」と称されるように申し送りでも適当にやり過ごすこともできるが、性格上、深入りしてしまう。庭園業者やシルバーなどにすべて植栽や草刈りなど任せておけば楽なのだろうが、課題を見つけつつ動いてしまう。

◇LINEグループ化で交流活性化

面白いもので、住人の方の中には住環境を快適にしたい、美しく保ちたいというボランティア精神にあふれた方がいるが、共有部分へのかかわりは、勝手に動けずなかなか難しい、活動を皆に理解し、承認してほしいという要望もある。それをうまくいかせないか？花とみどりの会に集まるこうした方々は電話やチラシで呼びかけて活動している。年齢の高い方が多いが、個別に呼びかけて、スマホを利用してそうな方から、LINEグループを使ってネットワーク化してみると、思わぬ効果が出てきた。交流が活発になり盛り上がるではないか。また、メンバーの顔もよく見えてくる。まだ18名のメンバーのうち10名（ほかeメールアドレスのみ利用2名）がLINEグループでつながったばかりだが、天気次第で草刈りや花の状態管理、水やり当番のやりくりをどうするか、など写真を交え、自在に連絡や、相談、アイデア交換などコミュニケーションができるのがいい。何より顔と名前そして性格を早く覚えられるのがいい。そしてみな遊び心でかかわってくれるのがいい。なんでもそうだが、好奇心旺盛にかかわると新発見、新たなご縁があり、ウキウキするものである。

◇40数年経ち植栽管理も転換期

庭園の植栽を担当するようになってから、にわか仕立てで、構内の共有部分に植えられた樹木のこと、草花のこと、雑草のことが気になりだした。郊外型マンションなので、自然の緑豊かな環境を売りにして開発されたもので、最近の都市型の、緑地ゾーンはほとんどない機能重視のものとは正反対、そのため、庭園植栽部分のゾーンが広大で、植栽の維持管理にかなりのコストがかかってしまう。共有部分の植栽管理は庭園業者に委ねているが、建てて40数年経つと、木々もその地上部のみならず、地下の根も含め想定以上に成長してきて、中高木と低木などのバランスをいかにとるか、その間伐が差し迫ったテーマとして重くのしかかって来ている。

棟間にある中央庭園（中庭）も創建当時は一面芝生で移植されたばかりの若い木々が点在する明るい開放的な景色だったから、鬱蒼と大きな木々が覆う森林化した今の景色は全くの別世界だ。構内の庭園の雑草問題も頭の痛い問題で、当初は清掃人業務の一環で実施していた草刈りも最近人件費の値上げか

ら、コスト内に収めるために、その人数を減らした結果、草刈りは業務対象から外れてしまい、それをシルバーによる除草作業にゆだねざるを得なくなり、その草刈りゾーンから外れたところをどう対応するかも新たな課題となった。

◇「住民皆が愛でる庭園へ」という新たな展望

そんなこんなで悩んでいると、中庭の樹林の合間に、春にスズランに似た可愛らしい花をつけるランの一種の貴重な山野草がいつしかその株が広がり群生しているではないか。木陰が絶好の生育環境だったのである。雑草を刈るときに刈られてしまわないか、ということで、ボランティア組織で草刈り対応することにし、直前にLINEで呼びかけたところ、数名の方が自発的に参加してくれ、二日にわたり早朝一時間で実施することができた。中庭は、見方を変えれば、住民の愛（め）でるみんなの庭にイメージも変えられる、思わぬところに、思わぬロマンもあるものだ。

◇問われるデジタル化時代の代理店経営の在り方

デジタル化時代の保険代理店経営の在り方が問われている。保険産業自体が事故時の対応業からリスクを始め多様なデータを駆使したサービス産業への転換期である。保険代理店の強みは何か、いざという時に思い出すあの顔から、これからは、いつでも頼りとなる安全・安心のよろず相談・問題解決支援さらには新たなビジネスの出会い・ご縁を取り持つ総合窓口、すなわちコンシェルジュ事業への転換だろう。

すでに気の利いた保険代理店なら、意識する・せざるにかかわらず、この「よろず相談サービス」を自然体で展開してきたのである。それを今度はデジタル技術を活用して、今はやりの表現を用いるならアップトゥデートする（時代に即応した対応を図る）ことである。

◇有事から平時、事後から事前、保険枠を踏み出そう

保険代理店も、従来のような保険販売と事故対応サービスといった有事の際の事後対応に重点を置いた取り組みから、平時からいかに事故の未然防止に役立つ提案・サービスをしていくか、さらには保険の枠を超えて、顧客同士のビジネスの機会を取り持つべく、などオープンスタンスでの新たなビジネス展開が求められるところとなっている。

というのも自動車や火災など主力保険に見られるように、マーケット環境の変化、既存保険マーケットの縮小とデジタル化による新たな参入激化（例えば今年11月から解禁となる金融サービス仲介業者として、膨大な顧客情報を有する大手IT企業などの参入により、個人・家計分野の簡単な生損保商品（例えば、医療、家財など）は、スマホで加入から支払いまでできる方式で、まさに草刈り場になることが想像に難くない。

こうした中で、保険販売の従来の枠で保険代理店が対応するのは既存顧客すら侵食される恐れも出てくる。こうした中で、保険代理店の優位性の再確認・再評価が必要になっている。

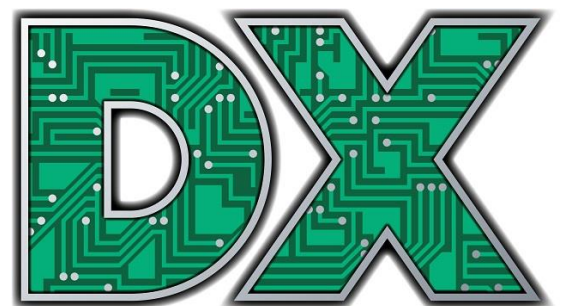
◇顧客からの信頼のネットワークを活かし切る

それはズバリ、顧客からの信頼のネットワークを有していることである。

しかもサービス業の中で保険代理店は、顧客からの大きな信頼関係の下に顧客情報を有しており、このアドバンテージはほかの産業界の垂涎の的になっている。意外に保険代理店自身こうした自らの優位性を存分に活かし切れていないのが、これからの展開の伸びしろともなっているのだ。そのことに気づきデジタル変容が起きている今、新たな業態開発、ビジネスモデルづくりができるか、が問われているのだ。

代理店のデジタル化対応、流行りの言葉を使えばDX（デジタルトランスフォーメーション＝デジタル変革）の革新は、代理店にとって顧客価値の創造にあるからだ。

長年培ってきた顧客からの信頼、という優位性を活かし、顧客の思うこと、お悩み事、解決すべきこ



とに的確にかかわっていくことが大事になっている。

しかもデータ社会である。顧客の人やモノのデータをはじめ様々な履歴データをセンサーなどで収集し、AIなどを用いて解析し、顧客に還元サービスすることが可能になってきている。

もちろん人介在型のビジネスモデルでは、人材の対応能力のレベルアップが信用強化にもつながる。リアル対面からオンラインを活用した展開まで顧客の要望に応じた多様な展開も必要になっている。

◇顧客価値創造をいかに図るかこそが肝心

それには顧客に寄り添い、柔軟かつ心のケアも含めたきめ細かで高品質な対応が求められる時代になっている。代理店経営の評価も、サイズの大小に偏りすぎた従来の尺度を改め、今後は品質が重視されるのは間違いない。

もちろん、デジタル化は保険会社の業務プロセス、営業スタイル、拠点の在り方などを抜本的に変えていく。その中で、代理店の大型化、地域集約化、あるいは、直資化などを通じて、従来の拠点機能の一部を代替してもらう代理店モデル展開も活発化してこよう。それは保険会社と代理店の役割分担方式の変更で代理店自立化の一層の要請とコントロール下に置くことが主眼であるが、それはいわば守りの布陣で、効率化と品質に主たる確保が念頭にある。

◇顧客見守り、コンシェルジュ事業という活路

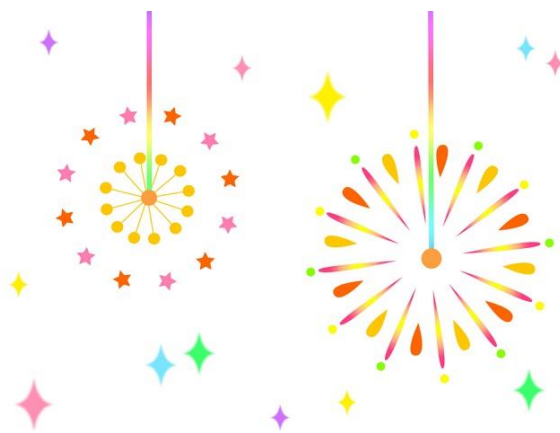
しかし、今後の代理店活路のポイントはそこにはない。せじ詰めれば、顧客価値創造を図るため、事後対応中心で来た、これまでのビジネスの枠から踏み出し、新たなビジネスモデルを提起できるかが問われているからだ。

いま、代理店に問われているのは大型化や規模のメリット享受ではない、むしろ大小にかかわらず代理店経営者の進取の気性であり、わくわく働ける職場環境の整備であり、地域や社会における問題解決支援力を異業種・専門家ネットワークを活用しいかに実現するか、といった攻めの経営である。

このような中で、顧客個々のリスクを平時からいかに的確に把握し、安全基準を超えた数値が出た場合には的確な警鐘を鳴らし、改善提案ができるか、まさに顧客単位の行動履歴データに基づくモニタリングサービスが求められるところとなっている。さらに、代理店のネットワーク力の活用である。デジタル時代は地域や業域を超え出たオープンなつながりでの協力体制構築が容易となってきている。代理店はこれまで地域密着、限られた空間での深掘りを得意としてきたが、これからはデジタルシフト、オンラインシフトで、顧客との関係も地域を超え出た展開が活発化してくる。

そこで問われるのが、顧客価値の創造である。この代理店とかかわることでどんな付加価値が得られるのか、顧客自らの求めるところ、課題解決にどのように寄与してくれるのか、すなわち保険の枠を踏み越えたコンシェルジュ事業展開による新たな価値創造が肝になってくる。そうしたネットワーク時代の到来に、どんなチャレンジができるか、まさに問われているのである。

(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)



起宿から富田の一里塚へ

美濃路の起宿は、織物の町としても知られていました。それは江戸時代中期に、京都西陣から棧留縞（さんとめじま）の綿織物技法が、のち絹綿混合の結城縞も伝わり、江戸期から明治始めまでは木曾川の右岸、美濃側と同様、綿織物の産地になり、明治以後は、毛織物が盛んとなっていったのです。現在でも、ときおりノコギリ屋根の建物が見かけます。



（聖徳寺）

美濃路はそんな歴史を持つ起宿を離れます。まもなく歩道橋がある逆Yの字交差点に着きます。左が美濃路ですが、右の道を行くとまもなく聖徳寺跡の石碑に着きます。戦国時代、この地にあった寺で織田信長と斎藤道三が会見したことで有名です。

信長関係のテレビドラマでは、道三が隠れて信長の行列を見るシーンとか、会見のシーンが必ずといっていいほどあります。道三が、「たわけ」と風評がある婿の信長の力量を確かめることが目的だと伝えられています。『信長公記』には聖徳寺からの帰途「あかなべ」という所で、道三が家臣に「山城が子供、たわけが門外に馬を繫べき」と語ったと記されています。

つまり、道三の子供が信長の家来になるだろうということです。これは道三による信長の評価ですが、実際には、道三の孫龍興が、信長によって稲葉山城から追い出されています。

また「あかなべ」は岐阜市茜部のことです。境川が木曾川であった頃、道三は聖徳寺から稲葉山城まで茜部経由で帰ったのですが、どのルートを通ったのでしょうか。

それはさておき、聖徳寺は秀吉が天正12年（1584）の竹鼻城攻めや加賀野井城攻めのおり本陣を置いたところでもあります。のち移転し2ヶ寺となり、現在は名古屋市天白区と守山区にあります。

さて、美濃路に戻ります。先ほどの歩道橋がある逆Yの字交差点から、しばらく行くと富田の一里塚に着きます。美濃路では、ここだけが両方に塚があり国の史跡となっています。両方の塚には榎の大木がありましたが、平成30年（2018）の台風で東側の塚の榎が倒れてしまい、現在は切り株だけとなっています。

美濃路は、現存する貴重な富田の一里塚を離れます。



（富田の一里塚）

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない
豊富な車種!



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに
お応えする対応力!



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を
考えた瞬発力!



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ!

☎ 中津川駅前店 0573-65-1154
 ☎ 岐阜羽島駅前店 058-391-0154
 ☎ イオンタウン各務原鞆沼店 058-322-3154
 ☎ 下呂温泉案内所 0576-25-3005
 ☎ 飛騨高山駅前店 0577-35-2722

☎ 岐阜駅前店 058-274-0582
 ☎ 大垣店 0584-93-4154
 ☎ 多治見店 0572-21-2543
 ☎ 関店 0575-21-7557

※直営店・フランチャイズ店含めて
40都道府県にて展開中!



Jネットレンタカー

SHINWAグループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。

現在、変異型コロナウイルスの感染が特に大都市圏で急速に再拡大しております。皆様も引き続きウイルス対策を万全に行って頂き、くれぐれも健康・体調管理にご留意下さい。

7月に入り、昨年同様に猛暑日を含め厳しい暑さが続くと言われております。代理店様や顧客様のお車で、これからの時期に多いエアコンやエンジンの不調・バッテリー上がりなどのメンテナンス修理等も、事故修理・車検・定期点検同様に SHINWA グループ各社に是非ご相談下さい。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鷺 1-120	058-271-0773
オートサービスイトウ	瑞穂市生津天王町 1-98	058-327-7167
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
リフレッシュセンター渡辺	瑞浪市小田町 1864-2	0572-68-0980
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
米野自動車工業	下呂市東上田 479-1	0576-25-2549
エコなおしのライト	高山市石浦町 9-408	0577-62-9345



ご依頼は、用途や地域に合わせて各工場に直接ご連絡ください。

ホームセキュリティの新提案

HOME ALSOK
みまもりサポート



安心を高齢者の皆様へ



ALSOK 日本ガード株式会社

本社：岐阜市茜部中島2丁目66-6
URL：http://www.nihonguard.co.jp

電話：058-274-0110
e-mail：eigyounihonguard.co.jp

ダメージカー(事故車・中古車)のご売却はタウにご相談ください

査定無料・迅速対応 ▶ 抹消・名義変更も確実 ▶ 車両の引取・処分も無料

タウがダメージカーを高価買取できる理由

世界には、事故や故障で壊れてしまったダメージカーを元の姿に修復し、再利用する文化が根付いた国々があります。タウは、このようなダメージカーに対する旺盛な需要が存在する世界100ヶ国以上に販売マーケットを拡大してきました。世界中のダメージカーマーケットを把握しているからこそ、「ダメージカーの高価買取」が可能なのです。



株式会社タウ 名古屋支店 TEL:052-930-6711 FAX:052-930-6712
愛知県名古屋市中区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F E-mail:NAGOYA@tau.co.jp

TAU
www.tau.co.jp

●本社：さいたま市中央区新都心11-2 LAタワー10F ●事業内容：事故車・中古車、自動車部品、ボート等の買取・販売・輸出
●資本金：1億円 ●従業員数：336名(2013年9月末) ●売上高：156億円(2013年9月期)
●ネットワーク：札幌、盛岡、仙台、水戸、高崎、埼玉、千葉、西東京、横浜、金沢、浜松、名古屋、大阪、神戸、広島、高松、福岡、熊本 / プリスペン、ウラジオストク、ドバイ





創業50余年。実績でお応えいたします。

株式会社 **ゴトウ自動車ガラス**

自動車ガラスのコトならプロにおまかせ!!

くるまのガラス 救急隊!!

フロントガラスを取り替えるなら、
当社オススメ、夏も冬も大活躍。燃費もよくなります。
エンジェルガード/クールベール



**見積無料
出張サービスOK**

ガラス交換
ガラスリペア
カーフィルム
カッティングシート
ウォータースポットとり



看板制作も承ります。
フルカラーのインクジェット印刷からカッティングシートまでご利用目的により、デザインから取付までお任せ下さい。

詳しくはホームページで
<http://www.gag-jp.com>

■本社 岐阜県多治見市池田町2-48
TEL:0572-22-0175
FAX:0572-23-3510

■多治見店
岐阜県多治見市池田町1-41
TEL:0572-22-0175 (代)
(TEL対応可能)
FAX:0572-23-3510
営業時間 8:30~18:00
日・祭日 9:00~17:00

■美濃加茂店
岐阜県美濃加茂市本郷町6-116
TEL:0574-25-2390
(TEL対応可能)
FAX:0574-25-1710
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

■恵那店
岐阜県恵那市大井町宮之前1116-38
TEL:0573-26-2611
(TEL対応可能)
FAX:0573-25-4183
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

■高山店
岐阜県高山市下切町169-2
TEL:0577-33-4306
(TEL対応可能)
FAX:0577-33-4307
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

いつもお世話になっております。 **有限会社 イブカ** です。

※ 365日 24時間 レッカーサービス

どんな事故でも対応致します!



※ 365日 24時間 レンタカー 現場配送サービス
レッカーサービスと同じように御用命下さい。

フリーダイヤル 0120-495-039

携帯電話 090-3309-2925

岐阜本社 岐阜市柳津町南塚 4丁目 249	TEL 058-388-5678	FAX 058-388-5679
岐阜本荘営業所	岐阜市敷島町 9丁目 1-1	
岐阜羽島営業所	羽島市足近町 3丁目 634-1	
岐阜本社工場	羽島郡笠松町門間 726-1	

【教育委員会より】

★トータルプランナーがいる代理店検索機能への情報掲載手続きのお願い

損害保険トータルプランナー認定者に対して、日本損害保険協会ホームページに開設されている「トータルプランナーがいる代理店」検索機能について「検索機能への情報掲載の手続き」のお願いをかねてよりいたしておりましたが、現在（2021.07.20）岐阜県代協の会員代理店の登録は81代理店の登録にとどまっております。

登録は任意ですが、損害保険トータルプランナーがいる代理店で契約したいと希望する消費者の方々が検索されるものですので、積極的な情報掲載の手続きをよろしくお願い申し上げます。

また、現在掲載されている代理店データに変更がある場合は、情報内容の修正をお願いします。

（委員長 山田 秀一）



編集後記

5月号の編集後記でマスクの色について「白色だけでなく、カラフルなものを着用してみたい」と載せたところ、ご覧になられた知り合いの代理店さんから、おしゃれな柄物のマスクを頂きました。早速の次の休日に着用して外出しましたが、気分が変わりリラックスできました。マスクを頂けたのと編集後記を読んで頂いていた事で、二重の喜びでした。

（小林一嗣）



発行日／2021年 7月26日

責任者／遠藤昌克

発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】

徳永 徹、高橋 励、馬場浩之、後藤哲裕、小林一嗣、宇野美佐、田口友喜、
遠藤昌克、森 信彦

