

岐阜県代協ニユ

2023年 5月
vol.338



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

2023年5月17日、一般社団法人 岐阜県損害保険代理業協会定時会員総会を4年ぶりに通常開催いたしました。ご多忙中にもかかわらずご来臨いただきました日本損害保険協会 岐阜損保会 会長 中林 基 様、日本損害保険協会 中部支部 三村 雅彦 様、日本損害保険代理業協会理事 下村 文則 様には心より御礼申し上げます。

2022年度事業報告・決算報告、2023年度の事業計画案、予算案が審議され、いずれも原案通り可決承認いただきました。ご出席をいただきました皆様、委任状提出にご協力をいただきました会員の皆様、誠にありがとうございました。無事に終えることができましたことご報告いたし、御礼を申し上げます。

2020年の5月に会長を受命いたしましてから、初めてのリアル通常開催でした。そして記念セミナー、懇親会も行うことができました。やはり顔を見ながらの開催は本当に良いものだと実感いたしました。また、昨年度から今年にかけ、少しずつですが、各支部の総会・例会にようやく参加させていただくことができました。この3年間はweb会議ばかりで、直接お会いできなかった皆様にもお会いできたことや、いろいろなお話をすることでできたこと、やはり直接の活動参加は大変有意義でした。オンラインだけでは対面でのコミュニケーションを超えられない部分があることを再認識いたしました。

さて、「三冠王」目指してスタートした昨年度ですが、岐阜県代協は初の「ゴールド三冠王」達成しました。4種目達成しましたので「ゴールド」の冠がつかます。合わせて入会目標達成・増強Wキャンペーンも入賞いたしました。会員、支部役員・委員会の皆様、本当にお疲れ様でした。

そこで本年2023年度の活動ですが、事業計画にもありますように、本年も6つの事業に力を注いでいきたいと思っております。①組織力強化（仲間づくり）、②地球環境保護・社会貢献活動、ぼうさい探検隊マップコンクールへの応募推進、各キャンペーンへの会員参加、③学校教育への取り組み、小・中・高・大学生に対する出前授業の実施、④コンサルティングコース受講者募集の推進、⑤リニューアルしました日本代協アカデミーネットチャンネルの有効活用推進、⑥防災・減災への取り組み、BCP策定・事業継続力強化計画書策定の推進、社労士認定制度登録、以上を5つの委員会、5つの支部を中心に活動してまいります。

保険を取り巻く環境は厳しい状況かと思えます。地震や自然災害、人口減少、自動車の自動運転化による自動車保険の環境変化、デジタル化推進などなど、変化の激しい時代だからこそ、お客様に常に寄り添いながら価値を提供することが代理店ビジネスの根幹であり、そのけん引役が代理店ではないでしょうか？

これからは①デジタルの活用とともにお客様に高い価値の提供、②自動車保険だけでなく成長余地のある新種保険や中小企業開拓、③若い世代のお客様の創出・拡大、そして保険以外のサービス提供や生命保険販売、④それに伴い次世代に対応する従業員の育成や採用、以上が重要になるかと思えます。岐阜県代協としても様々なセミナーや情報を提供して参ります。皆様の今後のマーケットデザインを考えるお手伝いが出来ればと思います。新型コロナも2類から5類に変わり、規制もほぼなくなり、人の動きも活発になりました。今年度も会員の皆様、関係各位の皆様の更なるご協力をよろしくお願い申し上げます。

1 p・・・会長挨拶／目次
2 p・・・スケジュール／事務局より
3 p・・・県総会開催報告
4 p・・・支部報告①
5 p・・・支部報告②
6 p・・・中さんの保険諸国漫遊記 (204) ①
7 p・・・保険ジャーナリスト ②
8 p・・・中崎章夫 ③

9 p・・・『街道シリーズ』(郡上街道8) 松尾 一
10 p・・・会員投稿
11 p・・・提携事業者広告掲載①
12 p・・・提携事業者広告掲載②
13 p・・・提携事業者広告掲載③
14 p・・・提携事業者広告掲載④
15 p・・・委員会報告／編集後記

スケジュール/事務局より

～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
4	21	金	岐阜	支部総会(14:00～)	メディアコスモス
	21	金	西濃	支部総会(14:00～)	スイトピアセンター
	24	月	県代協	【年会費振替】	
5	9	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	10	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	10	水	飛騨	例会(11:30～)	グリーンホテル
	11	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	17	水	県代協	県総会(13:30～)	長良川スポーツプラザ
	17	水	企画環境	委員会(11:00～)	長良川スポーツプラザ
	17	水	岐阜	役員会(11:30～)	長良川スポーツプラザ
	23	火	CSR	委員会(13:00～)	岐阜県代協事務局
6	7	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	8	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	13	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	16	金	日本代協	通常総会(10:00～)	損保会館
	23	金	企画環境	ジギョケイ研修会(9:30～12:00) ジギョケイ研修会(15:30～18:00)	可児市文化創造センター メディアコスモス
	28	水	教育	保険代理店向けセミナー(15:00～)	岐阜商工会議所2階大ホール ハイブリッド開催
7	4	火	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター(予定)
	21	金	CSR	サイバーリスクセミナー	可児市文化創造センター

★トータルプランナーがいる代理店検索機能への情報登録手続きのお願い★

損害保険トータルプランナー認定者に対して日本損害保険協会ホームページに開設された「トータルプランナーがいる代理店」検索機能について、かねてより「検索機能への情報登録の手続き」のお願いをいたしておりますが、現在(5/25)岐阜県代協の会員代理店の登録は68代理店の登録にとどまっております。

登録は任意ですが、損害保険トータルプランナーがいる代理店で契約したいと希望する消費者の方々が検索されるものですので、積極的な情報登録の手続きをよろしく願ひ申し上げます。

また、現在登録されている代理店データに変更がある場合は、情報内容の修正をお願いいたします。

岐阜県代協事務局 TEL : 058-329-0050
FAX : 058-329-0040
Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp

(担当: 小川百合子)



岐阜県代協2023年度定時会員総会開催

2023年5月17日 午後2時00分より長良川スポーツプラザ大会議室にて、一般社団法人 日本損害保険協会 岐阜損保会会長 中林 基 様（損害保険ジャパン株式会社 岐阜支店長）、一般社団法人 日本損害保険協会中部支部 事務局長 三村 雅彦 様、一般社団法人 日本損害保険代理業協会理事 下村文則 様にご来賓を賜り、定時会員総会を開催した。

2023年4月1日現在正会員総数：225名 出席会員数：42名 欠席委任状提出者数：126名 合計議決権者数：168名。以上のとおりの会員の出席があったので、定款の規定により出席者の中から田口友喜 氏を議長に、萱垣 宏光 氏を副議長に選任し、両氏が議長、副議長席につき、本総会は適法に成立したので開会を宣言する旨を宣し、直ちに議事に入った。また議事録作成人を専務理事 森 信彦 氏に、議事録署名人として畦地 正治 氏、石原 壮逸 氏の2名を選任した。

第1号議案の2022年度事業報告の件、決算報告の件、とも議案書どおり全会一致で承認され、続く第2号議案の2023年度事業計画案の件、予算計画案の件、第3号議案の本総会の決議の主旨に反しない限りその修正を会長に一任する件、全て議案書どおり全会一致で承認され、議長は以上をもって本日の議事を終了した旨を述べ、閉会した。



(ご来賓 中林 基 様)



(ご来賓 下村文則 様)



総会終了後の記念セミナーは『高収益・高賃金を生み出す“経営計画書”の作り方』と題し、税理士法人古田土会計 代表 古田土 満 氏をお招きしご講演いただいた。

企業にとって一番大切なものは『人』。経営計画書は一生懸命頑張ってくれる社員とその家族を幸せにするためのものであり、社長と社員が共有すべき約束でもあり、この観点も踏まえて、どのように経営計画書を作成していくのかを解説いただいた。たいへん興味深いお話を正会員、賛助会員、保険会社社員の皆様合わせ58名が拝聴いたすことができた。その後、5時30分より6階レストラン杏において懇親会を開催し、ご来賓、会員、賛助会員、保険会社社員の皆様と楽しいひと時を過ごした。



支部活動報告

【岐阜支部 5月活動報告】

○支部総会開催報告

開催日時 : 2023年 4月21日(金) 14:00～

開催場所 : メディアコスモス

参加者数 : 総会 出席20名 委任状48通 会員数96名 70.8%
 セミナー 21名 懇親会 21名

報告者名 : 棚橋 健久

《内容》

県代協より遠藤会長をお招きし、支部総会を開催しました。議長に川村氏、副議長に高橋氏が選任され全議案承認を得ることができました。15:00より記念セミナーとして保険ジャーナリスト中崎章夫氏をお招きして『未来志向型の代理店像』の講演を行っていただき、会員、賛助会員、保険会社の皆さま併せて21名が参加いたしました。会員の皆様のためになる内容でたいへん好評をいただきました。その後18:30より岐阜駅前とろりにて岐阜支部懇親会が開かれました。会員、賛助会員、保険会社の皆様併せて21名の参加があり、皆様との交流ができました。



(岐阜支部総会)



(中崎 章夫氏)

【西濃支部 5月活動報告】

○西濃支部5月例会報告

開催日時 : 2023年 5月10日(水) 11:30～

開催場所 : 大垣「五右衛門」

参加者数 : 16名

報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

①連絡事項

- ・4/21 支部総会、懇親会 出席御礼
- ・5/17 県総会 出席依頼
- ・ファブリカコミュニケーションズ・キャンペーンお願い、新入社員紹介

②委員会報告

- ・企画環境・「リスクマネジメント講座」受講のお願い
- ・教育・日本代協アカデミー登録のお願い
- ・広報機関誌・ホームページリニューアルについて意見募集中
- ・CSR・「7/21開催 サイバー研修会」参加のお願い
- ・組織・4月東海ブロック組織委員会開催報告

③県代協・県代協総会開催 5/17(火) 14:00～ 長良川スポーツプラザ

懇親会 レストラン杏(会費2,000円) 欠席の場合は委任状提出

※次回例会 2023年 6月 7日(水) 11:30～ 大垣「五右衛門」にて

○西濃支部定時会員総会開催

開催日時 : 2023年 4月21日(金) 14:00~ 開催場所 : スイトピアセンター
参加者数 : 総会 出席9名 委任状21通 会員数38名 78.9%
懇親会 23名
報告者名 : 中河 美智彦

《内容》

来賓に福地副会長をお迎えして、i P. LEADの水野氏に司会・進行をいただきあいおいサポート(株)の河合氏が議長に選任され、議案審議が行われました。ご審議の上議案全て承認いただきました。その後、大垣駅近くの「いろはにほへと」にて懇親を深めました。皆様のご協力に御礼申し上げます。



【中濃支部5月例会報告】

開催日時 : 2023年 5月 9日(火) 10:30~ 開催場所 : 太田交流センター 研修室
参加者数 : 12名 報告者名 : 丸野 博文
《議題》

① 委員会報告

- ・CSR・・・7月21日 サイバーリスクセミナー 可児市アアラ について・・・誘導係等の依頼
- ・企画環境・・・6月23日 ジギョケイ研修会 可児市アアラ について
- ・組織・・・なかもづくり モーターズ等にも声掛けをする。

② 情報交換・・・代協以外の会が色々あり、オープンセミナーもあるので参加するのもいいという話で盛り上がりました。

※次回例会 2023年 6月13日(火) 10:30~ 太田交流センター研修室 にて

【東濃支部5月例会報告】

開催日時 : 2023年 5月11日(木) 11:30~ 開催場所 : みわ屋
参加者数 : 8名 報告者名 : 田口 友喜
《内容》

- ・提携事業者 ファブリカからファブリカニュースについて
- ・各委員会報告
- ・ジギョケイ研修会参加のお願い

※次回例会 2023年 6月 8日(木) 11:30~ みわ屋にて

【飛騨支部5月例会報告】

開催日時 : 2023年 5月10日(水) 11:30~
開催場所 : グリーンホテル(グリーンコート)
参加者数 : 7名
報告者名 : 熊木 千夏
《内容》

- ・協議事項・・・夏のセミナーの開催について
- ・各委員会報告は後日報告予定



新市場開拓には代理店経営者のゆとりを生む環境整備が必要

問われる新たな発想に立ったビジネスモデルの創出

◇ゴールデンウイーク前半は茨城那珂市の別宅で過ごす

ゴールデンウイーク前半、前倒しで4月27日から5月1日まで4泊5日で茨城那珂市の自宅（実家、別宅？）に草刈りを兼ねて車で行ってきた。

（新松戸の自宅から常磐道で約1時間半）その前の週1泊2日で行って、裏の竹林でのタケノコ掘りと今年最初の草刈りをずっと行っていたので、余裕があった。ただ前回50個ほど筍を掘り上げたが、今回も30個ほど掘り上げる事となった。かみさんはその都度2つに割り皮をはぎ大鍋で水煮しなければならないのでうんざりの体。草刈り作業は最初の2日間でほぼ完了したが、芝生が手入れが悪いのか枯れだしその補植で、今回はマット芝10枚1セットで10セットを買い込み、中庭の芝生の補修のための貼り込みを行った。鍬で土を掘り返し、枯れた芝生の除去やタンポポやイネ科の植物の根を取り除く作業が結構きつかった。この土日を利用して久しぶりに子供3人が家族連れで全員集合となった。田舎なので広い中庭で、家族9人で、何の気兼ねもなくワイワイにぎやかに恒例の野外バーベキューを楽しんだ。

◇代理店を取り巻く環境変化

これからの保険市場環境は、少子高齢化や、主力の自動車保険が自動化やカーシェア化による縮小により、ある研究機関によると2040年には自動車保険市場6割減との予測すらある。火災保険も自然災害多発で収益悪化が続き、損保ビジネスモデルの転換が求められる中で、損保系の代理店を取り巻くマーケット環境は現状のままでは展望はないため、従来の保険の枠に囚われない、新たな発想に立ったビジネスモデルの創出による活路開拓、市場開拓が必要になっている。

◇業務システムの改善で生まれるゆとり

それはわかるが、日常の更改業務に追われ、現状維持が精いっぱいなところに増収を求められている現状を前に、ため息をつかれている代理店経営者も多いだろう。「いったいこれ以上どうしろというのか、そんな余裕はないよ」と。

まずは、代理店の業務の見直しを図り、事務を組み替え、後方事務から顧客の顔を見て、すなわち顧客を意識して動く営業事務、戦略的事務に切り替えることで、顧客接点事務に集中できる態勢づくりを図り、生産性を上げることだ。そのための仕組みはできつつあるはずだ。保険会社も代理店の契約更改における事務量軽減のための支援システムの整備拡充を図っており、事務作業の在り方も、後方から顧客接点の前方にその重点も変わってきている。

顧客管理システムはすでに標準装備になっており、顧客との取引履歴管理など当たり前となっている。こうしたシステム面の進化を背景に、代理店でも、これまで代理店経営者や営業スタッフが担ってきた更改業務を、事務スタッフに任せるところが増えてきており、その分営業スタッフや代理店経営者にゆとりが生まれ、新たな市場開拓や顧客とのより濃密な関係作りが可能になってきている。こうした更改業務を事務スタッフが担える環境づくりができていのかどうかそれによるゆとりが確保できるかどうか、が、いまや代理店成長の必要条件になってきている。

先進的な代理店は、独自に損保系代理店事務の圧倒的な部分を占める更改業務の標準化を図り、RPA（定型業務のロボット化、自動化）を導入することで、さらにスタッフの顧客接点シフトによる生産性向上を図っているわけだ。

◇ゆとりで生まれる新たな価値創造

こうした中で、代理店経営トップや営業スタッフが更改業務から解放されることで、ゆとりができ、顧客動向や商品・サービス開発等を踏まえた、新たな顧客・市場の創造に取り組むことも可能になることを忘れてはならない。

一足飛びに新たな市場開拓ができるものではないのだから。すでに冒頭の環境変化を踏まえ、先進的な代理店は新たな模索を開始している。従来のままの自動車や火災依存のスタイルでは、もはや現状維持すらままならないことに気が付いているからだ。付加価値、サイドビジネス（副業）ではなく新たな顧客価値創造による複業（保険以外の新たな本業、パラレルビジネス）が求められているのだ。

◇保険会社も社会的課題解決に代理店連携パッケージ投入

こうした危機感はなにも代理店だけではない、代理店制をとる保険会社にとっても死活問題だからだ。

とりわけ、損保業界では、代理店制方式をとる保険会社が多い。急速な生成AIやデジタルトランスフォーメーション（DX）への対応が急がれ、この中で、ビジネスモデルの組み換えも進む。こうした中で、代理店の社会的役割、存在価値をどのように示していくのか。全国に張り巡らされた人介在型の信頼のネットワークという優位性を生かして今後どのようなビジネス対応を図るか。また社会的な顧客価値の創造が図れるかが重要になっている。

本年に入り大手損保が相次いで、こうした観点からのパッケージ施策の展開を打ち出してきているのが注目される。従来の保険市場の縮小が予測される中で、新たな事業

として、保険による補償前後の価値創造と地域に根差した多様な顧客接点を有する損保代理店の新たな役割、事業モデルの創造が求められているからで、とりあえず損保としては代理店提携・支援メニュー整備を優先させているが、これを生かすも殺すも代理店次第というわけだ。

例えば損保ジャパンが本年2月に発表した「地域貢献パッケージ」だ。安心・安全な地域社会の実現に向け、取引先や代理店等と協働してSDGs達成に向けた取組みや地域貢献活動を行う総合的な施策の展開を開始、その内容は、1) SOMPO防災・減災で安心・安全なまちづくり応援パッケージ、2) SOMPO未来を担う子どもたち応援パッケージ、3) SOMPO地域で支えあう共生社会応援パッケージ等だ。

一方、MS&ADインシュアランスグループの三井住友海上、あいおいニッセイ同和損保の2社が3月に発表したのは、損保代理店による、保険の補償前後におけるリスクソリューションの提供開始だ。保険本来の機能に加えて、「補償前後の価値」を創造し、提供することを掲げている。事故・災害による被害を未然に防ぐソリューションと、事故発生後の早期回復を支援するソリューションを創造・提供することにより、「お客さまへの提供価値」の変革を進めていくものだ。このうち、三井住友海上が4月から提供を開始したソリューションとしては、1) 地球環境との共生、2) 革新的テクノロジー、3) 強靱性・回復力、4) 包摂的社会、共通課題としてのRisTech分析サービス（顧客や同社の保有するデータを分析し、顧客の課題解決を図るサービス）。

◇シニア市場に着目しサポート事業提供

こうした中で、代理店独自の新たな市場開拓の動きも出ている。これが可能になったのは先に見たように代理店経営トップが、事務が戦略事務化し、更改業務も担うようになり、代理店経営トップが市場開拓に専念できるゆとりが確保できたからだ。

千葉の総合保険代理店、ほけんプラザエイプス（田切裕二代表取締役、従業員60名、千葉県内に5支店展開）は、生損保を中心に約1万8,000人の顧客を有し、生産性向上、組織力の強化に取り組み、生損保1対1の売り上げを上げているが、保険のみの付き合いでは対応が限られ、これら顧客が高



齢になり車を手放したことで関係も切れてしまうのは残念で、これら顧客に生涯にわたりお困りごとにサポートし続けることはできないか、ということから、新たな価値の提供としてシニアライフサポート事業への取り組みを開始した、という。

<https://www.apse.co.jp/>

シニア事業については、2021年10月に、社内ベンチャーとして「一般社団法人シニアテラス」（代表理事田切裕二、理事、安藤将之、平井 弘康）を設立し、自らの高度なFPスタッフや、弁護士や税理士、司法書士等の専門家や専門事業者と連携し、相続対策、空き家対策、高齢者の悩み、お困りごとの支援に対するワンストップサービスの事業をスタートさせ、この1年半単独で展開し軌道に乗せ、シニア層やその家族などの顧客からの反応も上々で、新たな活路開拓や生保拡販のめどもついた。

<https://www.senior-terrace.com/>

そこで、地域でたくさんの顧客、中でもシニア層をかかえ、長年のお付き合いで信頼感も高い、同じような立場にある各地の代理店にも参加を呼びかけ、シニアテラスを全国規模で加盟店方式により展開することにした。（すでに群馬で1代理店の加盟店ができたほか、数店が4月から加盟検討中のことで、全国で10以上の展開が見込まれる。）

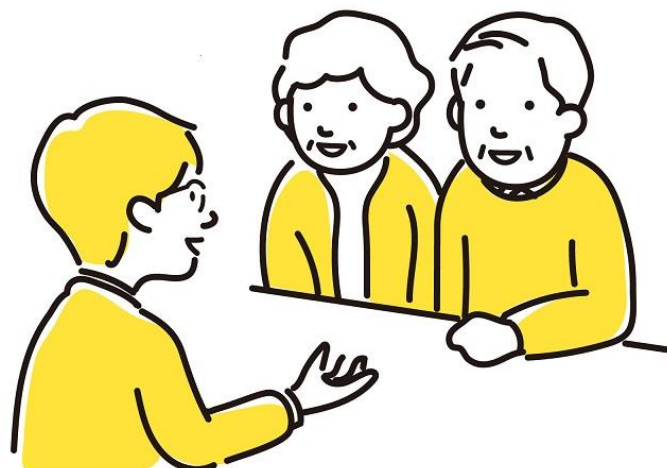
◇最期まで顧客の安心と安全に寄り添うことに専念

シニア事業を新たな柱として立ち上げた理由として、田切氏は、保険とは違った入口と出口の新たな取り組みにより、「今までお世話になってきたお客様に対しての 恩返し、超高齢化社会における社会貢献そして時代の変化にいち早く対応していく保険代理店としての挑戦」の3つをあげた。

シニアテラスは、高齢者とその親族の悩みをワンストップで解決する仕組みを提供することで、最期まで顧客の安心と安全に寄り添うことに専念し、顧客の“生きる”に本気で向き合ってきたプロの代理店だからこそできる「新しい代理店」像の創造を目指す。テラス加盟の代理店は、保険営業×老後サポートという新しい価値の提供により成約率のアップとスキルの底上げがはかれるとともに、顧客への生涯にわたる安心の提供と、新たなキャッシュポイント（収益機会）の獲得、社会・福祉への貢献、企業のイメージアップにつながる。

業務の仕組みとしては、既存の顧客や新規の顧客（高齢者やその親族）から寄せられた相談について、自社のシニアライフカウンセラー（*注）が老後相談

を受け付け、適切な提携業者（高齢者住宅/施設、相続問題、身元保証人、家事代行、介護、死後事務、認知症ケア、空き家管理）を紹介したり（紹介手数料を受け取る）、保険商品を案内・提供するというものだ。



（*注）シニアライフカウンセラーは、一般社団法人シニアライフサポート協会が高齢化社会（本部・札幌市）による終活に取り組む方をサポートする認定制の資格で、介護、健康、相続、遺言、後見人、身分保証、不要品整理、保険、葬儀、お墓のことなど、高齢者が抱える様々な困りごとや悩みごとを総合的にサポートするエキスパート相談員で、悩みに応じ専門家を紹介。

（保険ジャーナリスト、inswatch 編集人）

『街道シリーズ』（郡上街道その8）

松尾 一

下有知竹重から追分（関市・美濃市）へ

郡上街道は国道418号「小瀬北」交差点から、瀬尻小学校の北側の田畑の中を通り山裾にある八幡神社の前に着き、ここから山裾を添うように東から北に向かい、東海北陸自動車道向山トンネルの西側を並行するように小さな山の鞍部に越えて、北に進み東海北陸自動車道の東側にある下有知重竹の小さな社、天王神社に向かいますが、現在、瀬尻小学校付近から下有知重竹の天王神社までは、概ね通行困難となっています。

さて、この天王神社は須佐之男命（すさおのみこと）を祀る尾張の津島神社（津島市）から分祀されたものです。全国には天王社や津島神社が3,000社ほどあると言われていますが、川湊や川沿いにも多く祀られています。

重竹の天王神社の西、東海北陸自動車道西側の、南北に流れる長良川には、かつて重竹湊があり、ここから年貢米や物資を名古屋方面に運んでいたということです。下有知重竹の天王神社は、長良川を行き来する舟を見守っていたに違いありません。

郡上街道は、下有知重竹の天王神社から西に進み、国道156号線「下有知竹重」交差点に着き、ここから国道156号線を北上し、東海環状自動車道の下を潜り、「下有知追分」交差点あたりに向かいます。

下有知は、江戸時代幕府領と旗本領などになっていました。

さて郡上街道（国道156号線）の東、東海環状自動車道の南に、井神（いがみ）社があります。前を流れる曾代用水に関わる神社です。



（天王神社）



（井神社）

江戸時代の寛文3年（1663）、この地域の水不足解消のため元尾張藩士の喜田吉右衛門、その弟林幽閑、そして地元の豪農柴山伊兵衛が私財を投げうって、曾代（美濃市曾代）から長良川の水取り入れる用水の計画をして寛文9年に完成しました。しかし、喜田吉右衛門は私財を失い行方不明に、弟林幽閑は尾張に帰り、さらに柴山伊兵衛も手を引いてしまいました。用水建設の経費がふくらんでいったためです。

しかし、曾代用水は、のち、関係者で井組合を作り維持管理をするようになります。さらに文化10年（1813）には、この3人を顕彰するため曾代用水沿いに井神社を建立したのです。

また、井水神社のすぐ北、曾代用水沿いにある神光寺は、養老3年（719）、泰澄が創建したといわれる寺で、曾代用水に尽力をつくした、この3人を祀る石碑があります。またこの寺の境内には泰澄が勧進したという白山神社があり、この寺も白山信仰と深く繋がっていることが分かります。

郡上街道は、国道156号線「下有知追分」交差点あたりで、関市を離れ美濃市松森へ入ります。

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

会員投稿記事

『 コロナ5類移行後のわが町 』

5月8日から新型コロナウイルス感染症が5類感染症に移行され、さまざまな制限や自粛なども求められなくなり、元の生活環境に徐々に戻りつつある事を本当に嬉しく思います。

私の地元の高山市でも、ゴールデンウィーク前から観光客の数がもの凄く増えてきたのを実感します。中国系の方の入国規制の影響もあるのか、特に目についたのが欧米系の観光客の方で、長期滞在されるケースも多いらしいです。高山市の人口は9万人弱に対して、来日される外国人客は45万人以上、市の人口の5倍以上の訪日客の数になります。数字面からみても、高山はまさに観光で成り立っている町、もっと言えばインバウンド効果が最も必要不可欠な町かもしれません。今後、中国系の方々の入国規制も大幅緩和され訪日客ももっと増えると思います。

宿泊関連、観光バス、観光地の飲食店等、コロナ禍の中大変ご苦労されたと思います。早く本来の活気ある国際観光都市飛騨高山に戻る事を切に願います。

(飛騨支部 Mirai Port (株) 馬場 浩之)



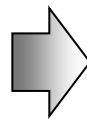
< 今月の復旧事例 >



< 場所 >名古屋 地域

社用のトラックが駐車場で隣との境のフェンスに、当たってしまいました。

フェンスは隣の持ち物なので、基礎のブロック一段とおなじフェンスがあり二枚だけ交換いたしました。



施工前

岐阜県損害保険代理業協会 提携会社

施工後

ホームステップ (株)イケダ

電話番号変更になりました。

☎ 058-213-3730 (24時間即日対応)

情報ツールとして【クルマの下取り・買取りサービス】をご活用ください！

★★★ ディーラーの査定とは違い、実際の中古車取引相場で査定します。

車によっては、年式・キョリに関係なく需要があり、大きく金額に差が出ます！ ★★★

【お客様のこんなときにご利用ください！】

- 車の乗替を検討 : 下取り額が納得できない。下取り額は妥当なの？
⇒ 「ディーラー下取りと比較してみてください！」
- 売却だけ検討 : どこに売れば？ 高くて信頼できる会社に売りたい！
⇒ 「賛助会員のJCMにお任せ下さい！」
- ディーラーでは値が付かない・・・ : 引取費用が掛かると言われた。
⇒ 「古い車や事故車でもまずはご相談ください！」



【岐阜県損害保険代理業協会 賛助会員のJCMなら安心満足！下取りよりもお得】

- ・ 宣伝・店舗等運営コストを抑えて買取り価格に還元、高価買取りを致します。
- ・ 無料出張査定で手間や費用発生心配がありません。ご指定場所まで訪問します。
- ・ 中古自動車認定査定士(当社社員)が査定にお伺いし、対応いたします。
- ・ 売却を急かしたりせずお客様のご都合・代替のタイミングに合わせて対応します。
- ・ 車両代金は現金決済も可能、名義変更手続きも無料で確実に行います。

■■ 株式会社JCM名古屋支店 ★担当 村瀬・山本 まで ■■

TEL:052-561-8899 / FAX:052-561-8893 HP: http://www.jcmnet.co.jp/daikyo/

～レンタカーのご利用なら～

ORION RENTA CAR



100 台以上の保有台数で国産車から輸入車、4WD 車、トラック、福祉車両までニーズ合わせたレンタカーをご準備致します。



レンタカー配送
お引取りサービス

あらかじめ打ち合わせした車輛返却の日時に、お客様ご指定の場所迄レンタカーをお引き取りに伺います。



車種ご提案代行
サービスについて

スタッフがご担当者様に代わり代車をご利用になるお客様と直接お車の選定についてお話しすることも可能です。



修理車両
レッカーサービス

お客様の車を迅速に、ご指定の場所へレッカー移動致します。



全車ナビ・ETC完備

快適にドライブ頂くために全車両にナビと ETC を装備しております。



S.O.Dカークリーニング施工で
コロナウイルスにも安心の対応

返却時に全車両の消臭・抗菌・防カビに念入な消毒作業を行っております。

当社は4月より、高山支店をオープンし、岐阜県全域の対応が可能となりました！ 降雪地区への4WD 車対応、特殊車両、福祉車輛までお気軽にお問い合わせください！！

オリオンレンタカー 株式会社 AVANTI

TEL.0120-502-933 FAX.0586-58-7890

本店 岐阜県各務原市川島渡町 281-3

名古屋店 愛知県名古屋市西区名西 2 丁目 18-10-1

多治見店 岐阜県多治見市本町 5 丁目 6-1

高山店 岐阜県高山市千島町 1033-14

ご依頼はフリーダイヤル 0120-502-933 迄

DRPネットワーク株式会社が ご提供する「安心サービス」



5つの特典

- 1 引取・納車の作業が無料
ORION RENTA CAR
〒500-8288 岐阜市西島新瀬3-250
TEL:058-276-8533
- 2 代車の無料
ORION RENTA CAR
〒500-8288 岐阜市西島新瀬3-250
TEL:058-276-8533
- 3 修理終了後
ワンオーナー
保証書を発行
- 4 原車を壊わ
ない修理は
工費10%割引
- 5 修理現場で
車検を実施

DRPネットワーク株式会社

〒125-0053 東京都葛飾区鏡倉 3-18-1
TEL:03-3673-5552 <http://www.5552.co.jp/>

事故車の対応・修理は トップネットワークのDRPネットワーク 加盟修理工場におまかせください。

お近くの加盟店工場までお問い合わせください。

- TEL / 岐阜営業部長
- A (有)オートライフ 058-371-8288
〒504-0815 各務原市御幸町2-62 新川 貞男 090-3159-6615
 - B ケイズモータース 058-276-8533
〒500-8263 岐阜市西島新瀬3-250 河村 健太郎 080-4215-4477
 - C (株)大原自動車工業 058-271-5704
〒500-8288 岐阜市中島 2-107 大原 幸司 090-413-6630
 - D (株)タカパン 0577-32-2617
〒506-0004 高山市相生町3-160 新井 典仁 0577-32-2617
 - E (有)大光塗装 058-278-7505
〒501-6016 羽黒町船場町田7-40 武藤 幹也 090-3258-5905
 - F (有)丸森自動車工業 058-245-6394
〒500-8127 岐阜市地蔵1-6-3 太田 祐司 090-9888-9526
 - G アクアフィールド 0572-26-8381
〒509-5102 土岐市南町定時町 962-78 水野 智久 090-5105-3210

日本全国フリーダイヤル 0120-849704

●フリーダイヤルに遠慮なくおかけください。受付は弊社加盟店より取り次ぎいたします。

岐阜県代協会員の皆様、当社はオリックスレンタカー店舗を運営しております株式会社タカサワと申します。
代車でお困りの際には、是非とも当社のレンタカーサービスをご利用ください！



メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…
そんな時はお任せ下さい！ 配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

(株)タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

① 金山駅前店	⑥ 小牧豊山店
② 春日井店	⑦ 刈谷店
③ 一宮店	⑧ 岡崎店
④ 津島店	⑨ 名古屋呼続駅南店
⑤ 名古屋駅太閤通口店	⑩ 長久手公園西駅前店

⑪ 岐阜店	TEL 058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
⑫ 大垣店	TEL 0584-93-0543	大垣市長松町1215-2
⑬ 多治見店	TEL 0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1
⑭ 美濃太田駅前店	TEL 0574-66-1543	美濃加茂市太田町1741-2

まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！

お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

▶ **ご指定の場所にお伺い。**

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ **「目に見える」安心サポート。**

お客様より絶賛されています

▶ **永久保証で安心のアフターサービス。**



**無料代車
120台以上**

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間
対応

鍍金・塗装
fabrica

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない
豊富な車種!



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに
お応えする対応力!



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を
考えた瞬発力!



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ!

岐阜駅前店	058-274-0582	中津川駅前店	0573-65-1154
大垣店	0584-93-4154	岐阜羽島駅前店	058-391-0154
多治見店	0572-21-2543	下呂温泉案内所	0576-25-3005
関店	0575-21-7557	飛騨高山駅前店	0577-35-2722

※その他愛知県14店舗、三重県5店舗など直営店・フランチャイズ店含めて40都道府県にて展開中!

(平成30年6月末時点)



Jネットレンタカー

SHINWAグループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。

現在、新型コロナウイルス感染対策の緩和が始まり徐々に生活状況も戻りつつありますが、感染状況はまだ落ち着く状態ではありませんので、皆様も引き続きウイルス感染対策は行って頂き、くれぐれも健康・体調管理にご留意下さい。

さて5月に入りこれから気温も徐々に上がってまいります。エアコンのメンテナンスや各メンテナンス・車検・定期点検・車販等も最寄りのSHINWAグループ各社に是非ご相談・ご用命下さい。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鶯 1-120	058-271-0773
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
リフレッシュセンター渡辺	瑞浪市小田町 1864-2	0572-68-0980
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
エコなおしのライト	高山市国府町金桶 254-1	0577-72-5120



ご依頼は、用途や地域に合わせて各工場に直接ご連絡ください。

委員会報告

【企画環境委員会】

○「ジギョケイ研修会」開催のご案内

日時：2023年 6月23日（金） 9：30～ 中濃会場
15：30～ 岐阜会場

場所：中濃会場 可児市文化創造センター
岐阜会場 ぎふメディアコスモス

この研修で「事業継続力強化計画の認定申請」をサポートいたします。専門講師の説明・アドバイスを受けながら実際にその場で作成します。詳細は同封の「ジギョケイ研修会」のご案内チラシにて確認、または企画環境委員にお尋ねください。

（報告者 委員長 井戸 貴之）



【教育委員会】

○「保険代理店向けセミナー」開催のご案内

日時：2023年 6月28日（水） 15：00～

場所：岐阜商工会議所 2階大ホール（リアル参加は定員60名まで）

※コロナ感染拡大状況により「リアル+リモート」のハイブリッド開催

このセミナーは、先の読めない環境変化の中、代理店が如何に生き残り新たなステージに進むためにどのようにして業務の効率化を実現するか、そして代理店経営の軸である人材の確保・定着をどのように実現するかをご提案いただきます。

詳細は同封の「保険代理店向けセミナー」のご案内チラシにて確認、または県代協事務局 森までお尋ねください。

（報告者 専務理事 森 信彦）

編集後記

ずいぶんとあたたかく、日によっては少し汗ばむほどの季節になりましたね
景色もすっかりと新緑となり心が落ち着くような気がします。
今年のゴールデンウィークは、実家の田植えの手伝いやら、家の周りの草刈りであまり
休日感はありませんでしたが、皆様の休日はどうにお過ごしでしたか

（東濃支部 小栗 誠）

発行日／2023年 5月25日

責任者／遠藤昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、小林 一嗣、山田 美佐、小栗 誠、遠藤昌克、森 信彦