

岐阜県代協ニユ

2023.10
vol.343



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克



暑かった10月も下旬になり、朝晩の気温が下がってきました。荘川では朝の最低気温が0度以下になった日もあったようです。日中は暑くなり1日の気温差が大きくなったり、日々の気温差が大きくなる時期です。体調にはくれぐれも気をつけましょう。子供たちを中心にインフルエンザの感染も広がっています。インフルエンザの流行は一般的には冬なのですが、新型コロナウイルスの影響で3年間インフルエンザの流行がなかったこともあり、抗体を持ってない子供たちは一度インフルエンザが始まったら収まらないという状況だそうです。子供たちに限らず、重症化しないためにワクチンを接種することはとても重要なことだと思います。

さて、秋といえば食欲の秋、芸術の秋、読書の秋、スポーツの秋、行楽の秋… など、秋と結びつく言葉はたくさんあり、イメージするものは人それぞれですが、私的には秋は私の大好きな栗の季節です。焼き栗、栗ご飯、栗きんとん、そしてモンブラン・・・大好きですが、食べ過ぎないように気を付けていますし、食べた分は下手なゴルフと月2回のテニス、フィットネスで無理をしない範囲で体を動かすようにしています。さらに秋とイメージする行事は、紅葉狩り、運動会、十五夜のお月見、ハロウィン、七五三などがあります。中でも多くの方が秋といえばイメージするのが、紅葉狩りでしょうか。各地の野山に出かけ、赤や黄色に色づいた紅葉を鑑賞します。また、気候が良くなる秋は運動会を開催する学校も多く、秋とって運動会を思い出す人も多いでしょう。先日、校区の運動会のお手伝いに行き、見学していましたが、最後のリレーで足がもつれ転倒するお父さんが何人かおられました。普段運動せず、いきなり全力疾走すればよくあることのようにです。できるだけ普段から運動することが大事です。一緒に気をつけましょう。

そして、代協活動の秋の行事といえば、10月12日に三重県代協にて公開セミナーがあり、岐阜県より7名の理事が参加いたしました。経営には人に投資が必要であることを学ばせていただきました。岐阜でも17日に教育委員会が秋のセミナーを開催し、のぞみ法律事務所の弁護士 吉田 桂公氏に「金融行政方針を踏まえた保険代理店の留意点」と題しご講演いただきました。70名ほどの会員の皆様にご参加をいただき、顧客本位の代理店経営を改めて勉強させていただきました。10月27、28日は東海ブロック教育委員会主催の出前授業研修、11月14日にはCSR委員会において消費者団体との情報意見交流会、15日には企画環境委員会による提携事業者との交流会、17、18日は日本代協コンベンション、22、23日は東海ブロック組織委員会主催の若手研修会と行事が続きます。秋の行事が目白押しの代協活動です。皆様のご協力をよろしくお願いいたします。

また、「三冠王」ですが、新会員1代理店の入会がありました。仲間づくり目標達成まであと7店です。ぼうさい探検隊も2件の応募があり、あと1件となりました。社労士認定・事業強化計画策定もあと少しです。12月になりますとコンサルティングコース受講者募集が始まります。「三冠王」の中でも会員増強は必達です。今年も2ヶ月余りです。どうか今年も「三冠王」が取れますよう、なにとぞ皆様のご協力を重ねてお願いいたします。

1 p・・・会長挨拶／目次
2 p・・・スケジュール／事務局より
3 p・・・支部報告①
4 p・・・支部報告②
5 p・・・代理店紹介
6 p・・・中さんの保険諸国漫遊記 (209) ①
7 p・・・ 保険ジャーナリスト ②
8 p・・・ 中崎章夫 ③

9 p・・・『街道シリーズ』(郡上街道13) 松尾 一
10 p・・・ 会員投稿
11 p・・・ 提携事業者広告掲載①
12 p・・・ 提携事業者広告掲載②
13 p・・・ 提携事業者広告掲載③
14 p・・・ 提携事業者広告掲載④
15 p・・・ 委員会報告／編集後記

スケジュール/事務局より

～ スケジュール ～

日付		主催	行事・議題・内容など	開催場所	
10	4	水	教育	委員会(13:00～)	岐阜県代協事務局
	4	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	10	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	11	水	企画環境	委員会(13:00～)	Web 開催
	11	水	飛騨	例会(11:30～)	まるい屋
	12	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	17	火	教育	秋のセミナー(14:00～)	ソフトピアジャパン
	17	火	岐阜	役員会(13:00～)	ソフトピアジャパン
	22	日	CSR	『長良川を美しくしよう運動』(6:30～)	長良川河畔
	24	火	ゴルフ同好会	ゴルフ同好会コンペ(8:30～)	六石ゴルフ倶楽部
11	1	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	8	水	企画環境	委員会(13:00～)	Web 開催
	8	水	飛騨	例会(11:30～)	ひだホテルプラザ来來飯店
	10	金	組織	委員会(17:00～)	未定
	14	火	CSR	委員会(11:30～)	なまずや
	14	火	CSR	消費者団体情報交換会(13:00～)	OKB ふれあい会館 408
	14	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	15	水	企画環境	提携事業者交流会(18:00～)	グランヴェール岐山
	17	金	日本代協	日本代協コンベンション開催(13:00～)	グランドニッコー東京 台場 損保会館
	18	土			
	22	水	飛騨	役員忘年会(18:30～)	未定
	24	金	東濃	例会、研修会、懇親会	恵那 ますき
12	1	金	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター(予定)
	20	水	西濃	西濃支部弁護士セミナー(17:00～)	大垣フォーラムホテル
1	16	火	県代協	賀詞交歓会	グランヴェール岐山



～事務局より～

※2023年度 年会費確認及び決定のため、代理店賠償責任保険に未加入の会員の皆さまには会員皆様の募集登録人数の確認をさせていただきます。

おって、ご連絡をさせていただきますのでご協力のほどよろしくお願い申し上げます

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaikeyo@opal.ocn.ne.jp

(担当: 小川百合子)

支部活動報告

【岐阜支部10月活動報告】

○岐阜支部役員会報告

開催日時 : 2023年10月17日(火) 13:00~

開催場所 : ソフトピアジャパン

参加者数 : 8名

報告者名 : 棚橋 健久

《内容》

- ・11/17~18 日本代協コンベンション開催
- ・次年度役員会について
- ・委員会報告

※次回役員会 2023年11月15日(水) 16:30~
グランヴェール岐山にて



【西濃支部10月活動報告】

○西濃支部10月例会報告

開催日時 : 2023年10月 4日(水) 11:30~

開催場所 : 大垣「五右衛門」

参加者数 : 18名

報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

①連絡事項

- ・秋のセミナー開催について 10/17 14:00~ ソフトピアジャパンにて 参加確認
- ・西濃支部「弁護士セミナー」開催について 12/20 17:00~ 大垣フォーラムホテルにて
- ・「ビッグモーター問題」について・・・代協から保険会社へ何かアクションを起こせないか、西濃支部として意見書を作成。
- ・(株)MSG保険サービス 樋口氏より挨拶

②委員会報告

- ・企画環境・・・9/20 委員会開催報告 ジギョケイ目標達成御礼、11/15(水)提携事業者交流会開催案内
- ・教育・・・10/17(木)「秋のセミナー」参加要請(30名参加)、協力をお願い
- ・広報機関誌・・・9/19、9/25 岐阜ラジオ放送報告、バス広告について
- ・CSR・・・10/22 6:30~ 長良川清掃参加のお願い
11/14 消費者団体情報交換会開催
- ・組織・・・仲間づくり協力をお願い(1店増強)
11/22~23 次世代会員研修参加 (株)MSG保険サービス 永井氏

③その他・・・11/17~18 日本代協コンベンション参加 (有)ヤスエ保険事務所 渡邊氏参加

※次回例会 2023年11月 1日(水) 11:30~ 大垣「五右衛門」にて

【中濃支部10月活動報告】

○中濃支部10月例会報告

開催日時 : 2023年10月10日(火) 10:30~

開催場所 : 太田交流センター 研修室

参加者数 : 8名

報告者名 : 丸野 博文

《内容》

- ①理事会報告
- ②来年度の中濃支部役員について（支部長・副支部長・会計）
- ③委員会報告
 - ・企画環境・11/15 提携事業者交流会について、ジギョケイ報告
 - ・組織・広報・教育・CSR・企画環境・多くの会員に参加頂くようお願いしていく
- ④その他・情報交換、各種保険について

※次回例会 2023年11月14日（火）10:30～ 太田交流センターにて

【東濃支部10月活動報告】

○東濃支部10月例会報告

開催日時：2023年10月12日（木）11:30～
開催場所：みわ屋
参加者数：11名
報告者名：田口 友喜

《内容》

- ・次年度役員会について
- ・提携事業者ファブリカよりファブリカニュースについて
- ・各委員会報告
- ・11/24 研修会と懇親会について・・・開催場所を変更し恵那にて開催で調整

※次回例会 2023年11月24日（金）研修会、懇親会前 恵那ますきにて

【飛騨支部10月活動報告】

○飛騨支部10月例会報告

開催日時：2023年10月11日（水）11:30～
開催場所：まるい家
参加者数：9名
報告者名：熊木 千夏

《内容》

- ① 各委員会報告
- ② その他
 - ・毎年恒例になっているプレス掲載の件（今年は11月号）
 - ・岐阜県代協秋のセミナー参加者依頼
 - ・役員忘年会（11/22（水）18:30～ 雨音にて）
 - ・来年度の役員編成の件（持ち帰り各自考えて2月までに決定する）
 - ・11/15 提携業者交流会依頼
 - ・11/22～23 育成研修参加者依頼

※次回例会 2023年11月 8日（水）ひだホテルプラザ来来飯店にて



代理店紹介

東濃支部 株式会社 Nisso 保険事務所

<代理店名>
株式会社 Nisso 保険事務所

<所在地>
本社
恵那市大井町 204-11
電話 0573-25-5600
Fax 0573-25-5607

<代表者>
代表取締役 磯村徹郎

<スタッフ>
本 社 6名



<取扱保険会社>
損保 三井住友海上火災保険株式会社 計 1 社
生保 三井住友海上あいおい生命保険株式会社 計 1 社

<略歴>
令和4年7月1日設立

<事務所の環境>
恵那駅より南に300m、パロー恵那店前の路地を入った
恵那市の中心部にあります

<経営理念>
「お客様第一」「地域密着」の経営理念に基づきサービスを提供



新たな企業代理店像のカギは、「DX 活用と共創」

—カルテル問題を契機にスポットライト浴びた企業代理店にも変革の波

◇5年ぶり開催の市民運動会に参加して

10月8日、日曜、近くの小学校のグラウンドで、5年ぶりに新松戸地区の市民運動会が開催され、同じマンション仲間25人で参加した（私は初参加）。長らくコロナを理由に開催が見送られてきただけに様変わり之感もある。周りのマンション管理組合では地域活動に関心は薄く、参加を見合わせたところも目立ったが、せつかくの地域の親睦・交流の機会を大切にしようと、地区町会の一つとして参加した。長いブランクがあったため、地域コミュニティ活動の継続も容易ではない。主催者側の高齢化も半端なく、来年以降の開催も危ぶまれているが、当日は子供たちとその親たちの参加も結構あったのにはホッとした。午前9時の開会式、全員でラジオ体操をした後、子供、一般、シニアに分かれ50メートル走、スプーン競走、玉入れ、綱引き、パン食い競争、ビンゴゲームなどを楽しんだ。天気も最初こそ曇っていたが、日差しが出て絶好の運動会日和になった。私は膝ががくがくのため、かけっこの類は辞退したが、玉入れ、綱引き、パン食い競争には参加した。それぞれ参加するたびに参加賞が出て、お菓子、洗剤やティッシュペーパー、ゴミ袋などそのたびにいただいた。外れビンゴでも参加賞が出る。これを目当てに参加する景品稼ぎの方もいるというから驚いた。11時45分には閉会式で終了となった。

この後、参加した仲間たち13人で昼を兼ね、近所のバーミヤンで、反省会。生ビール、凍結レモンサワーと中だけ交換（お代わり耐ハイ）を何杯飲んだか、さらに紹興酒のロック、ポテトフライ、餃子、油淋鶏、五目焼きそば等を肴に話は尽きない、これが目当てだったかも。午後3時半にお開き、昼酒は効き、家に帰りバタンキュー、夜まで寝込んでしまった。

◇企業代理店、日陰の存在から一挙にスポットライト

保険業界、保険代理店業界は目まぐるしい変化の中にある。多様な代理店業界チャネルの中でも企業内保険代理店（以下企業代理店で統一）の存在は保険料ウエイトから見てもその割合の大きさの割に今一つ影が薄かったし、一般社会の関心もほとんど持たれていなかった。それが、今、企業火災の共同保険を巡るカルテル問題等を通し、従来の損保業界の取引慣行、企業と損保をつなぐ保険代理店としてのそのあり方が問われている。

こうした時代の変化の波を捉え、その存在意義を明確にしていくことは必須となってくるが、その変化は企業代理店が単独で乗り越えていくには大きすぎる。

◇企業代理店とは？

企業代理店とは、ある企業やそのグループ、またその役職員の保険契約をメインに募集する保険代理店で、インハウス代理店、機関代理店、別働体代理店などとも呼ばれる。基本的にはある会社の子会社であったり、企業グループのシェアードサービスを提供している会社の一部門となっていることが多く、生保、損保（マリン、ノンマリン）、法人や個人の保険を取り扱う。

保険業法等によって自己契約や特定契約（代理店自らと人的または資本的に密接な関係を有する者を保険契約者または被保険者とする保険契約）の収入保険料に占める割合に制限があるため、例えば親会社の保険だけを募集していればよいということにはならない。多くの企業にとって「本業から最も遠い存在」ともいえ、グループ内での関心も一般に薄いのが実情だ。

◇企業代理店特有の問題点

大手・中堅企業は、自前の代理店を設置することで代理店手数料を確保できることが設置の動機となり、企業代理店は親企業グループ関連の歴大な市場を有するとともに、人材の供給を受け、組織的展開に優位性を持つ半面で、それゆえ、親会社の余剰人材の受け皿的に位置付けられ易く専門人材の確保・育成の遅れが目立つ、それを保険会社の出向や転籍で補完してきた傾向が強く、依存的・閉鎖的・自己完結的であった。

しかし、この間、保険業法の改正等により、代理店としての態勢整備やコンプライアンス等の負担増や、システム整備投資なども求められ、そのため、今後は、プロフェッショナルリズムに基づく独自の態勢整備、生産性の向上、業務品質の向上等、DXの活用やオープンイノベーションを活かし、どれだけ専門人材を育成出来るか、または外部との連携協力を図るかが問われている。またこれまでは、親企業側のリスクマネジメント意識が概して低く、保険の適正な手当てを経営戦略的に検討するのではなく、子会社代理店にゆだね、単に結果の保険コストのみに関心を持つにすぎなかった。



◇問われる保険に係る企業のリスクマネジメント意識の低さ

大企業の経営環境も変わりつつある。海外の株主比率も高まりつつあり、保険手当についても説明責任が厳しく求められる傾向が強まるのは必至だ。このため、企業サイドでも保険手当を含め適正なジャッジができるリスクマネジャーの要請が今後求められる。企業代理店もその役割が求められ、親企業の求める適正な保険の手配、管財物件などの保険コストの軽減のために役割を果たさねば存在価値そのものが問われよう。一方で、収益向上のためには、代理店手数料の拡大を図らねばならず、そのための専門人材養成による市場開拓能力の向上やDXの活用による生産性向上は必須となろう。それがかなわなければ弱点部門の補完のための外部との提携戦略や、企業代理店そのものの売却なども考えねばならなくなる。

◇代理店を取り巻く環境の厳しさ

今後の代理店を取り巻くビジネス環境を見ても、保険マーケットは成熟化している、保険会社の代理店の管理の在り方や関係性が問い直されている、代理店の業務運営面でコンプライアンスに基づく厳格な管理体制が求められている、損保の収益構造悪化から、代理店手数料率が減っていく、生産労働人口の減少に伴い従業員が確保できなくなる、デジタル化・自動化の遅れはその存在価値すら危うくする、などが企業代理店共通の課題となっており、今後は既存顧客の契約の深耕に加えて、ニューリスクへ備え、それに即座にキャッチアップすることが求められてくる。あわせてコストダウンのために事務や営業の効率化や業務を抜本的に見直すようなDXも促進することが必要になっている。

◇三井物産インシュアランスHDが共創デザイン部設置

こうした中で、企業代理店像の「変革と共創」を唱える、三井物産インシュアランスホールディングスの動きが注目される。同社は、保険業界のDX推進とオープンイノベーション創出のため2023年7月に「共創デザイン部」を設置し、自社だけでなく保険会社や他の保険代理店、InsurTech企業、スタートアップ企業、その他金融業界とも関わりながら、これまでのどちらかと言うとインナーへ向きがちな視点を外部に向け、事業ケイパビリティを高めることを目指すスタンスを明確にした。

その中で、同社では、インシュアテック企業でクラウド型代理店システムの開発を行うhokanの保険代理店システム（R）を2023年8月から利用開始しており、この導入を契機に、「保険業界をアップデートする」というhokanの経営理念に共感し出資（hokanは2023年10月シリーズBラウンド総額15億円資金調達）をするとともに、hokanを最初の共創パートナーとして位置づけ、自社のみならず保険業界のデジタル化や課題解決、顧客本位の業務推進を図るとしている。

◇開かれた企業代理店像「企業代理店2.0」を提唱

また同社では、企業代理店、InsurTech、スタートアップ企業との協業により、企業代理店としてのこれまでのありし姿から進化した「企業代理店2.0」をキーコンセプトとして掲げ、これまでよりも一層外部との共創を増やし、ケイパビリティを高めた企業代理店として、保険業界の発展、顧客本位の徹底、顧客体験の向上に向けて共に進んでいきたいとしている。

それを支えるためのメディアが企業代理店portだ。<https://www.kigyodairiten-port.com/top/>

「企業代理店2.0」はこれまでの企業代理店のあり方にとどまらず、様々なステークホルダーと関わりながら成長/発展していくための新時代の企業代理店のコンセプトとしている。

◇保険業界の様々なステークホルダーを巻き込む展開へ

「企業代理店2.0」について、同社では、保険業界、保険代理店業界のさらなる発展、顧客本位の徹底、顧客体験の向上に貢献していくため、

- 1) 保険会社のペイン解消のためのソリューションの模索/提供
- 2) 他代理店との協業、ベストプラクティスの共有
- 3) Tech企業やスタートアップ企業との協業
- 4) テクノロジーを駆使した業務品質や事務/営業効率のさらなる向上

などに主体となって取り組み、保険業界の様々なステークホルダーを巻き込みながらビジネスをおこなう企業代理店と定義している。

今後、「企業代理店2.0」のビジョンに賛同してもらえる企業と共に企業代理店portを通じて様々な情報発信をしていく、としている。

◇代理店経営の業務品質が問われる時代に

今回の企業代理店の動きは、今後の代理店の在り方を暗示している。それはこれまで、専門プロ、専門・企業代理店、兼業代理店等それぞれ別々の閉鎖的かつ自己充足的な代理店の区分けがシャッフルされ、業務品質や顧客対応能力を基準としたプロフェッショナルリズムが求められる時代に入りつつあることを示している。これまでは保険会社もそれぞれのタイプの代理店と別々の尺度・評価基準で対応してきたが、これからは、顧客対応品質という観点で共通の尺度を当てた透明かつシンプルな評価尺度が求められるのではないか。

また代理店間ないし、異業種の企業との提携、協力関係の構築をしていくにあたり、客観的な業務品質、経営品質基準が求められていくのではないかと。BMや企業火災の共同保険での事前の価格協定など一連の不適当な行為は、保険会社と代理店の関係の見直しや保険会社の管理の在り方について従来の取引慣行が、利益至上に走り、顧客本位の業務運営という根本原則から外れていたことを猛省させることになりそう。金融庁や公正取引委員会の結論や行政処分が下されるのは先になりそうだが、これを機会に改めて原理原則に立ち返った対応が、保険会社にも代理店にも厳しく問われることになるのは必至だ。

(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)



『街道シリーズ』（郡上街道その 13）

松尾 一

須原（美濃市）から下田へ（郡上市）（長良川右岸ルート）

郡上街道は、須原神社を離れ現在は国道 156 号のトンネルとなっている付近の山頂にあった地蔵坂を下っていましたが、現在は交通困難となっています。さらに東海北陸自動車道を潜り、須原（美濃市）を離れ西母野（にしはんの・郡上市美並町上田）に入ります。ここから郡上藩領に入ることになります。山側には長良川鉄道の母野駅があります。

さらに、おおむね国道 156 沿いに進むと、長良川に注ぐ小さな川を渡ると木尾（このの）に着きます。長良川鉄道の木尾駅がありますが、このあたりに江戸時代、郡上藩の木尾口番所がありました。このような郡上藩の番所は郡上市美並町内に 6 カ所あったということです。現在は、雑草の中に石仏（木尾湯坂の石仏群）があるだけです。

木尾には、泰澄の母が当地に訪れた後、最澄が建立したと伝わる白山神社があります。木尾の白山神社はのち、最澄開創郡上四十九社の 1 社となりました。



（木尾湯坂の石仏群）

さて、長良川右岸を進む郡上街道は、木尾から「道の駅・美並」を過ぎ、長良川鉄道の八坂駅あたりまで進みます。この間、郡上街道は、おおむね国道 156 号沿いを通ります。

八坂には、地名の由来となった京都祇園の八坂神社の末社、八坂神社があります。そういえば、郡上街道沿いの岐阜市芥見に、祇園という地名と祇園天王社があります。ここの八坂神社と何らかのつながりがあるかもしれません。

郡上街道は八坂駅の東で長良川鉄道を渡り、国道 156 号から東に分かれ長良川沿いに、しばらく進むと、国道 156 号と合流し根村に着きます。根村の集落では国道 156 号の西側を通過していました。根村の集落から西方の山の中には、木地師屋敷跡があります。江戸時代、木地師たちには、蛭谷と君ヶ畑と、二つの流れがありました。その二つの流れの「氏子狩帳」（名簿）を見ますと、江戸後期から明治時代のもので、下田、刈安、梅原、鬮本（くじもと）に、木地師たちが住んでいたことが分かります。

さて、郡上街道は、西から迫る山と長良川に挟まれた所を進み、渡し場があり問屋が置かれ栄えていた下田に着きます。

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

会員投稿

～ 緊急時の備え、大丈夫ですか？ ～

秋の行楽季節となってきました。私も、この秋は暇さえあれば今年5月に購入したバイクに乗って、道の駅スタンプラリーをして楽しんでいます。この時期は、家のことを二の次にして遊んでしまっていることありますよね

そんな、遊びまわって帰ってきた僕が驚いたこと。我が家の台所に、大量のカップ麺が並んできました。どうしたものか聞いたところ、「ローリングストックだ」とのこと。我が家の避難袋とその周りにあったカップ麺、非常食として用意してあったものが、賞味期限が間もなく到来するというので、ごっそり出てきました。我が家のここ何日かは、カップ麺生活となりそうです。

みなさんも、避難訓練や勉強会なので、災害時の非常食や避難袋などはご準備されていると思います。しかし、非常食については、あまり確認されていないのではないのでしょうか。賞味期限5年間の水とか、缶詰などが並んでいると、いちいち確認しなくてもまだ大丈夫だろうと思ってしまいがちです。しかし、インスタント麺などは思ったより賞味期限が短いものも多く、そのまましておく食べられなくなってしまうものも。

そんな非常食ですが、ローリングストックのことを調べると、案外、難しく考えることはないと思知らされます。



1：普段の買い物と一緒に備蓄品をそろえとよい。

食べなれたものを非常食用に買い足すぐらいの感覚で備蓄。常にローリングストック状態にしておくことで、非常時に「なじみの味」が食べられる。非常時だからこそ、いつもの食事は大切な時間になりますね。非常時の健康管理、ストレスの軽減にもなります。

2：最低3日、できれば1週間分の食事を

非常時には、どれだけ必要になるかわからない食事ですが、自分で管理するのはこのくらいで良いようです。ちょっと長めの賞味期限の食べ物を、ちよくちよく使うようにしていれば、ローリングストックしなきゃ！などと考えることもなく出来てしまいますね。

3：リストを作りましょう

ここがちょっと面倒かも。でも、早いサイクルでローリングストックをする食品を用意しておけば、備蓄というより、買い置き感覚でストックできるので、あえてリストアップすることなく準備ができるのでは？ 普段の生活ではなかなか確認することのない避難袋、備蓄品。そろそろ、確認したほうが良いかもしれませんね。

(広報機関誌委員長 高橋 励)

岐阜県代協会員の皆様、当社はオリックスレンタカー店舗を運営しております株式会社タカサワと申します。
代車でお困りの際には、是非とも当社のレンタカーサービスをご利用ください！



メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…
そんな時はお任せ下さい！配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

株式会社タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

1	金山駅前店	6	小牧豊山店
2	春日井店	7	刈谷店
3	一宮店	8	岡崎店
4	津島店	9	名古屋呼続駅南店
5	名古屋駅太閤通口	10	長久手公園西駅前店

11	岐阜店	TEL	058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
12	大垣店	TEL	0584-93-0543	大垣市長松町1215-2
13	多治見店	TEL	0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1
14	美濃太田駅前店	TEL	0574-66-1543	美濃加茂市太田町1741-2

まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！

お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

▶ **ご指定の場所にお伺い。**

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ **「目に見える」安心サポート。**

お客様より絶賛されています

▶ **永久保証で安心のアフターサービス。**



**無料代車
120台以上**

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間
対応

鈹金・塗装

fabrica.

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない
豊富な車種!



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに
お応えする対応力!



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を
考えた瞬発力!



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ!

岐阜駅前店	058-274-0582	中津川駅前店	0573-65-1154
大垣店	0584-93-4154	岐阜羽島駅前店	058-391-0154
多治見店	0572-21-2543	下呂温泉案内所	0576-25-3005
関店	0575-21-7557	飛騨高山駅前店	0577-35-2722

※その他愛知県14店舗、三重県5店舗など直営店・フランチャイズ店含めて40都道府県にて展開中!



Jネットレンタカー

(平成30年6月末時点)

SHINWA グループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。

現在、新型コロナウイルスの新変異株とインフルエンザの感染が広がりつつあります。皆様も引き続き感染対策は行って頂き、くれぐれも健康・体調管理にご留意下さい。

さて、10月に入り秋の行楽シーズンと規制緩和が重なり、車での移動が増えることで事故や故障の発生も多くなると考えられます。事故修理はもとより、各メンテナンス修理・車検・定期点検・車販等も最寄りの SHINWA グループ各社に是非ご相談・ご用命下さい。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鶯 1-120	058-271-0773
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
エコなおしのライト	高山市国府町金桶 254-1	0577-72-5120



ご依頼は、用途や地域に合わせて各工場に直接ご連絡ください。

ホームセキュリティの新提案

HOME ALSOOK
みまもりサポート



安心を高齢者の皆様へ



ALSOOK 日本ガード株式会社

本社：岐阜市茜部中島2丁目66-6
U R L : <http://www.nihonguard.co.jp>

電話：058-274-0110
e-mail : eigyounihonguard.co.jp

ダメージカー(事故車・中古車)のご売却はタウにご相談ください

査定無料・迅速対応 ▶ 抹消・名義変更も確実 ▶ 車両の引取・処分も無料

タウがダメージカーを高価買取できる理由

世界には、事故や故障で壊れてしまったダメージカーを元の姿に修復し、再利用する文化が根付いた国々があります。タウは、このようなダメージカーに対する旺盛な需要が存在する世界100ヶ国以上に販売マーケットを拡大してきました。世界中のダメージカーマーケットを把握しているからこそ、「ダメージカーの高価買取」が可能なのです。



株式会社タウ 名古屋支店 TEL:052-930-6711 FAX:052-930-6712

愛知県名古屋市中区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F E-mail:NAGOYA@tau.co.jp

TAU
www.tau.co.jp

- 本社：さいたま市中央区新都心11-2 LAタワー10F ●事業内容：事故車・中古車、自動車部品、ボート等の買取・販売・輸出
- 資本金：1億円 ●従業員数：336名(2013年9月末) ●売上高：156億円(2013年9月期)
- ネットワーク：札幌、盛岡、仙台、水戸、高崎、埼玉、千葉、西東京、横浜、金沢、浜松、名古屋、大阪、神戸、広島、高松、福岡、熊本/プリズベン、ウラジオストク、ドバイ





創業50余年。実績でお応えいたします。

株式会社 **ゴトウ自動車ガラス**

自動車ガラスのコトならプロにおまかせ!!

くるまのガラス 救急隊!!

フロントガラスを取り替えるなら、
当社オススメ、夏も冬も大活躍。燃費もよくなります。
エンジェルガード/クールベール



**見積無料
出張サービスOK**

ガラス交換
ガラスリペア
カーフィルム
カッティングシート
ウォータースポットとり



日本自動車ガラス販売施工事業協同組合
JAGU認定
国土交通省支授試験 一級取得
(JAGU:日本自動車ガラス販売施工事業協同組合)

取扱メーカー
AGC
旭硝子株式会社
NSG
グループ
日本板硝子株式会社
セントラル硝子株式会社

看板制作も承ります。
フルカラーのインクジェット印刷からカッティングシートまでご利用目的により、デザインから取付までお任せ下さい。

詳しくはホームページで
<http://www.gag-jp.com>

■本社 岐阜県多治見市池田町2-48
TEL:0572-22-0175
FAX:0572-23-3510

■多治見店
岐阜県多治見市池田町1-41
TEL:0572-22-0175(代)
(TEL対応可能)
FAX:0572-23-3510
営業時間 8:30~18:00
日・祭日 9:00~17:00

■美濃加茂店
岐阜県美濃加茂市本郷町6-116
TEL:0574-25-2390
(TEL対応可能)
FAX:0574-25-1710
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

■恵那店
岐阜県恵那市大井町宮之前1116-36
TEL:0573-26-2611
(TEL対応可能)
FAX:0573-25-4183
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

■高山店
岐阜県高山市下切町169-2
TEL:0577-33-4306
(TEL対応可能)
FAX:0577-33-4307
営業時間 8:30~18:00
定休日 日・祝日定休

機動力

24時間365日
迅速フル対応

いつでも、
どこへでも、
トラブル現場へ。



岐阜本社 岐阜市柳津町南塚4丁目249
本荘営業所 岐阜市敷島町9丁目1-1
岐阜羽島営業所 羽島郡笠松町門間750
岐阜北営業所 岐阜市津島町3丁目57



至急GO! レスキュー

事故・故障・レンタカーのご用命は



0120-495-039

有限会社 **イブカ**

岐阜本社 岐阜市柳津町南塚4丁目249

TEL:058-388-5678 FAX:058-388-5679

委員会報告

【教育委員会】

○秋のセミナー開催報告

日時：2023年10月17日（火）14:00～16:00

会場：ソフトピアジャパンセンター 1F 「セミナーホール」

参加者：70名（会員、賛助会員）

《内容》

岐阜県代協『秋のセミナー』を開催いたしました。『2023年保険モニタリングレポート』～「2023事務年度 金融行政方針」を踏まえた保険代理店経営上の留意点～と題し、のぞみ総合法律事務所 弁護士 MBA CIA CFE 吉田 桂公 氏をお招きいたしご講演いただきました。今年度は開催場所を大垣市に移し、久しぶりの西濃支部でのセミナー開催となりました。西濃支部のご参加を中心に、岐阜、中濃、東濃、飛騨支部からも多くの正会員の皆様にご参加をいただき、賛助会員の皆様合わせて70名の方にご参加をいただきました。講演は穏やかな雰囲気が進み、お集まりいただいた皆様にご好評をいただき、盛況の内に終える事が出来ました。ご尽力、ご協力いただきました皆様本当にありがとうございました。



（委員長 山田 秀一）

編集後記

10月初旬、我が家の敷地にある桜の木に開花がみられ、狂い咲きでしょうか、今までこんなことは一度もなかったのに何故花が咲いたのかよくわからなかったが、原因を調べてみると、夏の間にはほとんどの葉が虫（アメリカシロヒトリの幼虫）に食い尽くされ丸坊主となってしまったことで、休眠ホルモンの供給がストップしてしまい、休眠できずに秋、気温が丁度よくなった頃に花が咲いてしまうそうです。原因はともかく花を見ることで心が和みました。皆様の周りでも桜の狂い咲きは見かけましたか。

（東濃支部 小栗 誠）

発行日／2023年10月25日

責任者／遠藤昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail: gfdaikyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、小林 一嗣、小栗 誠、遠藤 昌克、森 信彦