

# 岐阜県代協ニユ

2024.4  
vol.349



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

# 『会長挨拶』

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

今年は3月の寒の戻りの影響で寒い日が多く、桜が例年並みか遅く咲きました。このところ岐阜市あたりでは入学式の頃には葉桜となるが多かったのですが、今年は桜が満開を迎えるなか入学式が行われました。岐阜市内では「岐阜まつり」頃が、高山市では「高山祭」の頃が満開となり、コロナ開けもあり、各地花見客で賑わいました。飛騨地方では「高山祭」が大変有名ですが、4月19日、20日と行われました「古川まつり」も有名です。この祭りは気多若宮神社の例祭で国の無形文化財にも指定されています。特に「越し太鼓」は数百人のさらし姿の裸男たちが掛け声とともに櫓を担いで古川の街を巡行します。大太鼓の上で太鼓をたたく主役ともいわれる「太鼓打ち」は氏子たちの憧れでもあり、一生に一度しかできない特別なものだそうです。30年ほど前に見に行きましたが、すごい人の数と太鼓の重厚な響きが体の奥底に響いた記憶がいまだに覚えています。飛騨支部の会員の中で主役になられた方はいらっしゃるでしょうか？ いつかまた、見に行きたいと思います。



さて、代協活動ですが、残念ながら2023年度「三冠王」のうち会員増強が達成できませんでした。しかし、コンサルティングコース受講者・ぼうさい探検隊は達成し、事業計画強化と社労士認定も達成しました。各委員会の皆様、そして会員の皆様のご協力に感謝申し上げます。

新年度は表彰対象は今までの「三冠王」のみとなり、他の事業は努力目標となります。次年度はぜひ会員増強・コンサルティングコース受講者・ぼうさい探検隊をやり切り、達成いたしましょう。

そして、4月が始まって既に各支部の総会が行われております。委員会活動も4月21日の「長良川を美しくしよう運動」から始まりました。天気が大変心配でしたが、何とか開催されました。参加いただきました皆様、ご苦勞様でした。これから順次、いろいろな活動が行われます。各委員会、各支部活動など活発に行われますよう期待しております。

さらに、岐阜県代協定時会員総会は5月23日に開催予定です。2024年度は会場をグランベール岐山に移し、残念ながらセミナーは開催いたしません。懇親会には十分な時間を設けたいと思います。コロナが開けて、規制がなくなってからは初めての会となりますし、本年は役員改選の年度です。たくさんの会員の参加をお待ちしております。

最後に4月も四国の西側を中心とする大きな地震がありました。被災されました方には心からお見舞い申し上げます。このところ日本のあちらこちらで地震が発生しております。改めて災害に対しての備えを考え、準備しましょう。そのためにもBCP・事業継続力強化を確認し、作成されていない方はこの機会にぜひ作成してください。

いろいろなことがあった2023年度でした。必ずや代協会員が必要とされる時代が来ると信じています。引き続き、会員の皆様のご要望に寄り添い、保険会社に言うべきことは伝え、協力することはしっかりして、代協活動を充実したものにして行きたいと思います。今後も暖かいご支援をお願いいたします。

1 p・・・会長挨拶／目次  
2 p・・・スケジュール／事務局より  
3 p・・・支部報告①  
4 p・・・支部報告②  
5 p・・・代理店紹介  
6 p・・・中さんの保険諸国漫遊記 (215) ①  
7 p・・・～保険ジャーナリスト ②  
8 p・・・中崎章夫 ③

9 p・・・『街道シリーズ』(郡上街道 19) 松尾 一  
10 p・・・会員投稿  
11 p・・・提携事業者広告掲載①  
12 p・・・提携事業者広告掲載②  
13 p・・・提携事業者広告掲載③  
14 p・・・提携事業者広告掲載④  
15 p・・・委員会報告／編集後記

# スケジュール/事務局より

## ～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
3	13	水	飛騨	例会(11:30～)	魚祭
	14	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	28	木	岐阜	役員会(13:00～)	Web 開催
4	3	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	4	木	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター
	5	金	飛騨	支部総会(18:30～)	ひだホテルプラザ
	11	木	東濃	支部総会(11:00～)	みわ屋
	12	金	中濃	支部総会(17:30～)	うを完
	21	日	CSR	第1回「長良川を美しくしよう運動」 (7:00～)	長良川河畔
	26	金	岐阜	支部総会(14:00～)	メディアコスモス
	26	金	西濃	支部総会(14:00～)	スイトピアセンター学習館
5	8	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	9	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	9	木	飛騨	例会(11:30～)	まるい家
	14	火	中濃	例会(10:30～)	未定
	17	金	ゴルフ同好会	第40回ゴルフコンペ(9:00集合)	エクセレントゴルフクラブ みたけ花トピアコース
5	23	木	県代協	定時会員総会(15:00～)	グランヴェール岐山

### ★2024年度 定時会員総会のご案内

平素は代協活動にご理解、ご協力をいただき誠にありがとうございます。  
さて、岐阜県代協では、5月23日(木)に定時会員総会開催いたします  
下記の通りご案内申し上げますのでご協力を賜りますようお願い申し上げます。

#### ① 総会について

- ・開催日時 : 2024年 5月23日(木) 受付開始 14:30～  
開始 15:00～
- ・開催場所 : グランヴェール岐山 2F カルチャーホール

#### ② 懇親会について

- ・開催日時 : 2024年 5月23日(木) 17:00～
- ・開催場所 : グランヴェール岐山 3F 鳳凰の間

なお、ご欠席の方はハガキの委任状欄に署名捺印をお忘れなく  
ご記入いただき、早目のご提出にご協力くださいますようお願い  
いたします。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp

(担当:小川百合子)



# 支部活動報告

## 【岐阜支部 4 月活動報告】

○岐阜支部定時会員総会開催

開催日時 : 2024年 4月26日(金) 14:00～ 開催場所 : メディアコスモス  
報告者名 : 棚橋 健久 5月号にて報告

## 【西濃支部 4 月活動報告】

○西濃支部 4 月例会報告

開催日時 : 2024年 4月 3日(水) 11:30～ 開催場所 : 大垣「五右衛門」  
参加者数 : 18名 報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

①連絡事項

・2024年度支部総会について

- ・総会 4/26(金) 14:00～ スイトピアセンター学習 3-5
- ・セミナー 4/26(金) 15:00～ 救急救命講習
- ・懇親会 4/26(金) 16:00～ やたい寿司大垣駅前
- ・提携事業者案内 ファブリカコミュニケーションズ

②委員会報告

- ・企画環境・ジギョケイ、社労士診断目標達成御礼
- ・教育・コンサルティングコース、日本代協アカデミー登録御礼
- ・広報・バス広告県内6路線3月末日まで実施中
- ・CSR・使用済み切手回収、献血キャンペーン協力御礼
- ・組織・2024年度仲間づくり協力のお願い

③県代協より・県代協総会・5/23(木) グランヴェール岐山出席依頼

④その他情報交換・西濃支部総会、県総会出欠席早期返送のお願い

※次回例会 5月 8日(水) 第2水曜日 11:30～ 大垣「五右衛門」にて

○西濃支部定時会員総会開催

開催日時 : 2024年 4月26日(金) 14:00～  
開催場所 : スイトピアセンター 学習館 3-5 5月号にて報告

## 【中濃支部 4 月活動報告】

○中濃支部定時会員総会開催報告

開催日時 : 2024年 4月12日(金) 17:30～  
開催場所 : うお完  
参加者数 : 総会 出席代理店 15店 委任状 11通 合計 26店 78.78%  
懇親会 21名  
報告者名 : 丸野 博文

《内容》

議長に(有) パートナー保険 斎藤 健太郎氏が選出され、1号議案から6号議案まで採択されました。6号議案で採択されたものを各代理店に送る予定。総会後の懇親会21名にご参加いただき最後まで盛り上がりました。久しぶりに多くの方と話げできた気がします。

今後は新役員にて活動をしてまいります。多くの代理店さんの参加をお願いします。

本当にありがとうございました。

※次回例会 5月14日(火) 10:30～ 場所 未定

## 【東濃支部 4月活動報告】

### ○東濃支部定時会員総会開催報告

開催日時 : 2024年 4月11日(木) 11:00~ 開催場所 : みわ屋  
参加者数 : 会員14名、来賓1名(遠藤会長)合計15名 報告者名 : 田口 友喜  
《内容》

2023年度東濃支部定時会員総会を開催いたしました。35会員 出席13名 委任状12名、出席と委任状が支部会員の2分の1以上ですので総会は成立となりました。  
議案は総会資料を一部修正して承認いただきましたので報告いたします。

※次回例会 5月 9日(木) 11:30~ みわ屋にて



(東濃支部総会)

## 【飛騨支部 4月活動報告】

### ○飛騨支部総会開催報告

開催日時 : 2024年 4月 5日(金) 18:30~ 総会  
19:00~ 懇親会

開催場所 : ひだホテルプラザ

参加者数 : 総会 参加会員14代理店 委任状6代理店  
懇親会 会員20名、保険会社、提携業者6名 合計26名

報告者名 : 熊木 千夏

《内容》

2023年度 年度事業報告、決算報告が承認され、役員改選承認の後、2024年度活動計画案、予算計画案が承認。

久しぶりに“めでた”を出すことができ、ようやく飛騨の宴会の雰囲気に戻ってきたのかな、とほっとするひと時を過ごす事ができました。

※次回例会 5月 9日(木) 11:30~ まるい家



(飛騨支部総会)

# 代理店紹介

## 岐阜支部 株式会社リンク東海

<代理店名>  
株式会社リンク東海

<所在地>  
〒504-0815  
各務原市蘇原東栄町 2-123  
TEL : 058-371-5554  
FAX : 058-371-5654  
Email : [link5554@juno.ocn.ne.jp](mailto:link5554@juno.ocn.ne.jp)

<代表者>  
代表取締役 古田誠二

<スタッフ>  
営業3名 事務2名

<取扱保険会社>  
東京海上日動火災  
東京海上日動あんしん生命  
メットライフ生命

<略歴>  
平成20年10月 有限会社 t k h オフィスと  
森保険事務所が合併する形で設立  
令和6年4月 現在に至る

<事務所の立地>  
各務原市のほぼ中央を東西に走る『いちよう通り』沿い、  
東海中央病院の真南にあります。  
東島池を眺める癒し系の立地です。

<経営方針>

プロ代理店として、想定されるあらゆるリスクから可能な限りお客様を守り、  
強い『信頼の絆』で結ばれ、共に成長していきます。



## サービス業（非保険領域）への生損保大手進出活発化と狙い

### 一代理店ネットワークを活用、新たな収益の柱にサービス手数料

#### ◇桜のトンネル目当てにつくばりんりんロードをサイクリング

暖冬といわれながら、3月の異様な寒さもたたったのか、今年の桜前線は全国的に大幅に遅れ、4月初旬に、ようやく千葉の新松戸のソメイヨシノも咲き出したので、この機会に茨城の土浦から筑波山ふもとを走るつくばりんりんロードの桜のトンネルをサイクリングで満喫しようかと、急遽思い立ち、かみさんと、平日の朝早く電車で土浦に出かけ、クロスバイクをレンタルで借り、意気揚々と出かけた。3月のひな祭りの頃に同じコースを土浦から真壁まで片道30キロのコースを往復したが、その時は花桃が咲いていただけだった。今回は桜見物が目的であったが、土浦の街中のソメイヨシノはまだほとんど咲いてなく不安に襲われた。

旧筑波鉄道の廃線を利用し、サイクリングロードに整備した、りんりんロードは平たんで旧駅舎に休憩所の施設が置かれ快適に走れることと、自転車専用道路沿いにサクラが植林されていて、花の見ごろには至る所に桜のトンネルが出現する。それを目当てに訪れたのだが、まだ一分咲きと寂しい限りで拍子抜け、がっかりだった。ただ、北条地区に差し掛かると早咲きのピンクの桜並木がほぼ満開となってホッと。風はほとんどなく晴れてはいたが、筑波山にも雲がかかっていたのが惜しかった。筑波山口の休憩所までは土浦を出発してから20キロ、のんびり景色を楽しみながらサイクリングするには手ごろな距離だ。



筑波山口の休憩所近くには、松尾製麺所があり、麺づくりをしている工房の一区画に試食コーナーを設け、ラーメンを食べることができ、サイクリストにとりいわばオアシスともなっているの、立ち寄りチャーシューメンを頼んでみた。それなりの醤油ベースのラーメンだった。桜はまだこれからだったが、まずまずのサイクリングを楽しめた。

#### ◇保険サービス産業化へ生損保とも取り組み急ぐ

保険のビジネスモデルがここにきて大きく変化しつつある。背景には少子高齢化や地球温暖化による自然災害の激甚化・頻発化を背景に、保険事業の収益確保が構造的に困難になっているからだ。同時に、DXの大潮流により、異業種からの市場参入、競争激化も起こっている。生保でも中核の営業職員チャネルがコロナ禍のもと、遠隔化・非接触化・自動化が進み、オンライン営業などもあり、新契約ベースでも年々大幅に減少をきたしている。損保も災害多発による火災保険の収益が構造的に悪化していることに加え、自動車も電動化・自動化・シェア化、コネクタ化で、大きく今後業態を変え、縮小化していくことは必至で収益を確保しにくい局面に来ている。

こうした中で、生損保とも大手を中心に、新たなビジネスモデルの構築を急いでいる。ポイントは、ズバリ、DXを活用した顧客価値の創造、保険サービス事業、データサービス産業への転換、非保険領域への進出だ。デジタル・データの活用をてこに、新たな顧客価値創造につなげ、手数料ビジネスを新たな収益の柱として、人×デジタルの新たな方向を模索する動きだ。

#### ◇生保は周辺サービス事業の買収に動く

生保業界では保険と親和性の高い非保険事業を強化する動きが相次いでいる。背景には、少子高齢化を背景に、個人分野での生保保険料の減少傾向が今後とも続く国内市場環境の厳しさがある。生保営中核の営業職員チャネルが、保険や年金といった従来の保険分野で顧客接点の有利性が薄れてきているため、新たな活路として、DXを活用し、サービスメニューの多様化による非保険領域を跨いだ産前産後、子育て、保育、家事代行、介護まで、一生涯支援のエコシステムの構築、すなわち人生サービス産業プラットフォームの構築を図ることが大きな課題となっている。

日本生命が、2023年1月27日、介護業界最大手のニチイホールディングスを2100億円で買収することで合意し、超高齢社会におけるサービス提供体制の高度化と新規事業の推進等を目的に介護事業に乗り出す動きに出た。2023年度経営計画で成長戦略として、「サービス提供体制の高度化」（Webサービス、高齢化社会での顧客サービス提供）、グループで

の「新規事業の推進」（ヘルスケア、子育て支援、イノベーション）を掲げており、今回の買収で、介護業界最大手のニチイの介護、家事代行、ヘルスケア、子育て支援、自治体BPO（業務支援アウトソーシング）事業を加え、保険本業とのシナジーを図る。

また、住友生命は2023年12月8日、医療データ解析や重症化予防支援などを手がけるプリベント（名古屋市）を完全子会社化し、自治体や企業向けに重症化予防サービスを広げるなど、ヘルスケア事業の強化につながる動きに出ている。同社は、ウエルビーング・アズ・ア・サービス（W a a s）を掲げ、Vitality健康プログラムを中心としたエコシステムの構築を目指しており、この一環に重症化予防サービスも組み入れ保険サービス産業化を進めつつある。

#### ◇第一生命のベネフィット・ワンTOB買収

さらに、医療情報サイト運営のエムスリーとの間で、福利厚生代行業等を展開するベネフィット・ワンのTOB（株式公開買い付け）買収争奪戦となったが、最終的に第一生命が制し、2024年2月8日にTOB買収合意に達し、3月に成立、買収総額は2920億円。5月をメドに完全子会社化に向けた手続きを終える。

全国に約1万5600社・団体、約950万人の顧客基盤を抱えるベネフィット・ワンのビジネスモデルに目をつけ研究を続けてきた第一生命は、エムスリーがTOBを公表する前から企業向けの団体保険で、旅行や飲食店での優待など保険に付随するサービスの提供をベネフィット・ワンに委託してきた関係があり今回のTOB買収にあえて踏み切ったのも、今後の非保険領域において自前で福利厚生代行業等のサービスプラットフォームを構築するのは困難なため、3000億円規模の資金を投入しても、将来的に十分見合うと踏んだからだ。

第一生命HDでは、従来の生保事業モデルが成長の危機に直面しているところから、ビジネスモデルの転換を急ぎ、非保険領域の強化に狙いを定め、2024年度から始まる次期中期経営計画で、保険業から「保険サービス業」への進化や非保険事業の拡大を目指す。今回のベネフィット・ワンはその中核を担う存在として欠かせないものだった。

#### ◇代理店方式の優位性とDXの相乗効果

損保業界では、代理店制方式をとる保険会社が多いが、急速な生成AIやDXへの対応が急がれ、ビジネスモデルの組み換えも進む。こうした中で、代理店の社会的役割、存在価値をどのように示していくのか。全国に張り巡らされた人介在型の信頼のネットワークという優位性を活かして今後どのようなビジネス対応を図るか、また社会的な顧客価値の創造が図れるかが重要になっている。

2023年から大手損保は相次いで、こうした観点から、代理店ネットワークを活用した、保険以外の新たなソリューション事業拡大に着目し、パッケージ施策の展開を打ち出してきている。これらを見ると、ソリューション事業者や代理店と連携し、SDGsの課題解決メニューを整備したり、社会的課題へのソリューション提供を図ったりして、保険本来の事故発生時の保障にとどまらず、事故発生前の予防（事故・災害の未然防止）や事故発生後の回復・リカバリーへの取り組みを強化している。

従来の保険市場の縮小が予測される中で、新たな事業として、保険による補償前後の価値創造と地域に根差した多様な顧客接点を有する損保代理店の新たな役割、事業モデルの創造が求められている。

#### ◇損保ジャパンの「地域貢献パッケージ」

2023年2月6日には、損保ジャパンが発表した「地域貢献パッケージ」は、安心・安全な地域社会の実現に向け、取引先や代理店等と協働してSDGs達成に向けた取組みや地域貢献活動を行う総合的な施策の展開を開始している。自然災害の激甚化や生産年齢人口の減少・少子高齢化など、社会を取り巻く環境が大きく変化するなか、企業に対しては地域経済の安定化・強化、地域課題の解決に向けた取組みへの期待がますます高まっているが、中小企業などにおいては、SDGs達成に向けた取組みや地域貢献活動を行うためのノウハウや資金不足および人員不足などが課題となっているため、同社では、これまでのSDGs達成に向けた取組みや社会貢献活動の実績・ネットワークなどを活かして、取引先や全国4万6,512店の代理店等と協働して地域貢献活動を行う「地域貢献パッケージ」を展開することにしたものだ。

内容としては、1) SOMPO防災・減災で安心・安全なまちづくり応援パッケージ（損保ジャパンプロジェクト、自治体の防災コンテンツの普及促進、a k k i p a 駐車場シェアリングの防災活用）、2) SOMPO未来を担う子どもたち応援パッケージ（子供に対する情報モラル教育の推進、子供向け自転車安全運転講習、The Action! SDGsカードゲーム、SOMPOダンスプロジェクト～足が速くなるダンス～）、3) SOMPO地域で支えあう共生社会応援パッケージ（認知症サポーター養成講座、SOMPO笑顔倶楽部、自動車安全運転講習、SOMPOダンスプロジェクト～脳が活性化するダンス～）

#### ◇三井住友・あいおいニッセイ同和の補償前後のソリューション

MS&ADインシュアランスグループの三井住友海上、あいおいニッセイ同和損保の2社、損保代理店による、保険の補償前後におけるリスクソリューションの提供だ（2023年3月28日に発表）。保険本来の機能に加えて、「補償前後の価値」



を創造し、提供することを掲げている。事故・災害による被害を未然に防ぐソリューションと、事故発生後の早期回復を支援するソリューションを創造・提供することにより、「お客さまへの提供価値」の変革を進めていくものだ。

三井住友海上が提供するソリューションとしては、成長ビジョンとして掲げるサステナビリティ・トランスフォーメーション（SX）の実現に向けて、優先的に取り組む主な4つの社会課題12個のソリューションを2023年4月から提供している。1）地球環境との共生（住宅用太陽光パネル・蓄電池、CO2簡易算定サービス、畜産DXソリューション）、2）革新的テクノロジー（サイバーセキュリティサービス、通学路安全支援システム）、3）強靱性・回復力（防災グッズ販売・期限管理サービス、ドラレコ・ロードマネージャー、防災ダッシュボード、BCPサポートツール）、4）包摂的社会（ヘルスケアアプリ、健康経営支援ツール）、共通課題としてのRisTech分析サービス（顧客や同社の保有するデータを分析し、顧客の課題解決を図るサービス）。

あいおいニッセイ同和は、すでに開発・提供している、1）企業の防災・減災を支援する「DXソリューションパッケージ」、2）自動車の走行データを活用した地方自治体向け「交通安全EBPM（証拠に基づく政策立案）支援サービス」、3）台風、豪雨、地震による被災建物数を予測し地図上に表示する「被害予測・防災cmap（シーマップ）」等のサービス提供と並行して新たなソリューションの提供を検討中。

#### ◇東京海上日動のビジネスマッチングプラットフォーム

2024年2月16日、新たに、東京海上日動は、BusinessTechと提携し、ビジネスマッチングプラットフォーム「ビジュアル by 東京海上日動」を開発した、と発表した。このプラットフォームを保険代理店に提供することで、ビジネスマッチング事業を本格展開する。従来の保険商品に留まらないソリューションを提供する「ソリューション事業」の推進を通じて、顧客や社会の“いつも”を支え、“いざ”をお守りするパートナーとなることを目指す、としており、次期中期経営計画（2024-2026）においては、ソリューション事業の拡大をグループの重点戦略に位置付けている。

#### ◇保険本業に次ぐ新たな収益の柱の構築を目指す

同社は、モビリティ、レジリエンス、GX、人事関連、サイバー、ヘルスケア等の幅広い社会課題に対するソリューションを顧客に届けるために、2024年度よりビジネスマッチング事業を本格展開する本事業専用開発したビジネスマッチングプラットフォーム「ビジュアル by 東京海上日動」を全国に広がる保険代理店に提供することで、全国的な販売体制の構築を進める。

本事業は、顧客が抱える課題やリスクのうち、保険商品では解決できない領域について、同社のグループ会社や提携企業のソリューションを顧客に紹介するもの。本取り組みを含むソリューション事業を推進し、保険本業に次ぐ新たな収益の柱として事業の成長を目指す。

#### ◇代理店に委託手数料として支払う

同社はソリューション提供企業と紹介業務契約を締結し、同社が受託する紹介業務を保険代理店に委託する。紹介手数料はソリューション毎に異なるが、同社が受け取った手数料のうち、一定の割合を保険代理店に委託費として支払うしくみだ。

保険代理店には、同社がBusinessTechと共に開発したビジネスマッチングプラットフォーム「ビジュアル by 東京海上日動」を提供し、効果的かつ効率的な提案活動を後押しする。本プラットフォームの導入による効果は以下の通り。

・プラットフォームには、同社のグループ会社や提携企業もつ幅広い分野のソリューションが集約されており、保険代理店は顧客のニーズや課題に合わせたソリューションを紹介することが可能となる。

・プラットフォームを通じて、顧客をソリューション提供企業に紹介できる。・同社はプラットフォーム上に蓄積されるデータを活用し、分析結果を保険代理店に提供することで、最適な提案活動を推進する。

提供ソリューション事例は次の通り。

- 1）モビリティ EV充電器の設置から運営までのトータルサポート
- 2）防災・減災 災害情報の可視化・一元管理を行い、リスクレベルを通知するサービス 企業所在地・拠点特性・規模等に合わせた最適な備蓄品等を案内 従業員の安全管理を一元化する中小企業向けの安価な安否確認サービス
- 3）人事関連 中小企業向け中途採用支援サービス 高卒採用に特化した就職サイト・人材育成サービスパッケージ 人事労務業務最適化のための労務管理クラウド
- 4）その他経営課題 中小企業が受給できる可能性のある補助金、助成金の診断・申請サポートサービス 中小企業の海外販路拡大に向けた貿易支援パッケージ

（保険ジャーナリスト、inswatch 編集人）

## 『街道シリーズ』（郡上街道その 19）

松尾 一

### 八幡城下から篠脇城へ

洞泉寺橋を渡った郡上街道は、吉田川の右岸の尾崎町を川沿いに下り、今度は、長良川の合流点あたりから長良川の左岸(東側)を上り五町に進みます。ちなみに郡上八幡からは上之保街道とか越前街道とも呼ばれていましたが、「郡上街道」と呼ぶことにします。

郡上街道は五町から瀬取と長良川左岸を北上しますが、この間、江戸時代の郡上街道はあまり辿ることはできません。途中、五町の長良川に掛かる報徳橋の上流には、巨屋淵（おおやぶち）という淵があり、江戸時代には、筏の渡しがありました。舟の代わりに筏を使用していたのです。

ところで、加賀藩では、毎年、旧暦の6月1日、江戸の将軍家へ加賀の氷を献上していました。北陸街道で加賀から親不知を越え越後へ、そして信州から中山道で江戸まで4日ほどかけて運ばれていました。しかし『美並町史』によると加賀藩は、白山の氷を郡上街道、中山道経由で江戸まで運んだといい、郡上街道沿いの村人も人足として割り当てられたといいます。加賀藩の参観交代では、親不知あたりが交通困難の場合、近江路から中山道などを通っていましたが、そういうこともあったかもしれませんね。

瀬取から大和町神路に入ります。長良川対岸にある小高い山にはかつて篠脇城主東常縁の庶子、遠藤盛胤が築いたという木越城がありました。

天正 16 年（1588）木越城主だった遠藤胤基と、郡上城主遠藤慶隆は秀吉によって滅封のうえ移封され、木越城は廃城となったのです。これは天正 11 年、秀吉と岐阜城主織田信孝と対峙した「立花山の戦い」のとき、遠藤胤基と遠藤慶隆が秀吉に反抗したということが理由だと言われています。



（篠脇城跡遠望）

郡上街道は神路から長良川沿いに向かわず、長良川左岸の小高い山とその東、東海北陸自動車道神路トンネルの間の中腹を通っていました。それまで長良川沿いのルートが天保 14 年（1843）の大雨によって失われたため、この中腹のルートを開設したということです。現在も途中まで辿れます。郡上街道はおおむね国道 156 号沿いに進み、神路から河辺と進み長良川の支流栗巣川を渡り徳永に着きます。

さて、ここから郡上街道を離れ、栗巣川沿いに東に進むと、まもなく東氏が築いた篠脇城や館があった牧に到着します。

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史(近世交通史)

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

## 会員投稿記事

### 『清流・長良川』

皆様がこの号をご覧になる頃は、ゴールデンウィーク真っ盛りでしょうか。今年は桜の時期も例年になく遅く、桜が終わったらすぐに暑くなってしまいました。本当に「春夏秋冬」がなくなってきた感じがしますね。

不肖 高橋、なぜか3月に大病をしたり、いろいろ大変なことがあるのですが、今年は何もないと思っていたところ、最後の最後、3月31日にバイクを倒してしまいました。すぐに起こせる状態だったので、ちょっと無茶な体制で引き起こしをしたところ、腰から「メキャツ」と音がして、「第一腰椎圧迫骨折」というぎっくり腰よりちょっと大変なケガをしてしまいました。

今年の4月はなにもできない、花見にも行けない（花見酒も飲めない。。。）と悲しんでいましたが、なんとか4月21日のCSR活動「長良川清掃運動」には参加することができました。長良川、岐阜市近郊に住む私たちには特別な河川です。高知県の四万十川、静岡県の柿田川と並んで、「日本三大清流」とされています。学校の校歌にうたわれていたり、何かといえば「清流・長良川」という名前を付けることが多いですよ（笑）。

そんな長良川、僕自身は歴史的なことをあまり詳しく調べたことがなかったので、気になるところだけ少し調べてみました。洪水を繰り返して、今のよう形になったのは濃尾震災以降。そして「長良川」と呼ばれるようになったのは、実は西暦1600年超えたくらいのようです。江戸時代ですね。百人一首の時代からの名前かと思っていましたが、そんなに古い名前ではないようです。ただ、「藍見川」という名前で古事記や日本書紀に出ている川が「長良川」となったという説があるようです。そう考えると、長い間大切にされてきた河川であり、特別だなあと考えてしまいますね。

そんな素晴らしい長良川を擁する岐阜県ですが、以前、「岐阜はマイナー。なぜ全国的にメジャーになれないのか？」というパネルディスカッションを聞いたことがあります。パネラーの一人だった評論家の山田五郎さんは、「岐阜がマイナー？馬鹿言っははいけません。白川郷、飛騨高山、下呂温泉、長良川の鵜飼い、関ヶ原、金華山、観光地としても、歴史的にも、メジャー以外の何物でもない。岐阜県美術館の西洋画所蔵品はオルディン・ルドンの作品をはじめ世界的にも目を見張るものだし、ファッションの世界でも岐阜は外すことはできない。また、最近はアニメの聖地として世界各国から注目されている。過去、現在、未来、こんなにメジャーな県はないのではないか。マイナーなのは「岐阜」という地名だけ。」とおっしゃっていました。とてもびっくりしました。自分たちの周りがこんなに素晴らしいということを改めて発見した次第です。間もなく、ゴールデンウィークです。僕は、今年は腰のこともあり、あんまり遠出はできそうにありません。が、近場の素晴らしい所を見て回るのも良いのかなあと考えています。

（岐阜支部 高橋 励）



窓を変えて  
暮らしを変える。

☎503-0854

岐阜県大垣市築捨町5丁目121-1

✉tabata@t3ha.com

HP: <https://www.igokochi.biz/>

窓まわりのガラス、雨戸、シャッター、  
玄関ドア・引戸、勝手口、鍵 などなど  
被害に遭われた方に寄り添った対応を  
心掛けています！



0120-310-819

お電話でも受付中！

—お電話受付時間—  
平日8:30~17:30  
休業日/土日祝

お気軽にお問い合わせください♪

## 損害保険に係わる修繕工事を全て対応致します

- 民間 初動対応 → 被害者打合せ → 見積提示 → 施工 → 完了報告
- 公共物 初動対応 → 役所打合せ → 見積提示 → 施工 → 完了届返却後完了報告  
場合により各書類提出

上記、一連を同じ担当者で施工対応致します！



### お客様あつての 損害保険と理解しております!!

保険の価値が最も求められるのが事故が起きた時!  
代理店様からの要請により、迅速な対応・仮復旧・清掃・  
早期の現状復旧を目指し、事故に遭われたお客様、  
契約者様共にご納得・ご満足頂ける対応を行うことが  
ご依頼を頂きました代理店様への恩返しになると丁寧に  
対応致します。  
●保険修繕業務において10年以上の経験・実務を培ってきております。  
事故発生時には是非ご用命下さい

24時間365日対応

Houei sougyou  
総合建設業 芳永総業  
岐阜県知事許可 第103860号

岐阜県羽島市堀津町横手3丁目37-2  
TEL:058-398-2282  
渡邊:090-5869-9590

創業76年1000棟以上の実績  
大切なあなたのお住まいを守ります



七宗の健康住宅

〒長尾建設株式会社・カネジュー設計事務所



〒509-0511

岐阜県加茂郡七宗町神淵1793-1

☎ 0574-46-1321

地元寄り添う外構店です

株式会社 Hamaken エクステリア

代表取締役 浜田 智

所在地 岐阜県多治見市旭ヶ丘5丁目2-8

URL <https://www.hamaken8008.co.jp>

所有資格 建設業許可(般-2)第500929号

FAX 0572-26-9633



お問合せはLINEに頂けますとスムーズに対応させていただきます。

公式LINEアカウント

当社の強み

業歴  
約25年以上

お客様のご要望をヒアリングし、職人目線で考えた+αのご提案

年間施工数  
100件以上

多くのお客様に満足していただくため、品質維持、柔軟な対応力と安心の技術を活かしていきます

安心の  
自社施工

お問合せから現地調査、打ち合わせ、施工、アフターフォローまでを一貫して対応

施工大切にしていること

丁寧にヒアリングし、お客様の想いを知り、予算に合わせた満足のご提案を。

5年後、10年後も美しい状態を維持できる、一歩先を考えた利便性の高い空間を。

美観性・機能性のどちらのにも兼ね揃えた外観工事を大切にしています。

自社施工店

一貫して全ての工程を担当



施工費用のみ

< 今月の復旧事例 >

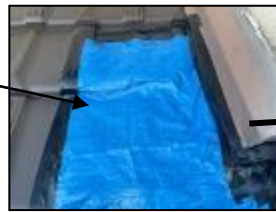


突風により瓦屋根の二階に物が当たり、二階端の瓦と、一階玄関庇の瓦が割れてしまいました。一階玄関庇の応急処置を急ぎ、足場組をして、二階の瓦と一階のかわらの復旧をしました。

< 場所 > 尾張 地域



施工前



ブルーシート養生



施工後

岐阜県損害保険代理業協会 提携会社

ホームステップ (株)イケダ

電話番号変更になりました。

☎ 058-213-3730 (24時間即日対応)

情報ツールとして【クルマの下取り・買取りサービス】をご活用ください！

車によっては、年式・キヨリに関係なく需要があり、大きく金額に差が出ます！ ★★★

【お客様のこんなときにご利用ください！】

- 車の乗替を検討 : 下取り額が納得できない。下取り額は妥当なの？  
⇒ 「ディーラー下取りと比較してみてください！」
- 売却だけ検討 : どこに売れば？ 高くて信頼できる会社に売りたい！  
⇒ 「賛助会員のJCMにお任せ下さい！」
- ディーラーでは値が付かない・・・ : 引取費用が掛かると言われた。  
⇒ 「古い車や事故車でもまずはご相談ください！」



【岐阜県損害保険代理業協会 賛助会員のJCMなら安心満足！下取りよりもお得】

- ・ 宣伝・店舗等運営コストを抑えて買取り価格に還元、高価買取りを致します。
- ・ 無料出張査定で手間や費用発生の心配がありません。ご指定場所まで訪問します。
- ・ 中古自動車認定査定士（当社社員）が査定にお伺いし、対応いたします。
- ・ 売却を急かしたりせずお客様のご都合・代替のタイミングに合わせて対応します。
- ・ 車両代金は現金決済も可能、名義変更手続きも無料で確実にいきます。

■ ■ 株式会社JCM名古屋支店 ★担当 橋本 まで ■ ■

TEL:052-219-8555 / FAX:052-228-2033 HP: http://www.jcmnet.co.jp/daikyo/

～レンタカーのご利用なら～

# ORION RENTA CAR



100台以上の保有台数で国産車から輸入車、4WD車、トラック、福祉車両までニーズ合わせたレンタカーをご準備致します。



レンタカー配送  
お引取りサービス

あらかじめ打ち合わせした車輛返却の日時に、お客様ご指定の場所迄レンタカーをお引き取りに伺います。

車種ご提案代行  
サービスについて

スタッフがご担当者様に代わり代車をご利用になるお客様と直接お車の選定についてお話しすることも可能です。



修理車両  
レッカーサービス

お客様の車を迅速に、ご指定の場所へレッカー移動致します。



全車ナビ・ETC完備

快適にドライブ頂くために全車両にナビとETCを装備しております。



S.O.Dカークリーニング施工で  
コロナウイルスにも安心の対応

返却時に全車両の消臭・抗菌・防カビに入念な消毒作業を行っております。

当社は4月より、高山支店をオープンし、岐阜県全域の対応が可能となりました！ 降雪地区への4WD車対応、特殊車両、福祉車両までお気軽にお問い合わせください！！

オリオンレンタカー 株式会社 AVANTI

TEL0120-502-933 FAX0586-58-7890

本店 岐阜県各務原市川島渡町 281-3

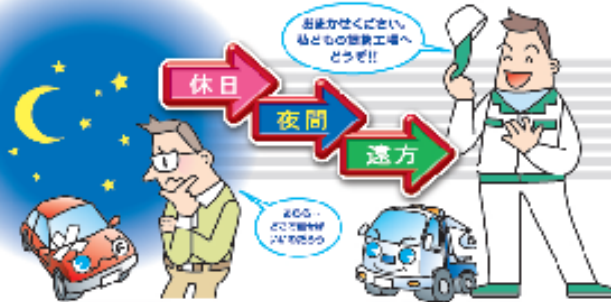
名古屋店 愛知県名古屋市西区名西2丁目 18-10-1

多治見店 岐阜県多治見市本町5丁目 6-1

高山店 岐阜県高山市千島町 1033-14

ご依頼はフリーダイヤル 0120-502-933 迄

## DRPネットワーク株式会社 ご提供する「安心サービス」



## 5つの特典

- 1 引取・納車の作業が無料
- 2 代車が無料
- 3 修理終了後ワンオーナー保証書を発行
- 4 保険を扱わない修理に工業10%割引
- 5 見積り書にて車検を実務

## DRPネットワーク株式会社

〒125-0053 東京都葛飾区鏡倉 3-18-1  
TEL:03-3673-5552 <http://www.5552.co.jp/>

## 事故車の対応・修理は トップネットワークのDRPネットワーク 加盟修理工場におまかせください。

- TEL / 岐阜営業課長
- A (有)オートライフ 058-371-8288  
〒504-0815 各務原市藤原東町2-62 新川 真実 090-3159-6615
  - B ケイズモータース 058-276-8533  
〒500-8263 岐阜市鶴岡新築3-250 河村 謙太郎 080-4215-4477
  - C (株)大原自動車工業 058-271-5704  
〒500-8288 岐阜市中郷2-107 大原 泰司 090-413-6630
  - D (株)タカパン 0577-32-2617  
〒506-0004 高山市相生町3-160 新井 純二 0577-32-2617
  - E (有)大光塗装 058-278-7505  
〒501-6016 羽島町船場町田7-40 武藤 聡也 090-3258-5906
  - F (有)丸森自動車工業 058-245-6394  
〒500-8127 岐阜市堤町1-6-3 太田 祐司 090-1988-9526
  - G アクアフィールド 0572-26-8381  
〒509-5102 土岐市町田町982-78 水野 智久 090-5105-3210

フリーダイヤル 0120-849704  
Free Dial

# 委員会活動報告

## 【CSR委員会】

### ○第1回「長良川を美しくしよう運動」参加報告

2024年度 長良川鶺鴒開幕前の清掃ボランティア活動に参加いたしました。

日時：2024年 4月21日（日） 7:00～

開催場所：長良河川敷

参加者数：9名

天気予報が雨のため人が少なく、ゴミも少なかったです。ゴミを減らして環境に貢献する姿勢は大切だと思います。協力いただきました皆様、ありがとうございました。

(報告者 委員長 磯谷 宏)



## 編集後記

桜の満開とともに、春の高山祭りです。この祭りから各地でイベントが開催されます。

コロナの時とは、少し違った開催ができているようにも思います。

小さい頃から見てきた、この屋台を見ていると、何故だか心が安らぎます。

皆さんも一度は、見にきて下さい。

(飛騨支部 熊木千夏)



発行日／2024年 4月25日

責任者／遠藤昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : [gfdaijkyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaijkyo@opal.ocn.ne.jp) <http://gifudaikyo.or.jp/>

### 【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、小林 一嗣、小栗 誠、遠藤 昌克、森 信彦