

# 岐阜県代協ニユ

2025.8  
vol.365



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

# 会長挨拶

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

今年も昨年以上の猛暑、いや酷暑となっています。お盆を過ぎても毎日35度以上の日が続いています。暑い大雨か・・・そんな夏になりました。8月6日から九州など全国で相次いで発生した大雨による災害は鹿児島県では線状降水帯が2回発生し、10時間で300ミリを超える大雨となりました。この災害で亡くなられました方、被害にあわれました方々には心からお見舞い申し上げます。そして早い復興を祈念申し上げます。昨年も大雨と地震があり、毎年大きな災害が発生しております。いつ起こるかわからない災害に対し、準備をお願いいたします。私どもの会社も災害時の備品確認、電力確保の訓練を行いました。まだまだ備品がそろっていませんが毎年増やしています。今年も事業継続力強化認定を受けられた会員の皆様が多量更新を迎えられます。更新を機に再度災害に対して対策確認をお願いいたします。



さて、代協活動ですが、7月27日に大垣花火大会後の揖斐川清掃活動が行われ、西濃支部会員を中心に参加されました。皆様ご苦労様でした。8月10日の長良川清掃活動は天候不順のため参加を中止いたしました。7月31日には岐阜損保会との意見交換会が行われ、代協より各委員会の活動報告し、会員増強のお願いなどをさせていただきました。損保協会からは車両盗難が増えてきており、10月に盗難防止のPR活動が行えないか？県警生活安全課と連携し、進めたい旨の話がありました。開催の場合はご協力よろしくをお願いいたします。8月は各支部では例会や懇親会が行われ、飛騨支部では前東海北陸担当理事・下村氏による夏のセミナー、岐阜支部では恒例のバーベキュー懇親会、東濃支部でも懇親会が開催されました。日常の忙しさから離れ、リラックスした時間を過ごしながら暑さによる疲労を払って、元気を取り戻せていただけたかと思えます。今後の予定ですが、9月17日にプロ代理店向けセミナーをJR岐阜駅ハートフルスクエアGにて今年も開催します。9月25日には岐阜支部会員中心ですが、同じくJR岐阜駅において無保険車追放キャンペーンを行う予定です。どちらも皆様のご参加をお待ちしております。日本代協ですが、7月末から8月初めに行われました活力研について、今回は①自己点検チェックの取り組み②各社が求める品質基準について、この2項目を中心に代協と保険会社4社と個別に意見交換会が開催されました。議事録が間もなく報告されるかと思えます。日本代協ホームページの書庫に掲載されますのでこちらからご覧ください。パスワードわからない方は事務局までお尋ねください。また保険料改正による手数料引き下げについても代協から意見を申し入れ、また最近の不正募集について文章で各保険会社に提出しております。併せて損保協会、金融庁にも提出されるとのことです。

人によっては9連休もあり得る長いお盆休みだったと思えます。皆様はどう過ごされましたか？私は少し早めに夏休みをいただき、博多～門司港～下関とめぐってきました。博多では野球観戦と朝ラー（朝食にラーメン）、門司港では焼きカレー、下関ではフグ料理と堪能してきました。そしてこの夏の高校野球は県立岐阜商業球児の大活躍に歓喜しました。久しぶりに岐阜がこの夏以上に熱く燃えました。この暑さは9月も続くとのこと、この暑さで警戒が必要なのは熱中症だけではなく、猛烈なほどの痛みを伴う新たなコロナウイルス「ニンバス」が拡大傾向にあります。皆様、気をつけてお過ごしいただきまして引き続き代協活動にご参加、ご協力をお願いいたします。

1 p・・・会長挨拶／目次	9 p・・・『街道シリーズ』（伊勢街道3）松尾 一
2 p・・・スケジュール／事務局より	10 p・・・会員投稿
3 p・・・支部報告①	11 p・・・提携事業者広告掲載①
4 p・・・支部報告②	12 p・・・提携事業者広告掲載②
5 p・・・代理店紹介	13 p・・・提携事業者広告掲載③
6 p・・・中さんの保険諸国漫遊記（231） ①	14 p・・・提携事業者広告掲載④
7 p・・・保険ジャーナリスト ②	15 p・・・委員会報告／編集後記
8 p・・・中崎章夫 ③	

# スケジュール/事務局より

## ～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
8	1	金	岐阜	役員会(17:00～)	グランヴェール岐山
	1	金	岐阜	納涼懇親会(18:00～)	グランヴェール岐山
	1	金	東濃	懇親会(18:00～)	食舎
	1	金	飛騨	夏のセミナー(16:00～)	ヒダホテル
	6	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	20	水	企画環境	委員会(11:00～)	Web 開催
	21	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
9	3	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	5	金	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター
	9	火	岐阜	西ブロック会(12:00～)	高田水産
	9	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	11	木	岐阜	東ブロック会(12:00～)	「かにの華」柳津店
	17	水	教育	プロ代理店向けセミナー(14:30～)	ハートフルスクエア G
	17	水	広報機関誌	委員会(11:30～)	調整中
	17	水	岐阜	役員会(11:30～)	ラ・スタシオン 岐阜シティ・タワー43
	18	木	CSR	委員会(13:00～)	県代協事務局
	25	木	CSR	無保険車追放キャンペーン(8:00～)	JR 岐阜駅前
10	31	金	教育	秋のセミナー	調整中

### ～事務局より～



#### ★2025年度代理店賠償『日本代協新プラン』の更改手続と新規加入者募集について

代理店賠償『日本代協新プラン』の団体契約が10月1日に満期を迎えます。申込(送金)締切日は2025年9月2日(火)となっておりますので、ご確認の上、お早めに手続きをお願いします。

損害保険トータルプランナー割引適用については、必須事項をご記入いただくことが条件となりますので記入もれ、誤りのないようご注意ください。

また、2025年度の正会員年会費決定のための募集登録人数の確認は、10月頃を予定です。ご協力の程よろしくお申し上げます。ご不明な点は県代協事務局までご連絡ください。

#### ★2026年版『代理店・店名名入れ』代協カレンダー申込みについて★

『代理店・店名名入れ』代協カレンダーの申込み受付中です。

今年度のお申込みの最終締め切りは2025年9月30日(火)となっております。ご希望の方は県代協事務局までお申込下さい。なお、カレンダー見本は県代協事務局にありますので、ご希望のかたは県代事務局までお立ち寄りください。



岐阜県代協事務局 TEL: 058-329-0050 FAX: 058-329-0040  
Eメールアドレス: gfdaijyo@opal.ocn.ne.jp (担当: 小川百合子)

# 支部活動報告

## 【岐阜支部 8月活動報告】

### ○大阪万博視察研修報告

開催日時： 2025年 7月18日（金）9：00～  
場 所： 大阪・関西万博 夢洲会場  
参加者数： 19名（内岐阜支部会員17名、他支部会員 2名）  
報告者名： 松野 亘芳  
《内容》

岐阜支部会員、他支部会員と合わせ19名にて「未来社会を守る保険の力」について深く学び、これからの保険提案力をさらに高めるべく研修してまいりました。損害保険募集人として大変勉強になりました。



### ○岐阜支部 役員会開催報告

開催日時： 2025年 8月1日（金） 17：00～ 開催場所： グランヴェール岐山  
参加者数： 8名 報告者名： 松野 亘芳  
《議題》

#### ①今後活動予定について

- ・ 8月1日 納涼懇親会 18：00～ グランヴェール岐山
- ・ 9月17日 県代協プロ代理店セミナー開催 ハートフルスクエア G・・ 参加申し込み依頼
- ・ 9月初旬 西ブロック会開催予定
- ・ 9月11日 東ブロック会開催予定
- ・ 10月31日（金） 県代協秋のセミナー

#### ②委員会報告

- ・ 企画環境・・ 11月14日事業者交流会開催  
ジギョケイチラシを8、9、10月の代協ニュースに同封。
- ・ 教育・・ トータルプランナーの更新忘れの方々へ声掛け
- ・ 広報・・ ホームページリニューアル進捗状況報告  
代協ニュース広告掲載について、道の駅のフリーペーパーに代協の広告を掲載
- ・ CSR・・ 8月10日（日）6：00～ 長良川清掃  
9月25日（木）8：00～ 無保険者追放キャンペーン

※次回役員会 2025年 9月17日（水）11：30～  
ラ・スタシオン 岐阜シティ・タワー43にて

### ○岐阜支部納涼懇親会開催報告

開催日時： 2025年 8月1日（金） 18：00～ 開催場所： グランヴェール岐山  
参加者数： 35名 報告者名： 松野 亘芳  
《内容》

17：00より役員会を開催し、岐阜支部恒例となります納涼懇親会を18：00より開催いたしました。会員、賛助会員、保険会社の皆様総勢35名のご参加をいただきました。ご参加いただきました皆様、大変暑い中ありがとうございました。

## 【西濃支部 8月活動報告】

### ○西濃支部8月例会報告

開催日時： 2025年 8月 6日（水）11：30～  
開催場所： 大垣「五右衛門」  
参加者数： 20名（正会員15名、賛助会員5名）  
報告者名： 中河 美智彦

《議題》

①揖斐川清掃ボランティア参加御礼（6名参加）

②連絡事項

- ・坪井钣金より・・・8/9、10 ヒョンデ（電気自動車）の試乗イベント開催案内
- ・提携事業者案内 J-net レンタリース（株）、（株）日本トリム、メットライフ生命保険（株）、（株）ファブリカコミュニケーションズ、（株）芳永総業より案内

③委員会報告

- ・企画環境・・・
- ・教育・・・9/17 プロ代理店セミナー開催
- ・広報・・・HP リニューアル進捗状況報告
- ・CSR・・・7/27 揖斐川清掃ボランティア参加御礼  
8/10 長良川清掃ボランティア参加依頼
- ・組織・・・会員増強協力依頼
- ・東京海上イーデザイン損保から東京海上ダイレクト損保に社名変更
- ・保険金詐欺を闇バイトで募集しているので注意！

※次回例会 2025年 9月 3日（水）11：30～ 大垣「五右衛門」にて

○揖斐川清掃ボランティア参加報告

開催日時： 2025年 7月27日（水）  
6：30～

開催場所： 揖斐川河畔

参加者数： 6名

報告者名： 中河 美智彦

《内容》

大垣花火大会開催の翌朝6：30より、西濃支部活動の一環として 揖斐川清掃活動に参加いたしました。

ご参加いただきました皆様、早朝よりのご参加お疲れ様でした。ありがとうございました。



【飛騨支部 8月活動報告】

○飛騨支部夏のセミナー開催報告

開催日時： 2025年 8月 1日（金）16：00～

参加者数： 30名（中濃支部10名、飛騨支部20名）

開催場所： ヒダホテルプラザ

報告者名： 熊木 千夏

《内容》

「代理店の使命と役割」と題し、講師に福井県代協 下村 文則氏をお迎えして夏のセミナーを開催いたしました。中濃支部より10名参加していただき、良いセミナーになりました。

懇親会も飛騨の祝い唄”めでた”も出すことができ、中濃支部の方々には少しでも飛騨の宴会を楽しんでいただけたのではないのでしょうか？ 皆様ありがとうございました。

※次回例会 2025年 9月10日（水）11：30～ ヒダホテルプラザ来来飯店にて



# 代理店紹介

## 岐阜支部 autoquesta/オートクエスタ

### <代理店名>

autoquesta/オートクエスタ

### <所在地>

〒501-6104 岐阜市柳津町本郷3丁目25番地

Tel 058-388-0559

Fax 058-260-9469

E-mail autoquesta2012@yahoo.co.jp

### <代表者>

林 智之

### <スタッフ>

1名

### <取扱保険会社>

三井住友海上火災保険株式会社（自賠責保険取扱い）  
株式会社MSG サービス 提携

### <経営方針>

平成24年9月に事故修理の钣金塗装を主力に岐阜市柳津町にて開業いたしました。主力の钣金塗装をはじめ業者様から一般ユーザー様、保険会社様の修理依頼を多数させていただいております。（輸入車対応）

現在では車両販売買取、車検整備などにも力を入れ、一般ユーザー様にお車のことはすべて autoquesta に任せてもらえるようオールマイティに対応できる環境も技術も整えていっております。

小さな店舗ではありますが積載車や代車も完備しております。

### 【設備】

積載車（フラトップ）、代車、フレーム修正機（2台分）、イオン塗装ブース、タイヤチェンジャー、タイヤバルancer、ワイドハイルフ門柱リフト、オーテル診断テスター（輸入車対応）、ブロードリーフ見積もりソフト、関西ペイントハイブリット（塗料）、特定整備事業

### 【取引会社、組合】

保険代理店協会、車体整備協同組合、整備振興会、ヤナセオートシステム、MS トーカイ、コンマン部品、奥村塗料、USS,CAA,JU 岐阜

### <事務所の環境>

岐阜市柳津町ということもありアクセスしやすい環境で聖徳自動車学校やカラフルタウンの近くとなり岐阜陸運局も近くにあります。

### <略歴>

- ・平成13年に钣金塗装会社に就職して塗装に携わる。
- ・平成17年頃からは钣金に携わりディーラー指定工場などに勤務。
- ・平成24年9月に事故修理の钣金塗装店として autoquesta を開業。
- ・特定整備事業の認証を取得し、最新車種など安全システムのついた車両の取扱いも開始し現在に至る。

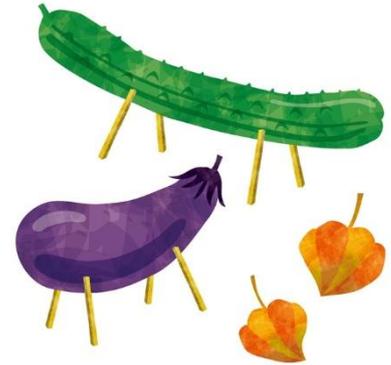


## 顧客起点のプロフェッショナル度問われる代理店業界

### ー金融事業者として独自のサービス化・業務品質確保がカギ握る

#### ◇お盆と草刈りで茨城那珂市の実家に一週間滞在

8月8日から16日まで茨城那珂市の実家（自宅）に滞在した。お盆と草刈りを兼ねての長逗留となった。真夏なので日中35℃を超える強烈な日差し・熱中症リスク対策として、早朝と夕方以降の草刈りを予定していたが、前半は小雨が降ったりで、気温も連日日中30℃を下回るような涼しい環境だったのは意外だった。おかげで、日中もしっかり草刈りができたのはラッキーだった。夏草でしんどいのはイネ科のチガヤやセイタカアワダチソウ、メヒシバなどで背丈があるものはナイロンカッターでは無理なため、円盤形のチップソー装着の刈払機で刈らざるを得ない。中でも芝生の中にはびこるチガヤやメヒシバは刈払機で刈っても、数日でまたゾンビのごとく生え出てくるので厄介だ。



今回は、セイタカアワダチソウと芝生以外のチガヤの生えている区画に、地下茎の多年草に効果があるとされるラウンドアップマックスロードの液剤を水で薄め、手動式噴霧器で散布してみた。果たして効果があるかどうか9月に行ったときに確かめたい。また問題の芝生内に生え出ているチガヤ対策は、芝生を傷めずチガヤ除去に使える除草液剤（例えば水和剤のシバゲンDF等）があるようなので、今度購入し試してみようと思っている。

滞在中11日には、裏の杉林の下草刈りに頼んでおいたシルバーの方4人がかりで、午前8時から午後2時まで刈払機で実施してもらい綺麗に刈ってもらった。12日は常陸太田のお寺に卒塔婆を取りに行き、裏の杉林の中にある先祖代々の墓に立てる。13日はお盆で、お墓から先祖の御霊を家に迎え入れる。12日から13日にかけて流山おおたかの森の長男家族や群馬太田の次男家族が泊りがけで車でやってくる。2人の孫は親を巻き込んでスイカ割りや花火、水風船の投げ合い、廊下のある広い家の中の鬼ごっこ等に興じている。14日昼はみなで常陸牛のレストランキャロットでステーキ等を食べ、午後3時には子供たちが帰る。15日には午前中日立に住む妹がお盆のお参りに車で来て昼過ぎには帰る。16日は送りもそこそこに、午前5時、常磐道で渋滞を避けた時間帯を選び、午前6時半には新松戸の自宅に帰宅した。

#### ◇改正金サ法がもたらす代理店業界への影響

損保業界の構造的転換が急速に進む。特に一連の不祥事問題を受け昨年の有識者会議報告書や金融審損保問題ワーキンググループの報告書等をもとに、損保協会ベースでの各種ガイドラインの作成や、監督指針の一部改正、5月30日に成立した改正保険業法とそれにフォローし今後の内閣府令や監督指針の追加改定などにより、主として大規模代理店・兼業代理店・企業内代理店に厳格な規制が敷かれることになる。

こうした法改正の底流を流れ、代理店業界に大きな影響を与えるのが、改正金サ法（改正金融サービス提供法、2023年11月改正、2024年11月施行）で、これは保険代理店に最善利益義務を法定で課すもので、銀行、証券、保険会社とともに保険代理店を金融事業者と位置づけ、金融サービスのサプライチェーンの一員として、応分の責任と義務をおわせる建て付けとなっているからだ。規模の大小や代理店特性に関係なくすべての代理店に厳格な体制整備義務を法で課すものだけに、プロ代理店もこの点には特に留意する必要がある。損保の第3者評価機関による代理店品質基準も単に大規模代理店

規制のみならず、すべての代理店にあまねく適用されるのもこうした流れで理解する必要がある。

#### ◇代理店手数料も品質重視に転換

損保各社では、こうした観点から、独自に、不正の温床になってきた従来の契約規模や増収率偏重を改め、顧客からの評価の高さや自立した経営や実務能力等顧客本位の業務運営や品質重視を基調に、代理店手数料の支払い基準を抜本的に見直しつつある。すでに大手損保を中心にこうした品質項目の割合を40～60%とする新たな基準を提示し、今年度から適用し、それを次年度の支払いから反映させる方向だ。

具体的には従来のメインの評価項目だった取扱い保険料（契約）額や増収率の比重を切下げ、これまで項目としてほとんど評価されてこなかった顧客対応品質基準の割合を大きくしているのが目立つ。中でも顧客からの満足度を図るアンケート結果を重視し、評価如何を段階的にポイント加算させる仕組みをとっているところが目立っているのが特徴だ。

#### ◇プロフェッショナル度が問われる

保険会社と代理店の関係の抜本的な制度転換に伴い、今後は、すなわち業務品質が高くガバナンスを効かせたプロフェッショナル度の高い代理店と、品質や態勢整備で、対応がとれず市場からの退場を余儀なくされる代理店とに明確に分かれていくのではないかと。その意味では、プロ代理店と言えど規模に関係なく、きちんとした業務品質を備えているかを、踏み込んで客観的に評価してもらえようとする時代を迎えつつあることを意味する。「最低業務品質検証」と言われることに注目したい。すなわちこれをクリアできない代理店に将来は展望しがたいからだ。

もちろん業界で今後求められる態勢整備の基準である第三者評価基準をクリアするのも大変な労力を要するが、これで大丈夫ではない。今後は、さらに生損保、規模、特性、専属・乗合に関係なくあらゆる形態の代理店を対象とした高次の保険代理店サービス品質を検証してもらうには外部の機関（例えばJSA-S1003）の認証も必要になってこよう。

そのためには、プロ代理店も、現状に自己満足するのではなく、顧客の信頼に足る真のプロフェッショナル性を備えているのか、客観的に自己の総点検をし、この機会に、本来のプロフェッショナル性で自らの存在価値を高める必要がある。2025年は、その意味で、保険会社、代理店それぞれに投げかけられた課題は重い。

保険会社は、それぞれ新たな取引の在り方を根本から見直さなければならず、品質重視の手数料ポイントを含めどのような独自のチャンネル政策の大幅なモデルチェンジを図れるか、に直面しており施策面でしばらく試行錯誤していくのではないかと。

#### ◇適正な競争環境整備と「保険のサービス化」

損保業界も、適正な競争環境の整備と顧客起点に立ち返って、商品・価格・サービス競争という本来の軌道に立ち返る。保険業界も伝統的な保険事業から今後はDXを活用したデータサービス産業化へ大きく踏み出すことになる。いわば「保険のサービス化」である。

保険会社と代理店の関係も、同じ金融事業者として、顧客起点のサプライチェーンを構成するもの同士として、今後は、新たな関係構築が始まるし、それぞれの収益構造も大きく変わっていくことになる。その際にキーワードとなるのがネットワークと独自性と専門性だろう。従来の商品・価格を回避した、歪なシェア至上主義と大型代理店への過度な便宜提供、横並び、金太郎あめ的な規模拡大の経営手法はもはや通用しないからだ。

#### ◇多様化する代理店モデル、独立性、水平思考がカギ

これからの代理店事業を展望すると、理想的な代理店像など描くことは困難だ。というのもそれぞれの抱える市場、地域、コミュニティ、顧客があまりにも違うからだ。ということは、代理店の近未来像は実に多様に描けるわけだ。ただ、いざという時に、近くにおいて何でも相談できる、地域の人脈、情報脈、社会的なソリューション（問題解決）を提供してくれるハブ的・コンシェルジュ的存在の代理店は貴重だ。しかも独立自営のスピリットが旺盛で、大きな組織の傘下に入ることを良しとしない。いわば

「小粒でもピリと辛い」山椒のような存在として、固有の顧客基盤を構築しているため、この独立性、水平思考を活かした緩やかな代理店間ネットワークの構築が不可欠となっている。

#### ◇中小企業・小規模事業へのソリューション提供の仕組み

保険会社もようやく自立的なプロ代理店のその優位な信用の価値に気づきだしている。損保大手が進める、広域代理店網を活用してのプラットフォーム構築による、主として中小法人向けビジネスマッチング事業、社会的ソリューション提供サービス事業も、保険・補償の前後の予防・防災などのリスクコントロールビジネスや事後のアフターフォローのケアビジネスの強化に、地域で信用のある代理店の役割がいかに貴重なものかを再認識しだしている表れだ。ただこちらは緒に就いたばかりで、地域の中小企業や小零細事業主に的確にアピールするようなソリューション提供の仕組みとして定着するには、今後とも試行錯誤が続くだろうし、顧客に新たなサービスを提供する際のきめ細かな配慮、ノウハウづくりも必要だろう。このソリューション提供サービス分野は新規参入を含め、今後活発化するの間違いはない。

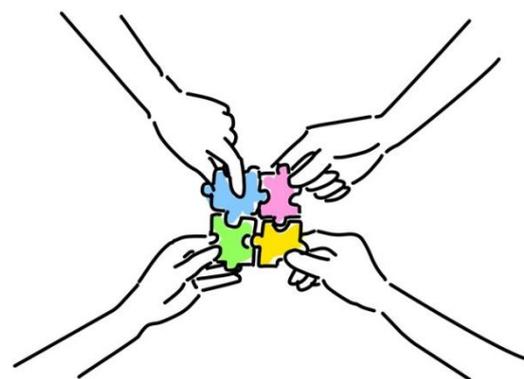
#### ◇企業内代理店市場は激しい変動期迎える

とりわけ企業内代理店にとっては、法改正に伴い、保険会社からの営業支援のための出向禁止などの過度の便宜供与の廃止により、自立化要請に加え、3年の猶予はあるもの構成員契約規制の特例廃止の影響は代理店そのものの存続にもかかわり、自前で生き残りをかけ、態勢整備を図るのか、売却や提携など別の道を選択するのか、どのような選択肢を選ぶのか問われるところとなりそうだ。

企業内代理店では金融機関や商社系代理店のM&Aの動きが活発化しているほか、法改正で代理店との協業が新たに可能となった今後の保険仲立人制度の活用と相まって、海外の保険ブローカーの企業内代理店市場争奪の動きも目立ち、将来を見据え、M&Aや企業売買、業務能力の高いプロ代理店など他の代理店との業務連携などの動きが活発化している。

典型的な例としては、昨年未から、三菱ケミカルグループはダイヤリックスの保険代理店事業を、英系世界的保険ブローカーのイーオン傘下のイーオンジャパンに譲渡。ワコールホールディングスが、グループ従業員向けなどワコールサービスの保険代理店事業を、金融機関代理店のエムエスティ保険サービスと日本航空系のJALUX保険サービスの2社に譲渡。本年7月には、英系の世界的保険ブローカーのハウデンが、全国で保険代理店を展開するホロスホールディングスを買収。

さらに7月28日には三菱電機グループの総合代理店の三菱電機保険サービスを11月に世界的なブローカーでグローバル保険やリスクマネジメントを得意とするマーシュグループのマーシュジャパンに株式譲渡など。



(保険ジャーナリスト、inswatch 編集人)

### 中山道関ヶ原宿から牧田宿へ

江戸時代、各地から伊勢神宮に至るルートはいくつかありました。岐阜県の伊勢街道では、中山道関ヶ原宿から南下するルートが挙げられます。今回はこのルートで「お伊勢さん」まで訪ねます。

中山道関ヶ原宿は、木之下、福井、金沢、富山そして越後高田に至る北国街道（北陸街道）脇往還と交差しており、大いに賑わっていた宿場でした。また、関ヶ原宿では、幅広い道路の真ん中に水路が道路に並行して通っていました。これは雪の除去や、防火のためといわれています。

さて、中山道と伊勢街道との分岐点は、関ヶ原町公門の国道21号線の関ヶ原駅前の交差点です。この交差点には、かつて、寛政11年（1799）、牧田の人が建立した「南いせ まき田 三みなど道」などと刻まれた道標がありました。つまり、伊勢神宮を案内する伊勢街道の最初の道標でもあります。

伊勢街道は、この交差点を南下して伊勢へと向かいます。東海道新幹線を潜りまもなく小さなY字型交差点に着きます。ここには小さな地蔵堂と道標があります。そこを過ぎるとまもなく大垣市上石津町牧田に入ります。江戸時代、この付近は鬱蒼とした山の中でした。

ちなみに江戸時代、関ヶ原は旗本竹中氏の領地で、牧田は幕府領、尾張藩領、高須藩領、今尾藩領と繁雑に混在するような遍歴があったところです。



（関ヶ原駅前の交差点）



（島津豊久の碑）

にあります。伊勢街道は、木曾神社を過ぎると、まもなく、江戸時代、九里半街道の宿場として栄えていた牧田の集落に着きます。

名神高速道路を潜るとすぐ、烏頭坂にある島津豊久の碑に着きます。慶長5年（1600）の関ヶ原の戦いで西軍方だった島津義弘隊が敗北を知り、敵中突破、東軍の軍勢を押し除けて、この街道で退却しましたが、この時、殿（しんがり）を担った島津義弘の甥島津豊久がこの場所で重傷を負ったとも、討ち死にしたとも伝えられています。

伊勢街道は、この碑を過ぎると木曾義仲を祀る木曾神社に着きます。義仲の没後、義仲の姫、糸姫を守る家臣が義仲を祀る寺を建立したのに始まるといい、明治維新の神仏分離令で木曾神社となったのです。

ちなみに義仲を祀る義仲寺が東海道大津宿（大津市）

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史（近世交通史）

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『みのひだ雑学』（岐阜新聞社）など多数

## 会員投稿

### 夏といえば花火

晩夏の候、ますますご清祥のこととお喜び申し上げます。

また今年も猛暑猛暑で外出も危険と言われる中、、、  
夏といえば、打ち上げ花火や仕掛け花火には鎮魂の意味が込められています。夏の夜空を彩る花火を鑑賞しながら夜風にあたり、涼を取ろうという意図もあるでしょう。

子供から大人まで楽しめる手持ち花火には、打ち上げ花火や仕掛け花火にはない魅力がありますね。狭い場所でも遊べる手軽さ、手で輝く火花の美しさなどは言うまでもありません。また、すぐに燃え尽きてしまう線香花火はいつも誰の火種が先に落ちるか競い合ってしまうものです。

夏の遊びと聞いて花火を連想する理由には、花火大会のイメージに加え、海水浴やキャンプといった夏のレジャーと相性が良いことも挙げられるようです。  
厳しい暑さが続きますが、ご自愛専一にご精励ください。

岐阜支部 後藤 哲弘



窓を変えて  
暮らしを変える。

☎503-0854

岐阜県大垣市築捨町5丁目121-1

✉tabata@t3ha.com

HP: <https://www.igokochi.biz/>

窓まわりのガラス、雨戸、シャッター、  
玄関ドア・引戸、勝手口、鍵 などなど  
被害に遭われた方に寄り添った対応を  
心掛けています！



0120-310-819

お電話でも受付中！

—お電話受付時間—  
平日8:30~17:30  
休業日/土日祝

お気軽にお問い合わせください♪

## 損害保険に係わる修繕工事を全て対応致します

- 民間 初動対応 → 被害者打合せ → 見積提示 → 施工 → 完了報告
- 公共物 初動対応 → 役所打合せ → 見積提示 → 施工 → 完了届返却後完了報告  
場合により各書類提出

上記、一連を同じ担当者で施工対応致します！



### お客様あつての 損害保険と理解しております!!

保険の価値が最も求められるのが事故が起きた時!  
代理店様からの要請により、迅速な対応・仮復旧・清掃・  
早期の現状復旧を目指し、事故に遭われたお客様、  
契約者様共にご納得・ご満足頂ける対応を行うことが  
ご依頼を頂きました代理店様への恩返しになると丁寧に対応致します。  
保険修繕業務において10年以上の経験・実務を培ってきております。  
事故発生時には是非ご用命下さい

24時間365日対応

Houei sougyou  
総合建設業 芳永総業  
岐阜県知事許可 第103860号

岐阜県羽島市堀津町横手3丁目37-2  
TEL:058-398-2282  
渡邊:090-5869-9590

創業76年1000棟以上の実績  
大切なあなたのお住まいを守ります



七宗の健康住宅

〒長尾建設株式会社・カネジュー設計事務所



〒509-0511

岐阜県加茂郡七宗町神淵1793-1

☎ 0574-46-1321

地元寄り添う外構店です

株式会社 Hamaken エクステリア

代表取締役 浜田 智

所在地 岐阜県多治見市旭ヶ丘5丁目2-8

URL <https://www.hamaken8008.co.jp>

所有資格 建設業許可(般-2)第500929号

FAX 0572-26-9633



お問合せはLINEに頂けますと  
スムーズに対応させていただきます。

公式LINE  
アカウント

当社の強み

業歴  
約25年以上

お客様のご要望を  
ヒアリングし、  
職人目線で考えた  
+αのご提案

年間施工数  
100件以上

多くのお客様に  
満足していただくため、品質維持、  
柔軟な対応力と安心の技術を  
活かしていきます

安心の  
自社施工

お問合せから現地調査、  
打ち合わせ、施工、  
アフターフォローまで  
を一貫して対応

施工大切にしていること

丁寧にヒアリングし、お客様の想いを知り、  
予算に合わせた満足のご提案を。

5年後、10年後も美しい状態を維持できる、  
一歩先を考えた利便性の高い空間を。

美観性・機能性のどちらにも兼ね揃えた  
外観工事を大切にしています。

自社施工店

一貫して全ての工程を担当



施工費用  
のみ

< 今月の復旧事例 >



車の正面衝突により、歩道側にあった街路灯、ガードパイプに当たりました。街路灯は根本付近がへこみましたが、照明は使えたため、支柱の交換となりました。

< 場所 > 愛知 地域



施工前



岐阜県損害保険代理業協会 提携会社

ホームステップ (株)イケダ



施工後

電話番号変更になりました。

☎ 058-213-3730 (24時間即日対応)

情報ツールとして【クルマの下取り・買取りサービス】をご活用ください！

★★★ ディーラーの査定とは違い、実際の中古車取引相場で査定します。

車によっては、年式・キヨリに関係なく需要があり、大きく金額に差が出ます！ ★★★

【お客様のこんなときにご利用ください！】

- 車の乗替を検討 : 下取り額が納得できない。下取り額は妥当なの？  
⇒ 「ディーラー下取りと比較してみてください！」
- 売却だけ検討 : どこに売れば？ 高くて信頼できる会社に売りたい！  
⇒ 「賛助会員のJCMにお任せ下さい！」
- ディーラーでは値が付かない・・・ : 引取費用が掛かると言われた。  
⇒ 「古い車や事故車でもまずはご相談ください！」



【岐阜県損害保険代理業協会 賛助会員のJCMなら安心満足！下取りよりもお得】

- ・ 宣伝・店舗等運営コストを抑えて買取り価格に還元、高価買取りを致します。
- ・ 無料出張査定で手間や費用発生の心配がありません。ご指定場所まで訪問します。
- ・ 中古自動車認定査定士（当社社員）が査定にお伺いし、対応いたします。
- ・ 売却を急かしたりせずお客様のご都合・代替のタイミングに合わせて対応します。
- ・ 車両代金は現金決済も可能、名義変更手続きも無料で確実にいきます。

■■ 株式会社JCM名古屋支店 ★担当 橋本 まで ■■

TEL: 052-219-8555 / FAX: 052-228-2033 HP: <http://www.jcmnet.co.jp/daijyoku/>

～レンタカーのご利用なら～

# ORION RENTA CAR



100台以上の保有台数で国産車から輸入車、4WD車、トラック、福祉車両までニーズ合わせたレンタカーをご準備致します。



レンタカー配送  
お引取りサービス

あらかじめ打ち合わせした車輛返却の日時に、お客様ご指定の場所迄レンタカーをお引き取りに伺います。



車種ご提案代行  
サービスについて

スタッフがご担当者様に代わり代車をご利用になるお客様と直接お車の選定についてお話しすることも可能です。



修理車両  
レッカーサービス

お客様の車を迅速に、ご指定の場所へレッカー移動致します。



全車、ナビ・ETC完備

快適にドライブ頂くために全車両にナビとETCを装備しております。



S.O.Dカークリーニング施工で  
コロナウイルスにも安心の対応

返却時に全車両の消臭・抗菌・防カビに入念な消毒作業を行っております。

当社は4月より、高山支店をオープンし、岐阜県全域の対応が可能となりました！ 降雪地区への4WD車対応、特殊車両、福祉車両までお気軽にお問い合わせください！！

オリオンレンタカー 株式会社 AVANTI  
TEL0120-502-933 FAX0586-58-7890  
本店 岐阜県各務原市川島渡町 281-3  
名古屋店 愛知県名古屋市西区名西2丁目 18-10-1  
多治見店 岐阜県多治見市本町5丁目 6-1  
高山店 岐阜県高山市千島町 1033-14

ご依頼はフリーダイヤル 0120-502-933 迄

## DRPネットワーク株式会社が ご提供する「安心サービス」



### 4つの特典

- 1 引取・納車の作業が無料  
原本的に提携内の提携工場にて対応
- 2 代車が無料  
（加盟店にて保有の代車をご利用しています）
- 3 修理終了後ワンオーナー保証書を発行
- 4 特別料金にて車検を実施

## DRPネットワーク株式会社

〒125-0053 東京都葛飾区鎌倉 3-18-6  
TEL:03-3673-5552 <https://www.5552.co.jp/>

日本全国対応 フリーダイヤル ハヤクナオス  
Free Dial **0120-849704**

●左記のフリーダイヤルにご連絡いただければ、最寄りの弊社加盟店よりお引取りに伺います。

## 事故車の対応・修理はトップネットワークの DRPネットワーク加盟修理工場に おまかせください。TEL 緊急連絡先

お近くの加盟店工場までお問い合わせください。

- |          |   |   |
|----------|---|---|
| <b>A</b> | (有)オートライフ<br>〒504-0815 各務原市蘇原栄栄町2-62    | <b>058-371-8288</b><br>前川 貞男 090-3159-6615  |
| <b>B</b> | ケイズモータース<br>〒500-8263 岐阜市西部新所3-250      | <b>058-276-8533</b><br>河村 健太郎 080-4215-4477 |
| <b>C</b> | (株)タカバン<br>〒506-0004 高山市桐生町3-160        | <b>0577-32-2617</b><br>新井 典仁 0577-32-2617   |
| <b>D</b> | (有)大光塗装<br>〒501-6016 羽島郡岐南町徳田7-40       | <b>058-278-7505</b><br>武藤 勝也 090-3258-5908  |
| <b>E</b> | (有)丸泰自動車工業<br>〒500-8127 岐阜市塚町1-6-3      | <b>058-245-6394</b><br>太田 祐司 090-1988-9626  |
| <b>F</b> | (株)アクアフィールド<br>〒509-5102 土岐市泉町定林寺962-78 | <b>0572-26-8381</b><br>水野 智久 090-5105-3210  |
| <b>G</b> | (株)ダイヤボディ<br>〒501-3914 関市鑄物師屋4-2-14     | <b>0575-36-1175</b><br>土方 健次 090-2770-6561  |

# 委員会報告

## 【企画環境委員会】

### 企画環境委員会からお知らせ

企画環境委員会では事業継続力強化計画をお客様にご提案し、新規契約獲得に繋がった事例を大募集します。(契約は損保生保問いません)

8月号からの代協ニュースに同封する企画環境委員会発行チラシにQRコードを載せてありますので、そちらを読み取りご応募ください。

応募者の中から抽選で3店(3名)の方に1万円相当のカタログギフトを差し上げます。締め切りは2025年12月25日です。ご不明な点がございましたらお近くの企画環境委員にお尋ねください。

(委員長 井戸 貴之)

**ジギョケイ** を活用!  
損害保険代理店が支援する BCP はじめの一歩  
**事業継続力強化計画**  
ジギョケイ(事業継続力強化計画)の認定制度とは?  
自然災害や感染症拡大の影響は、様々な事業者だけでなく、サプライチェーン全体にも大きな影響を及ぼすおそれがあることから、中小企業の自然災害等に対する事前対策(防災・減災対策)を促進するため、「中小企業の事業活動の継続に資するための中小企業継続力強化計画(以下「計画」といいます。以下、中小企業継続力強化計画)」が2019年(令和元年)12月25日に成立し、同月1月1日より施行されています。  
中小企業継続力強化計画は、防災・減災対策(計画)と事業継続力強化計画(名称:事業継続力強化計画)も認定する制度を創設しました。  
また、2021(令和3年)10月1日から認定対象となる事業継続力強化計画の認定もスタートしています。  
認定を受けた中小企業は、保険料率や保険料、補助金のほかにもさまざまなメリットがあります。  
ジギョケイについての詳しい情報は右記 QRコードよりご覧いただけます。CHECK!  
契約者・見込み客へジギョケイの贈呈共有することの損害保険代理店としてのメリット  
● 新規導入より、既存の保険契約に高確率で繋がります。(ジギョケイにまついた要員が含まれています)  
● お客様との良好な関係構築や、新たな視点でのニーズ発掘に繋がる可能性があります。  
● 所属会社(他損害保険代理店)との差別化に繋がります。顧客拡大・顧客保持に繋がります。  
● 顧客情報や未来の成長を効果的にシェアリングでき、保険契約の世代交代、継続維持に繋がります。  
● 私たち自身の学びや成長にも貢献し、自代理店の事業継続にも役立つメリットを多く得る事ができます。  
QRコードで簡単!「好事例」を集めています!  
岐阜県損害保険代理店協会 企画環境委員会では会員の皆様より  
ジギョケイの情報を提供を  
契約者・見込み客へ行うことで保険契約に至った  
好事例を集めています!  
締切期間:2025年12月25日まで  
皆様のお声を  
お聞かせ  
ください!  
右記 QRコードより  
アンケートフォームへ  
ご記入ください。  
1万円  
相当の  
カタログギフト  
贈呈  
アンケートの「回答数」より企画環境委員会にて  
抽選して選定させていただきます(抽選対象は  
1人1票)※おたのしみプレゼントの抽選(おたのしみプレゼント)を  
お楽しみください。



## 編集後記

皆様、お元気でしょうか?最近では、挨拶が暑いですね・・・です。地球の変動がどんどん進み、各地で思いがけない出来事が起きています。

こんな時期だからこそ、何時、何事が身の回りにおきてくるか解りません、一日一日を悔いのないように生活していきたいですね!

(飛騨支部 熊木 千夏)

発行日/2025年 8月25日

責任者/遠藤 昌克 発行/広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : [gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp) <http://gifudaikyo.or.jp/>

## 【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、河村 拓也、山谷 庸二、安江 努、  
遠藤 昌克、森 信彦