

岐阜県代協ニュー

2025.10
vol.367



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

會長挨撈

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

昨年同様、１０月まで暑い日が続きました。この１０月に発生した台風２２号、２３号は八丈島中心とした伊豆諸島に甚大な被害をもたらしました。被害に遭われました方々には心からお見舞い申し上げます。まだまだ復旧されていない方も多く、一日も早く元通りの生活になりますようご祈念申し上げます。暑さがもたらす自然災害、毎年、毎月のように報告しています。この先が思いやられますが、それらに対する対策を私たちが怠らないようにいたしましょう。



さて、代協活動ですが、10月7日にカラフルタウン岐阜にて「盗難防止の日」として車両盗難に対しての啓発活動を岐阜県警察・日本損保協会・岐阜県代協と共催し行いました。実際に盗難に遭った車（何もかも取られ無残な姿）を展示し、盗難防止のチラシを買い物客に配布しました。この岐阜県でも車両盗難は一度減ったのですが、最近はまだ増えているとのこと。特に人気車種が被害に遭っているようです。私たちのお客様にもPRしていきましょう。31日には岐阜のメディアコスモスにて、日本代協専務理事 金澤 亨 氏による「損保業界の最新動向と今後の保険代理店の在り方」と題して秋のセミナーが開催されます。最新の業界の動向などお聞きできるかと思います。皆様の一番気になるころでしょう。たくさんの方のご参加をお待ちしております。11月の7日、8日は日本代協コンベンション、14日には提携業者との交流会が、19日には消費者団体情報交換会が予定されています。これからしばらく秋の行事が続きますが、ご協力のほどよろしくお願いいたします。



また、10月17日には愛知県代協80周年記念式典、記念セミナー、懇親会が開催され参加いたしました。東海財務局、日本損保会をはじめ、小田島日本代協会会長などそうそうたる顔ぶれを御来賓としてお迎えし、大変素晴らしい式典でした。特に橘会長の次世代につなぐ熱い思いがこもった挨拶には胸が熱くなりました。記念セミナーでは元中日ドラゴンズの川上 憲伸 氏の野球人生についてお聞きし、偶然の出会いがなければプロ野球の選手になれなかったことなど、ドラゴンズファンの私は最前列で聞くことができ、感激いたしました。続く懇親会には名古屋観光特使にな

ったばかりの「サクソ侍」の演奏を聴くことができました。戦わずして、音で人の心を斬る侍として、侍スタイルでサクソ演奏を披露するあのサクソ侍です。とても華やかな懇親会となり、さすが会員数の多い愛知県、橘会長らしい素晴らしい会でした。改めまして80周年おめでとうございます。心よりお祝い申し上げます。岐阜県代協も5年後に80周年を迎えますが、その節は皆様のご協力をよろしくお願いいたします。

最後に、代協活動かといえば代協活動の一環ですが、先日、代協会員、その関係者による「代協ゴルフ同好会コンペ」に参加しました。今年の夏は暑すぎて、しばらくゴルフをお休みしており、10月だからもう大丈夫だろうと思い、参加しました。スタートの時はさわやかでしたが、後半は夏のような暑さ、飛ばず、寄らず、入らず・・・のゴルフでした。しかしメンバーに恵まれ楽しくプレーができました。今後とも参加したいと思います。皆様もいろいろな形で代協活動にご参加いただければ幸いです。

1 p . . . 会長挨拶／目次
2 p . . . スケジュール／事務局より
3 p . . . 支部報告①
4 p . . . 支部報告②
5 p . . . 委員会報告
6 p . . . 中さんの保険諸国慢遊記（233） ①
7 p . . . 保険ジャーナリスト ②
8 p . . . 中嶋章夫 ③

9 p ・ ・ 『街道シリーズ』（伊勢街道 5）松尾 一
10 p ・ ・ 会員投稿
11 p ・ ・ 提携事業者広告掲載①
12 p ・ ・ 提携事業者広告掲載②
13 p ・ ・ 提携事業者広告掲載③
14 p ・ ・ 提携事業者広告掲載④
15 p ・ ・ ゴルフ同好会開催報告／編集後記

スケジュール/事務局より

～ スケジュール ～

日付			主催	行事・議題・内容など	開催場所
9	12	金	教育	委員会(13:00～)	県代協事務局
	17	水	教育	プロ代理店向けセミナー(14:30～)	ハートフルスクエア G
	17	水	岐阜	役員会(17:00～)	グランヴェール岐山
	18	木	CSR	委員会(14:00～)	県代協事務局
	19	金	西濃	晩夏懇親会(18:00～)	いろはにほへと
	25	木	CSR	無保険車追放キャンペーン(8:00～)	JR 岐阜駅前
10	1	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	7	火	CSR 損保協会	盗難の日キャンペーン(10:00～)	カラフルタウン
	8	水	飛騨	例会(11:30～)	魚菜
	8	水	ゴルフ同好会	ゴルフ同好会コンペ	ぎふ美濃ゴルフ倶楽部
	9	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	14	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	16	木	組織	委員会(14:00～)	県代協事務局
	31	金	教育	秋のセミナー(14:30～)	メディアコスモス
11	5	水	西濃	例会(11:30～)	五右衛門
	7	金	日本代協	日本代協コンベンション	損保会館
	8	土			
	11	火	中濃	例会(10:30～)	太田交流センター
	13	木	東濃	例会(11:30～)	みわ屋
	13	木	飛騨	例会(11:30～)	調整中
	14	金	企画環境	提携事業者交流会	グランヴェール岐山
	19	水	CSR	消費者団体情報交換会(14:00～)	OKB ふれあい会館
	21	金	飛騨	役員忘年会(18:30～)	調整中
	28	金	東濃	研修会 救命講習(14:00～)	クアリゾート湯舟沢
12	3	水	県代協	理事会(13:30～)	瑞穂総合センター(予定)



～事務局より～

※2025年度 年会費確認及び決定のため、代理店賠償責任保険に未加入の会員の皆さまには会員皆様の募集登録人数の確認をさせていただきますと存じます。

おって、ご連絡をさせていただきますのでご協力のほどよろしくお願い申し上げます。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaikeyo@opal.ocn.ne.jp

(担当：小川百合子)

支部活動報告

【岐阜支部10月活動報告】

○岐阜支部9月役員会報告

開催日時 : 2025年 9月17日(水) 17:00～
開催場所 : グランヴェール岐山
報告者名 : 松野 亘充

○岐阜支部10月役員会報告

開催日時 : 2025年10月31日(金) 12:30～
開催場所 : メディアコスモス
報告者名 : 松野 亘充



【西濃支部10月活動報告】

○西濃支部10月例会報告

開催日時 : 2025年10月 1日(水) 11:30～
開催場所 : 大垣「五右衛門」
参加者数 : 10名
報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

①西濃支部 晩夏懇親会参加御礼(15名参加)

・西濃支部 弁護士セミナー (渡部法律事務所) クインテッサホテルにて12月上旬開催予定

②委員会報告

・企画環境・・・9/30 委員会報告

11/14 18:00～ グランヴェール岐山にて 提携事業者交流会開催(会費2,000円)

・教育・・・9/17 プロ代理店セミナー参加御礼

10/31 14:30～ メディアコスモスにて 秋のセミナー開催

・広報・・・HPリニューアル進捗状況報告

・CSR・・・10/7 盗難の日キャンペーン カラフルタウンにて実施

・組織・・・新入会員募集中(西濃支部2店目標)

③日本代協・県代協より

・県代協 10/31 秋のセミナー・・・西濃支部より15名 参加要請

・日本代協コンベンション・・・(有)アイエフファイン 畦地会長参加

④その他

・11/14～15 東海ブロック研修会 西濃支部より1名参加依頼

・2026年度 県代協、西濃支部役員改選のため選挙管理委員会(副支部長 畦地、水野)

・三井住友、あいおいニッセイ同和合併後新社名・・・「三井住友海上あいおい損害保険」

・三井ダイレクト損害保険の社名を 「三井住友海上ダイレクト損害保険」

※次回例会 2025年11月 5日(水) 11:30～ 大垣「五右衛門」にて

【中濃支部10月活動報告】

○中濃支部10月例会報告

開催日時 : 2025年10月14日(火) 10:30～
開催場所 : 太田交流センター
参加者数 : 12名

《議題》

①委員会報告

②2026年度役員改選について

③その他情報交換



※次回例会 2025年11月11日(火) 10:30～ 太田交流センターにて

【東濃支部10月活動報告】

○東濃支部10月例会報告

開催日時 : 2025年10月 9日 (木) 11:30～
開催場所 : みわ屋
参加者数 : 11名
報告者名 : 水野 智久

《議題》

- ・提携事業者案内・・(株)ファブリカコミュニケーションズより ソコカラ (株はなまる) より
- ・各委員会報告
 - ・教育・・ 10/31 秋のセミナー参加要請
 - ・企画環境・・11/14 提携事業者交流会について
企画環境井戸委員長よりジギョケイ登録推進のお願い
- ・11/28 研修会について
- ・その他情報交換

※次回例会 2025年 11月13日(木) 11:30～ みわ屋にて

研修会、懇親会 2025年11月29日(金) 14:00～ クアリゾート湯舟沢にて

【飛騨支部10月活動報告】

○飛騨支部10月例会報告

開催日時 : 2025年10月 8日 (水) 11:30～
開催場所 : 魚祭
参加者数 : 7名
報告者名 : 熊木 千夏

《議題》

- ・2026年度役員改選について(後日役員会を開催する)
- ・日本代協コンベンション参加について
- ・役員忘年会の日時決定(11月21日(金))18:30～場所未定
- ・飛騨支部新年会日時決定(2月6日(金))18:00～場所未定
- ・各委員会報告
- ・その他情報交換

※次回例会 2025年11月13日(木) 11:30～ 調整中にて



委員会報告

【CSR委員会】

○無保険車追放キャンペーン開催報告

日 時 : 2025年 9月25日(木)
8:00~

場 所 : JR岐阜駅前

参加者数 : 10名(国土交通省2名、
岐阜県代協8名)

昨年に続き、ティッシュ配りを行いました。
国土交通省2名、岐阜県代協8名で配りましたが、
無事500部の配布を完了しました。ご協力いた
だきました皆様に感謝いたします。
なお、地震保険につきましましては、支部ごとに対応
することといたします。



○盗難の日キャンペーン開催報告

日 時 : 2025年10月7日(火)
10:00~

場 所 : カラフルタウン

参加者数 : 岐阜県代協より7名

岐阜県警察本部、日本損保協会と共催し、岐阜自
動車盗難防止イベントを開催いたしました。
盗難被害車両の展示、発生状況のパネル展示、
盗難防止グッズの展示、チラシ・ノベルティ配布
を行い、来場者に声がけし、自動車盗難防止の呼
びかけをいたしました。

また、岐阜県警からの説明によると2025年
8月までの車両盗難115件(前年より45件増加)、
車上荒らし284件(うち無施錠86%)とのこと
です。



(委員長 家田 圭市)

【企画環境委員会】

企画環境委員会からお知らせ

企画環境委員会では事業継続力強化計画をお客様にご提案し、
新規契約獲得に繋がった事例を大募集しています。

(契約は損保生保問いません)

8、9月に続き、10月号の代協ニュースにも同封の企画環境委員会
発行チラシにQRコードを載せてありますので、そちらを読み取り
ご応募ください。

応募者の中から抽選で3店(3名)の方に1万円相当のカタログギ
フトを差し上げます。

締め切りは2025年12月25日です。ご不明な点がございまし
たらお近くの企画環境委員にお尋ねください。

(委員長 井戸 貴之)



A red JR Hokkaido 581 series Shinkansen train is stopped at a station platform. The train is facing the viewer, showing its front and side. The front features a large circular emblem with a stylized 'H' and the text 'JR HOKKAIDO' below it. The destination sign above the windshield displays '札幌' (Sapporo). The train is parked on tracks next to a concrete platform with a yellow tactile paving strip. In the background, another train is visible on an adjacent track.

- 6 -

当たり前とされてきた保険会社と代理店の関係も大きく変化する局面に直面している。

中でも「便宜供与」問題は、顧客軽視、顧客の商品選択の自由を損なうものとして、その在り方が抜本的に見直される。昨年11月から施行の改正金融サービス法では、保険会社とともに代理店を金融事業者として顧客の最善利益順守義務を課し、応分の責任も求める形となった。

2026年4月からは第三者機関による代理店業務品質評価につきすべての代理店に自己点検チェックシートでの対応が「最低品質保証」として求められ、それがすでに施行実施され、これに主体的・自主的かつ実質的対応が要請されるところとなっている。

◇代理店の淘汰選別時代の到来

こうした局面転換は、代理店自らが、主体的に自らの業務の見直しを迫るものとなるが、法令順守（守り）とともに生産性向上（攻め）を考えないと立ち行かなくなる時代の到来でもある。自ら業務品質向上、体制整備、システム活用ができない代理店は市場からの退場を余儀なくされる。法改正は、とりわけ、企業代理店や兼業代理店など保険会社への依存度が強く、実務能力がなく自立・自律度が覚束ない代理店には、過度の便宜供与の見直し（例えば出向社の引き揚げ等）、構成員契約規制特例の廃止等により存続が厳しい局面となるが、保険会社依存度の強い専業プロ代理店も例外ではない。

このため、時代の要請にこたえ、代理店の業務を効率化し、生産性を上げ顧客の信頼をより強固なものとするにはどうしたらよいか、真剣に考えるのは今である。これまで何とかなってきたとしても、現状のまま先を期待できるほど甘くはないのだから。こうした大変化の時代はまずは冷静に足元（自らの現状）を見つめなおし、的確な指針に基づき、対応を図る必要がある。

◇代理店業務プロセスという『暗黒大陸』に光を当てる

局面変化にどう対応するか。今回は、最近刊行された尾籠裕之著『生産性1500万円モデルの進展—保険代理店の成長は満期業務の変革から』（保険毎日新聞社刊）を取り上げる。<https://homai.co.jp/>

本書は、まさに今、代理店が何をすべきか、を考える際の大きなヒントにあふれている。

保険代理店とりわけ損保と生保を併売する専業（プロ）代理店にとり、代理店の経営の仕組みを、満期管理などの業務プロセスという『暗黒大陸』に分け入り、パイオニア精神で、代理店の実際の現場でのフィールドワークに基づき、データ検証するとともに現場の意見を収録し、簡潔かつ明快に解き明かした、いわば「代理店経営の解体新書」と言えるものだ。

長らく、代理店経営は、契約獲得のスーパーセールスパーソンを軸にした職人技、属人性を色濃くしたもので、内務事務は補助的地位に押しやられ、代理店を測る尺度も保険料の多寡に置かれてきた。代理店もまた保険会社に依存し、代理店経営の主体性・自主性とは程遠いものだった。こうした職人文化的代理店像は、組織化された現在の代理店の経営体質にも色濃く残っており、顧客本位、代理店品質が強く求められる今日の状況下では、事業の継続性と組織化・人材確保面できわめて危ういモデルでもある。

◇属人性を廃止し、組織化標準モデルを提起

尾籠氏は、専業代理店が顧客との間に培った信頼性や強みを生かしつつも、事業を継続していくためには普通の人材でも担え、組織化できる代理店モデルが必要と考え、実際は大半の収益を生み出す満期更改を担う内務事務の役割の重要性にいち早く気づき、その戦略性に着目し、また経営尺度として売上高に当たる手数料を尺度に代理店を生産性の観点から評価すべきと画期的な提言をしてきた。その際、属人的にゆだねられてきた内務事務の業務プロセスを洗い出し、無駄や重複を省くことが生産性向上の基本となること、さらに顧客の層別管理により更改業務を内務が担い、営業の役割を絞り込み明確化するとともに、案件創出に営業と内務が情報共有し取り組むこと、新たに「標準営業活動」を提起、さらにそのためのIT活用、グループウェアやRPAなど代理店業務のシステム化などの重要性を指摘するなど、これからの市場変化に対応した高付加価値提供型代理店経営像を仮説・検証しながら提起し続けてきた。

◇生産性1500万円（15）モデルを提唱

本書は、副題にもある通り「保険代理店の成長は満期業務の変革から」というフレーズが端的に示している。2021年に刊行した前著『保険代理店の生産性1500万円モデル』では代理店を成功に導く6つのポイント（経営資源の適正配分、更改業務を事務担当者、事務が組織力を強化、営業の役割を絞る、案件創出の組織化、ITの本格活用）を仮説を含め打ち出したが、その後、このモデルに取り組む20に及ぶ先進的代理店の実践（成功や失敗）に関する調査結果を踏まえ検証し、鍛え上げたものとなっている。いわば、15モデルの進展として、このモデルをいち早く取り入れ成長しつつある先進代理店の実践事例というフィ

ルターを通して、モデルの検証と新たな到達点を提起したことと、そのうちの7つの典型代理店事例を紹介することで、これから、15モデルに関心のある代理店への前著が15モデルの定式化に主眼を置いたのに対し、本書は、まさに応用編となるもので、再検証の結果を反映させ、無駄な回り道をせずに早く成果にたどり着けるように、具体的な取り組みをする際の着眼点・進め方・留意点を指南してくれるものに仕上がっている。

中でも「3、内務による更改」の壁（障害）と成功要因、「4、満期業務」について満期管理＝工程管理（品質、成績、進捗）の重要性と手法、「6、システム化」における正データと副データ、保険会社の代理店システムと代理店業務システム（工程管理システム）、RPAの役割は大変示唆に富む。

◇売上げ9割を占める満期管理業務を工程管理を取り入れ見える化

本書の構成に則して具体的な特徴を挙げると以下の通り。

1）生産性（保険料でなく、スタッフ1人当たり手数料）を尺度とし、顧客＝市場評価の証としての1500万円達成モデル（15モデル）を提示している。本書では、最初に代理店成長モデル（生産性1000万円）から15モデルへの進展過程それに15モデルのエッセンスが簡潔かつ大変わかりやすく紹介している。

◇内務・更改事務こそ15モデルの果実得る活動

2）売上げの約9割を占める内務事務、更改事務を15モデルの果実を得る活動とし、成功事例に共通する戦力化のポイントを挙げている。

3）暗黒大陸、混然一体で営まれてきた満期管理業務を工程管理を取り入れ見える化した点は画期的。

4）15モデル遂行には一定以上の組織力が必要とし、特に内務事務社員の意識改革と改善活動遂行力強化が必要だとしている。

◇システム化が代理店の死命制す

5）システム化が今後の代理店の死命を制するとし、システム化を数段上げる必要を指摘、特に満期更改管理のシステム化がポイントとし、具体的システム化事例を紹介している。代理店システムの正データと副データ、保険会社の代理店システムと代理店業務システムとの関係など実に示唆に富む。

◇専業代理店市場は拡大する

6）専業代理店の市場は拡大するとし、市場変化への対応での成功事例を紹介している。

◇内務をフロントとバックに分け、バックはコントロールタワー機能

7）「シン15体制」では、内務と営業の役割分担から、新たに、内務を顧客接点を受け持つフロントとバックに分け、バックに、システムを含めたコントロールタワー機能を持たせている。

◇取り組み7社の代理店の実践事例を紹介

8）代理店事例として、ソフィアブレイン（満期プロセス標準化、システム活用、内務の役割拡大）、ユナイテッド・インシュアランス（DXで満期プロセス標準化、内務の役割拡大）、ほけんプラザエイブス（満期プロセス標準化、内務の役割拡大、RPAを活用し満期管理、シニアテラス事業に進出）

、アイ・ビー・エス（法人顧客の更改・保全を内務が担い、社長・営業担当が新規市場開拓）、西日本総合保険＝ING（RPAを活用し満期案内作成で大幅効率化・標準化、内務による更改）、中央ビジネス（RPAを活用し大幅な効率化・標準化、少人数ながらシステム担当者置き効率的な業務プロセス実現）、あいおいニッセイ同和インシュアランスサービス（RPA活用の満期案内作成、案件会議の実践、新種サポートセンター設置）という7つの実践事例を詳しく紹介している。

本書は、満期業務の変革を軸とした15モデルという仮説の提唱と各地の先進的現場代理店の実践の検証・再検証を通じ、代理店経営のこれからを見据え何をすべきかを明確かつ簡潔に示す、最良の経営指南書でもある。本書内で興味深かったことで印象に残ったのは、15モデルに取り組む代理店でも、トップやスタッフが業務内容について、言葉で表現し的確に説明できるかどうかで、成否が分かると指摘している点である。組織内で情報共有をし、それぞれが分担する仕事の中身が相互に理解されるように日ごろから組織運営を心掛けているかどうかきわめて大事だという事だろう。

リスクを取り（人やシステム・IT・DXに必要な投資をし）、顧客価値を創造し、主体的にこれからの時代に立ち向かおうという代理店にはぜひともこれを熟読吟味し活かしてほしい、きっと新たな地平が切り開かれることだろう。

（保険ジャーナリスト、inswatch 編集人）

牧田宿から勝地峠へ（上石津町経由 その1）

牧田宿から桑名（三重県）に向かう伊勢街道は、牧田宿から伊勢西街道と呼ばれている大垣市上石津町経由と、伊勢東街道、養老街道とか美濃街道と呼ばれている養老郡養老町経由がありました。まずは上石津町経由の伊勢西街道を行きます。

五位家の建物から風情ある牧田宿の街中を東に進むと、二又バス停があります。ここにある小さな交差点、つまり二又が、九里半街道と伊勢街道の分岐点といわれています。

伊勢街道はここで右折し南下してすぐ、東西二手に分かれていました。西は上石津町経由の伊勢西街道です。もう一方の東は養老町経由の伊勢東街道で、広瀬橋あたりで牧田川を渡り、養老山地の縁ぞいに沢田から養老町を南下していました。この伊勢東街道は、牧田宿の二又交差点で折れず、そのまま東に向かい乙坂から九里半街道と分かれ南下、牧田川を渡り沢田に至るルートもありました。

現在、二又の南あたりの伊勢街道は、圃場整備で消えてしまっています。

さて、二又交差点を過ぎ西に分かれた伊勢西街道は、牧田川の支流で、慶長5年（1600）の関ヶ原の戦いのおりに戦死者や戦傷者の血で染まったという藤古川を渡り萩原に着き、ここから牧田川の東側の山沿い、水田との間を通り、殿垣外を進むと川西に着きます。

また、伊勢西街道は先ほどの萩原から、和田橋付近で牧田川を渡り、東岸を南下して和田、川東を通り、一之瀬橋付近から牧田川を渡り川西に至るルートもありました。つまり萩原から川西まで二つのルートがあったのです。



（桑原家住宅）

伊勢西街道は川西の一之瀬バス停から上石津学園の西側を通り山の中に入り、勝地峠に向かいますが、一之瀬バス停から西に少し入ったところに国の重文、桑原家住宅があります。桑原氏は信長、秀吉に仕えた後、江戸時代には尾張藩の郷士となり代々庄屋を務めていました。現在は数棟の古い建物が残っています。一之瀬は江戸時代、尾張藩領でした。

伊勢西街道は勝地峠へと向かいます。



（牧田・二又バス停）

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史（近世交通史）

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『東海北陸の地名』（まつお出版）など多数

会員投稿

「そんぽと人権」

今では当たり前の認識として、「人権」の尊重の大切さが世の中に認識されていると思います。人権と聞くと「～ハラスメント」と、まずは頭に浮かんでくると思いますが、その他にも同和問題・外国人の人権・ワークライフバランス・高齢者・障がいのある人の人権・ダイバーシティ&インクルージョンなど「人間が人間らしく幸せに生きていくための当然の権利」というものはたくさんあります。日本損害保険協会では行動規範「1. 基本原則○人権尊重の原則」の中に、「国際的に認められた人権を理解したうえで、すべての人々の人権を尊重するとともに、あらゆるステークホルダーに対して自らの活動が人権に与える影響を考慮して行動する。なお、万が一人権侵害が発生した場合には、速やかにその是正と再発防止に努める。」と盛り込まれています。

公共性の高い保険を生業にしている我々は、「人権」の尊重は欠くことのできない、社会的責任であると言えます。皆さんの代理店においても「人権啓発」はどう行っていますか？企業発展の為には必要な事柄です。まだ取り組んでいない代理店さんがいれば、損害保険協会のホームページの「募集人向けの教育支援サイト」からは是非、研修をおこなってみてはいかがでしょうか？



中濃支部 山谷 庸二

岐阜県代協会の皆様、当社はオリックスレンタカー店舗を運営しております株式会社タカサワと申します。
代車でお困りの際には、是非とも当社のレンタカーサービスをご利用ください！



メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご要望に添えるお車をお探しします！

お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…
そんな時はお任せ下さい！配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

車種・料金などお困り案件承ります！

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

代車でお困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

(株)タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧

1 金山駅前店	6 小牧豊山店
2 春日井店	7 刈谷店
3 一宮店	8 岡崎店
4 津島店	9 名古屋呼続駅南店
5 名古屋駅太閤通口店	10 長久手公園西駅前店

11 岐阜店	TEL 058-268-6543	岐阜市安良田町5-9
12 大垣店	TEL 0584-93-0543	大垣市長松町1215-2
13 多治見店	TEL 0572-21-0543	多治見市若松町1-9-1
14 美濃太田駅前店	TEL 0574-66-1543	美濃加茂市太田町1741-2

まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！

お客様満足度93%の実績

引取納車東海3県下

▶ **ご指定の場所にお伺い。**

PCや携帯で進捗状況が確認できる

▶ **「目に見える」安心サポート。**

お客様より絶賛されています

▶ **永久保証で安心のアフターサービス。**



**無料代車
120台以上**

お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。



0120-102-595

24時間
対応

鈑金・塗装
fabrica

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない
豊富な車種！



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに
お応えする対応力！



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を
考えた瞬発力！



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ！

岐阜駅前店	058-274-0582	中津川駅前店	0573-65-1154
大垣店	0584-93-4154	岐阜羽島駅前店	058-391-0154
多治見店	0572-21-2543	下呂温泉案内所	0576-25-3005
関店	0575-21-7557	飛騨高山駅前店	0577-35-2722

※その他愛知県14店舗、三重県5店舗など直営店・フランチャイズ店含めて40都道府県にて展開中！

(平成30年6月末時点)



Jネットレンタカー

SHINWA グループ

いつも大変お世話になりましてありがとうございます。

10月に入り、まだ残暑や天候不安定な日が続いていますが、秋の行楽シーズンの時期になり、車での移動が増えることによる事故の発生も多くなると考えられます。

事故修理はもとより、各メンテナンス・車検・定期点検・車販等も最寄りのSHINWAグループ各社に是非ご相談・ご用命下さい。

オートボデーショップ篠田	大垣市上面 4-60	0584-74-7892
平野钣金工業	岐阜市中鵜 1-120	058-271-0773
和田钣金工業	岐阜市敷島町 8-105	058-251-7065
AUTO PIT 羽島钣金	羽島市竹鼻町狐穴 1413-1	058-392-1521
オートリペアカワシマ	岐阜市打越 548	058-232-4185
三田自動車工業	大垣市十六町 618-1	0584-91-7381
成田钣金工業所	多治見市小泉町 1-164	0572-22-5456
カトー自動車工業	可児市瀬田 1085-1	0574-62-3207
エコなおしのライト	高山市国府町金桶 254-1	0577-72-5120



ご依頼は、用途や地域に合わせて各工場に直接ご連絡ください。

ホームセキュリティの新提案

HOME **ALSO**K
みまもりサポート



安心を高齢者の皆様へ



ALSOK 日本ガード株式会社

本社：岐阜市茜部中島2丁目66-6
U R L : <http://www.nihonguard.co.jp>

電話：058-274-0110
e-mail : eigyou@nihonguard.co.jp

ダメージカー（事故車・中古車）のご売却はタウにご相談ください

査定無料・迅速対応 ▶ 抹消・名義変更も確実 ▶ 車両の引取・処分も無料

タウがダメージカーを高価買取できる理由

世界には、事故や故障で壊れてしまったダメージカーを元の姿に修復し、再利用する文化が根付いた国々があります。タウは、このようなダメージカーに対する旺盛な需要が存在する世界100ヵ国以上に販売マーケットを拡大してきました。世界中のダメージカーマーケットを把握しているからこそ、「ダメージカーの高価買取」が可能なのです。



株式会社 タウ 名古屋支店 TEL:052-930-6711 FAX:052-930-6712
愛知県名古屋市東区葵1-19-30 マザックアートプラザ10F E-mail: NAGOYA@tau.co.jp



- 本社：さいたま市中央区新都心11-2 LAタワー10F ●事業内容：事故車・中古車、自動車部品、ボート等の買取・販売・輸出
- 資本金：1億円 ●従業員数：336名(2013年9月末) ●売上高：156億円(2013年9月期)
- ネットワーク：札幌、盛岡、仙台、水戸、高崎、埼玉、千葉、西東京、横浜、金沢、浜松、名古屋、大阪、神戸、広島、高松、福岡、熊本／ブリスベン、ウラジオストク、ドバイ





創業50余年。実績でお応えいたします。

株式会社 **ゴトウ自動車ガラス**

自動車ガラスのコトならプロにおまかせ!!

くるまのガラス 救急隊!!

フロントガラスを取り替えるなら、
当社オススメ、夏も冬も大活躍。燃費もよくなります。
エンジェルガード/クールベール



**見積無料
出張サービスOK**

ガラス交換
ガラスリペア
カーフィルム
カッティングシート
ウォータースポットとり



日本自動車ガラス販売施工事業協同組合

JAGU認定

国土交通省支援試験一級取得
(JAGU:日本自動車ガラス販売施工事業協同組合)

取扱メーカー

AGC
旭硝子株式会社

NSG
日本板硝子株式会社

セントラル硝子株式会社

看板制作も承ります。

フルカラーのインクジェット印刷からカッティングシートまでご利用目的により、デザインから取付までお任せ下さい。

詳しくはホームページで

<http://www.gag-jp.com>

■本社 岐阜県多治見市池田町2-48

TEL:0572-22-0175

FAX:0572-23-3510

■多治見店

岐阜県多治見市池田町1-41

TEL:0572-22-0175(代)

(TEL対応可能)

FAX:0572-23-3510

営業時間 8:30~18:00

日・祭日 9:00~17:00

■美濃加茂店

岐阜県美濃加茂市本郷町6-116

TEL:0574-25-2390

(TEL対応可能)

FAX:0574-25-1710

営業時間 8:30~18:00

定休日 日・祝日定休

■恵那店

岐阜県恵那市大井町宮之前1116-36

TEL:0573-26-2611

(TEL対応可能)

FAX:0573-25-4183

営業時間 8:30~18:00

定休日 日・祝日定休

■高山店

岐阜県高山市下切町169-2

TEL:0577-33-4306

(TEL対応可能)

FAX:0577-33-4307

営業時間 8:30~18:00

定休日 日・祝日定休

**機
動
力**

**24時間365日
迅速フル対応**

いつでも、
どこへでも、
トラブル現場へ。



岐阜本社
本荘営業所
岐阜羽島営業所
岐阜北営業所

岐阜市柳津町南塚4丁目249
岐阜市敷島町9丁目1-1
羽島郡笠松町門間750
岐阜市津島町3丁目57



至急GO! レスキュー

事故・故障・レンタカーのご用命は



0120-495-039

有限会社 **イブカ**

岐阜本社 岐阜市柳津町南塚4丁目249

TEL:058-388-5678 FAX:058-388-5679

【ゴルフ同好会コンペ開催報告】

日 時 : 2025年10月 8日
参加者数 : 16名

場 所 : ぎふ美濃ゴルフ倶楽部
報告者 : 井戸 貴之

2025年10月8日 ぎふ美濃ゴルフ倶楽部は、まさにゴルフ日和の秋晴れに恵まれました。この絶好のコンディションの中、16名の参加者は秋の一日を満喫。ナイスショットには歓声が上がリ、惜しいパットには励ましの声かけられ、和気藹々とした雰囲気を集い、熱戦と親睦を深めるラウンドが繰り広げられ、記憶に残るゴルフイベントになったのではないのでしょうか。ご参加頂きました皆様、ありがとうございました。

		グロス	HDCP	ネット
優 勝	西村 隆	87	15.6	71.4
準優勝	丸野 博文	92	19.2	72.8
3 位	森下 善郁	99	25.2	73.8



編集後記

先日、札幌に行ってまいりました。北海道では何を食べても美味しいと言われますが、現地で駐在している知人に連れていかれたお店「さっぽろジンギスカン本店」はとにかくお勧めとのこと。恥ずかしながらジンギスカンを食べたことのない私は懐疑的でしたが、一口食べてびっくり！臭みもなくあっさり柔らかなお肉を黙々と何皿もいただきました。

さらに驚かされたのが今までつけていたタレに出汁を入れて飲み干すのが、流儀だそうで、脂身の少ないお肉ならではのようです。

誰かに伝えたく記しました。



(西濃支部 河村 拓也)

発行日／2025年10月27日

責任者／遠藤 昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp <http://gifudaikyo.or.jp/>

【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、河村 拓也、山谷 庸二、安江 努、
遠藤 昌克、森 信彦