

# 岐阜県代協ニュー

2026.1  
vol.370



一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

# 会長挨拶

一般社団法人岐阜県損害保険代理業協会

えんどう よしかつ

会長 遠藤 昌克

代協会員の皆様、関係者の皆様、明けましておめでとうございます。  
日頃より代協活動にご理解、ご協力をいただきありがとうございます。本年もどうか  
よろしく願いいたします。年末年始はいつもより長くお休みがとれた方が多かった  
のではないのでしょうか。旅行に行かれた方、帰省された方、家族とゆっくり過ごされ  
た方などそれぞれのお正月を過ごされたことと思います。私は年末に長男家族が我が  
家に帰省し、賑やかな年越しでしたが、逆に正月三が日はゆっくり過ごせました。  
初詣にも行き、大きな災害が今年は起きないよう、健康でいられるよう、代協活動が  
活発になるようたくさんお願いしてまいりました。昨年度も自然災害の多い年でした。  
大船渡の林野火災、大分の火災、青森県沖震源の地震・・・今年に入ってから山梨での林野火災など火  
災が多く発生しています。被害に遭われました方々には心からお見舞い申し上げます。自然災害の激甚化  
が続く中、私たち代理店の果たすべき役割は一層重くなっています。防災・減災や様々なリスクマネジメ  
ントの知見を高め、今後の災害に対して備えることは我々代理店にとってお客様を守るうえで欠かせない  
責務です。また代理店業務が災害時に対応できるよう再度 BCP の確認をしましょう。



さて、代協活動ですが、1月21日に賀詞交歓会が行われました。正会員、賛助会員、保険会社の皆様併  
せて90人の方にご参加いただきました。業界の諸事情で保険会社の参加が今年も少ないことは大変残念  
ですが、懇親を深める良い会が開催できたと思います。お忙しい中、皆様お集まりいただきまして誠にあ  
りがとうございました。2月には恒例となります損害保険トータルプランナーの中日新聞広告掲載を予定  
しております。そして間もなく締め切りとなりますコンサルティングコース受講申込者数は現在30名を  
超え、目標の15名を大きく超えています。会員増強も11代理店増となり、ぼうさい探検隊と合わせて  
「三冠王」も早々と達成しております。ご協力いただきました会員の皆様には厚く御礼申し上げます。  
昨年度、保険業法や監督指針の改正が行われ、今後もさらなる改正が予定されています。業界共通の代理  
店業務品室に関する評価指針が策定され自己点検チェックシートを活用して保険会社との打ち合わせも行  
っていることかと思えます。様々なご意見があるかとは思いますが、チェックシートを単に点検にとどめ  
ず、今後の業務フローの洗い出し、品質を客観的に氷解し、自社の専門性や企業価値を保険会社に伝える  
ため有効な方法ととらえていきましょう。岐阜県代協としても最新の業界動向などを発信していきます。  
さらに3月2・3日に行われます「活力研」では大手保険会社4社と議論を行います。①自己点検チェッ  
クポイントの取り組みについて②望ましい代理店手数料ポイントとはについて会員の意見を募集しており  
ます。2月20日までにお願います。また①については3月の臨時総会にて金融庁との意見交換会でも  
意見を申し入れします。こちらは1月30日までのため、お早めにご意見をいただければ幸いです。

結びとなりますが、今冬一番の寒波が到来するかと思えば3月並みの気候になったりと寒暖の差が激し  
い年の初めです。どうか体調にはくれぐれもご注意ください。そして春を待ちわびつつ、会員の皆様、関  
係者の皆様にとって幸多き一年となりますよう心からお祈りいたしますとともに今後とも代協活動にご理  
解、ご協力をいただきますようお願い申し上げます。

~~~~~

- |                          |                            |
|--------------------------|----------------------------|
| 1 p・・・会長挨拶／目次            | 9 p・・・『街道シリーズ』（伊勢街道 8）松尾 一 |
| 2 p・・・スケジュール／事務局より       | 10 p・・・会員投稿                |
| 3 p・・・賀詞交歓会開催報告          | 11 p・・・提携事業者広告掲載①          |
| 4 p・・・支部報告①              | 12 p・・・提携事業者広告掲載②          |
| 5 p・・・支部報告②／委員会報告①       | 13 p・・・提携事業者広告掲載③          |
| 6 p・・・中さんの保険諸国漫遊記（236） ① | 14 p・・・提携事業者広告掲載④          |
| 7 p・・・保険ジャーナリスト ②        | 15 p・・・委員会報告②／編集後記         |
| 8 p・・・中崎章夫 ③             |                            |

# スケジュール/事務局より

## ～ スケジュール ～

| 日付 |    |   | 主催    | 行事・議題・内容など             | 開催場所      |
|----|----|---|-------|------------------------|-----------|
| 12 | 5  | 金 | 岐阜    | 役員会(17:30～)            | 長良川清流ホテル  |
|    | 5  | 金 | 岐阜    | 合同ブロック忘年会(18:00～)      | 長良川清流ホテル  |
|    | 9  | 火 | 中濃    | 例会(10:30～)             | 太田交流センター  |
|    | 11 | 木 | 東濃    | 例会(11:30～)             | みわ屋       |
|    | 19 | 金 | 教育    | 出前講座                   | 高山高校      |
| 1  | 8  | 木 | 東濃    | 幹事会(11:00～) 例会(11:30～) | みわ屋       |
|    | 13 | 火 | 中濃    | 例会(10:30～)             | 太田交流センター  |
|    | 14 | 水 | 西濃    | 例会(11:30～)             | 五右衛門      |
|    | 21 | 水 | 県代協   | 三役会(16:00～)            | グランヴェール岐山 |
|    | 21 | 水 | 県代協   | 賀詞交歓会(18:00～)          | グランヴェール岐山 |
|    | 21 | 水 | 企画環境  | 委員会(17:00～)            | グランヴェール岐山 |
|    | 21 | 水 | 岐阜    | 役員会(17:30～)            | グランヴェール岐山 |
|    | 28 | 水 | CSR   | 委員会(13:30～)            | 県代協事務局    |
|    | 28 | 水 | 西濃    | 弁護士セミナー(17:00～)        | クインテッサホテル |
| 2  | 3  | 火 | 県代協   | 理事会(13:30～)            | 瑞穂総合センター  |
|    | 4  | 水 | 西濃    | 例会(11:30～)             | 五右衛門      |
|    | 6  | 金 | 飛騨    | 新年会(18:00～)            | ひだホテルプラザ  |
|    | 10 | 火 | 中濃    | 例会(10:30～)             | 太田交流センター  |
|    | 12 | 木 | 東濃    | 幹事会(11:00～) 例会(11:30～) | みわ屋       |
|    | 27 | 金 | 広報機関誌 | 中日新聞トータルプランナー広告掲載      | 中日新聞朝刊    |
| 5  | 27 | 水 | 県代協   | 通常総会                   | グランヴェール岐山 |

## ～ 広報機関誌委員会 & 事務局より ～

### ★『損害保険トータルプランナー新聞広告掲載日変更』について

恒例となっております豊富な経験と高度な知識を習得したプロ中のプロである「損害保険トータルプランナー」の皆様を中日新聞の紙面を通じて、広く紹介し、また業界全体の認知・信頼度を上げることをねらいとして、今年度も『損害保険トータルプランナー新聞広告』を中日新聞朝刊岐阜県全域版に掲載を企画いたしました。

先にご案内いたしました28日掲載予定から変更となり、

**2026年 2月27日(金)の朝刊**

に掲載いたしますので是非ご覧ください。

岐阜県代協事務局

TEL : 058-329-0050

FAX : 058-329-0040

Eメールアドレス : gfdaikeo@opal.ocn.ne.jp

(担当: 小川百合子)



## 【賀詞交歓会開催報告】

2026年賀詞交歓会を下記のとおり滞りなく終えましたことをご報告し、多数の皆様にご出席、ご協力いただきましたこと厚く御礼申し上げます。ありがとうございました。



開催日時 : 2026年 1月21日(水) 18:00～  
開催場所 : ホテルグランヴェール岐山 鳳凰の間

各保険会社の皆様、賛助会員様、正会員様より多数のご参加をいただき、岐響レディースカルテット様による心地よく澄んだ音色の演奏の中、総勢90名の盛大な会が催されました。今年も代理店においては厳しい募集環境が予想されますが、代協活動を通じて会員それぞれが切磋琢磨し、賛助会員、保険会社の皆様と協力していくことが大切だと思います。

今シーズン最長ともいわれる寒波が居座り大雪になる可能性もある中、ご参加いただきました皆様、ご協力いただきました皆様、誠にありがとうございました。

また、当日受付にて助け合い義援金にご協力をいただきました皆様ありがとうございました。岐阜新聞岐阜放送社会事業団へ助け合い義援金としてお届けいたします。

(報告者 専務理事 森 信彦)



(一社) 日本損害保険協会中部支部事務局 及川 清志 様



(一社) 日本損害保険代理業協会  
理事 石川 英幸 様



(一社) 日本損害保険協会中部支部岐阜損保会  
副会長 近藤 哲男 様 (A I G損害保険(株) 岐阜支店長)  
岐響レディースカルテット 様



# 支部活動報告

## 【岐阜支部 1 月活動報告】

○岐阜支部 1 月役員会報告

開催日時 : 2026 年 1 月 29 日 (木)

報告者名 : 松野 亘芳

《議題》

- ① 次年度役員改選について
- ② 委員会報告
- ③ その他情報交換

次月号にて報告予定です。

※次回役員会 2026 年 2 月 未定

## 【西濃支部 1 月活動報告】

○西濃支部 1 月例会報告

開催日時 : 2026 年 1 月 14 日 (水) 11:30～ 開催場所 : 大垣「五右衛門」

参加者数 : 14 名 (会員 13 名、賛助会員 1 名) 報告者名 : 中河 美智彦

《議題》

- ① 賛助会員 (ファブリカコミュニケーションズ) より案内
- ② 弁護士セミナー (渡部法律事務所) クインテッサホテルにて  
2026 年 1 月 28 日 (水) 17:00～開催
- ③ 委員会報告
  - ・ 企画環境・・・特記なし
  - ・ 教育・・・1/9 コンサルティングコース岐阜県 28 名申込 15 名目標達成御礼
  - ・ 広報・・・特記なし
  - ・ CSR・・・使用済み切手回収協力御礼
  - ・ 組織・・・新入会員報告 (有) くどう保険事務所
- ④ 日本代協・県代協より
  - ・ 1/21 (水) 18:00～ 賀詞交歓会開催 グランヴェール岐山にて
  - ・ 2/3 (火) 13:30～ 県代協理事会開催 瑞穂総合センターにて
- ⑤ その他
  - ・ 2026 年度役員改選について

※次回例会 2026 年 1 月 14 日 (第 2 水曜) 11:30～ 大垣「五右衛門」にて

## 【中濃支部 1 月活動報告】

○中濃支部 1 月新年会開催報告

開催日時 : 2026 年 1 月 16 日 (金) 18:30～

開催場所 : 猿田彦

《内容》

お忙しい中、ご参加いただきました皆様ありがとうございました。 また、今回出席できなかった皆様の今後のご参加をお待ちしています。

※次回例会 2026 年 2 月 10 日 (火) 10:30～ 太田交流センターにて



## 【東濃支部 1 月活動報告】

### ○東濃支部 1 月例会報告

開催日時 : 2026 年 1 月 8 日 (木) 幹事会 11:00～ 例会 11:30～  
開催場所 : みわ屋  
参加者数 : 8 名  
報告者名 : 水野 智久

#### 《議題》

- ①幹事会・・来期役員、委員会担当者について
- ②各委員会報告
- ③1 月 21 日 賀詞交歓会参加要請
- ④来期役員、委員会担当者について
- ⑤その他情報交換

※次回例会 2026 年 2 月 12 日 (木) 幹事会 11:00～、  
例会 11:30～ みわ屋にて

## 【飛騨支部 1 月活動報告】

### ○飛騨支部 1 月報告

- ・ 今月は、雪も多いので例会はお休みさせていただきます。
- ・ 新年会予定について・・2026 年 2 月 6 日 (金) 18:00～ ヒダホテルプラザにて

※次回例会 2026 年 2 月 12 日 (木) 11:30～ 場所未定

## 委員会活動報告

### 【教育委員会】

#### ★損害保険大学課程 コンサルティングコース募集について

12 月より募集を開始しました損害保険コンサルティングコースへのお申し込みが昨年以上に早く進んでおり、定員となり次第申込受付を終了する旨をご案内しておりましたが、1 月 23 日定員に達する見込みとなりましたので受講申込受付は 1 月 28 日 (水) で終了します。

また、次々年度以降は認定取得の難易度が上がる見込みとなっておりますので、会員の皆様ならびに会員事務所内募集人の皆様で、エントリーをご検討中の方におかれましては、

**1 月 28 日 (水)** までにお申し込みくださいますようお願い申し上げます。

受講申込は 1 月 28 日 (水)  
までとなります！



## ２０２６年の保険業は変曲点、業法改正で変わる競争の景色

一規制対応コストの増大が新たな代理店市場流動化の引き金に

### ◇那珂市の賀詞交歓会

冬場は、草刈りオフシーズンのため、茨城県那珂市の実家（自宅）にはめったに行かない。せっかく薪ストーブを備えていても今やインテリアと化している。そんな中、１月１５日に那珂市と商工会議所、農協共済の３者共催による新年賀詞交換会があり、昼を挟んで私も任命されているふるさと大使の新年交流会が開催されるというので１４日から２泊で出かけた。この時期は那珂川と久慈川にはさまれた台地（大地）にある那珂市には約４０の農業用のため池や沼が点在するところから飛来する渡り鳥の白鳥や鴨が沢山飛来する野でも有名だ。しかも日中は、広大な畑にも飛来し、えさをついばんでいる姿は圧巻だ。

### ◇地域の振興をどう図るか

賀詞交換会では、人口５万２千人、広大な大地、自然を生かし那珂市の魅力度アップが話題になった。昨年、ザ ボタニカルリゾート 林音（リンネ）としてグランピング宿泊施設や県産食材を生かしたレストラン、サウナ温泉施設やプレイロットを有しリニューアルオープンしたばかりの茨城県植物園 <https://rinne-resort.jp/>や、核融合プラズマの研究・開発などを手掛ける那珂核融合研究所 <https://www.naka-kanko.jp/sp/page/page000194.html>、本年度造成がスタートし令和１０年には常磐道那珂インターチェンジ近くに開業予定の、建築家藤森輝信氏設計の複合型交流拠点施設の道の駅の整備など。  
[https://www.city.naka.lg.jp/data/doc/1745185954\\_doc\\_639\\_0.pdf](https://www.city.naka.lg.jp/data/doc/1745185954_doc_639_0.pdf)



また郷土史家の仲田昭一氏による「那珂市にあふれる先人の息吹」というテーマでの記念講演もあり、この地区が戦国時代に築かれた城址や寺社、祭り、文化財に恵まれており、こうした歴史遺産を守り、生かした地域振興の必要性などが力説された。賀詞交換会とはいえ、地域振興にかける熱い思いが伝わる内容のある催しであった。ふるさと大使交流会では、道の駅整備についての市長からの説明をもとに参加した７人のふるさと大使との意見交換が食事を取りながらなされ、午後１時半お開きとなった。

### ◇空き巣被害に遭遇

翌１７日、帰り支度をし、仏壇にお参りしようと思い奥座敷に行くと畳に砂があり、おかしいなと思っていたらペアガラスが割られ、空き巣に侵入されていることに気づいた。警察に連絡、被害届を出すことに。那珂警察署から鑑識含め４人が来て、現場検証が約２時間あった。たんすの引き出し、押し入れなど物色されていたが、金品は置いていなかったため、目立った被害はなかったのは幸いだった。とりあえず現地再生に携わってもらった地元の建築士に連絡を取り現場を見てもらい、ガラスの補修依頼をする段取りをし、また保険代理店に一報を入れ、昼過ぎ帰途についた。田舎でも最近空き巣被害があちこちで発生しているとのこと、物騒な世、さて、防犯対策などいかがしたものか。

### ◇変曲点に立つ保険業界

２０２６年は保険業法改正がいよいよ本格スタートするが、従来の業界慣行が一変し保険の原点に立ったプロフェッショナルイズムが経済倫理的に求められるという意味で、保険代理店にとっても歴史的な転換局面、変曲点に立っているといえるのではないかな。

２０２６年６月１日に、昨年５月３０日に成立した保険業法改正が施行となる。すでにそれに向けた監督指針も２０２５年５月１２日公布されたものはパブコメ結果を踏まえ同８月２８日に有効となり、同１２月１７日に出された内閣府令（施行規則）や監督指針も１月３０日締め切りのパブコメ結果を踏まえ春には有効となることから、いよいよルール関連の細目も明確化していくことで方向性は明確に

なりつつある。積み残しもある。企業内代理店の今後に大きく影響するため、施行後3年の猶予期間を設けているとはいえ、構成員契約規制の運用細目がまだ決まっていないからだ。今後の代理店市場流動化に大きなインパクトを与えかねない案件だけにどのようにルール化されるのか注目されるところではある。

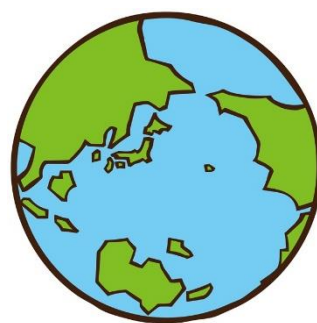
#### ◇保険以外の競争の解消でガチンコ勝負の時代の到来

有識者会議報告や改正金融商品サービス提供法、保険業法改正の眼目は、長年常態化してきた損保業界（生保も含めた保険業界）の商慣習の在り方が顧客の軽視や不適正競争、情報漏洩等を生んできたこと、その構造的な変革を求めるものであった。とりわけ、保険会社と代理店間の歪んだ取引慣行などその在り方が問題となり、また規模の大きな代理店の出現による保険会社の代理店統制上の問題や保険以外の競争（政策株式の保有、本業協力、出向・業務代行など人的支援過度の便宜供与）等の常態化が不祥事の源泉となってきたため、この慣行の解消が法改正を含め、抜本的に図られるところとなった。

こうした中で、顧客の最善の利益遵守と適正競争を図るための環境整備に、PDCAを働かせ保険会社ないし保険業界が自主的に取り組むべき課題と監督法制的改正を踏まえて変更するものとを区分けしながら対応が求められたのだった。

#### ◇グローバルな競争環境の到来

損保会社も、商品やサービス・価格による顧客価値の提供という保険本来の競争環境に転換するため、保険会社各社のガチンコの勝負が求められるところとなってきた。しかも、損保業界は日本特有の上位3グループで、全体収保の9割を占めるという寡占市場化しグローバル化の観点から特殊なかつ制限され、その弊害も問題視されたため、今回の法改正では、火災・自動車・傷害の主要3種目以外に賠償責任、利益、サイバーなどの新種分野も算定会料率の対象としたり、保険仲立人制度の規制緩和を図るなどグローバル化の観点から整合性を図り、適正競争に資する制度に変更されている点にも留意する必要がある。



#### ◇大手損保グループの経営戦略転換

これらの業法改正関連の変更と、それを受けての各損保の経営戦略の変更により、代理店市場の流動化は一気に進むのは必至だ。保険会社も商品・サービス・価格面の本格的な適正競争環境下に入る。すでに大手損保グループの経営戦略（IR資料）を見ても、海外ビジネスとともに国内ビジネスにおいても収益力アップを明確に打ち出し、個人分野（パーソナルライン）ではインフレに対応した機動的なレートアップ、生産性と品質の高い販売網の拡充、法人分野（コマーシャルライン）では、アンダーライティング力と保険+αのソリューション力がポイントとなる。

このため、従来の代理店指向型のスタンス、シェア第一主義からの完全脱却が求められ、顧客志向型への劇的切り替えにより、保険会社と代理店の関係もこれまで経験したことのない厳しいものとなることは間違いない。保険会社の収益力重視の経営方針は、当然のことながら、きめ細かな事業費の見直しに傾く。商品・サービスラインの見直し、リスクに応じた引受・料率設定によるポートフォリオの見直し、不採算分野の厳しい対応が図られるとともに、事業費全体の6割を占める代理店手数料を業務実態に応じた見直し・圧縮に動くことは間違いない。

#### ◇徹底的なアンダーライティングと収益力中心の競争に移行

このことは保険代理店にとって何を意味するのか。保険会社の経営がグローバル化の観点から、海外でのシビアな収益力ベースの経営戦略展開の尺度と国内経営戦略展開における尺度というダブルスタンダードを解消する方向に転換するということだ。これまでは、日本市場の特殊性に胡坐をかいてきた。日本特有の商慣習を尊重し、寡占体制のもと異様な低廉な保険料水準を維持してきた。これを解消するわけだから、言うなれば海外での尺度に国内の尺度も合わせることにほかならず、国内での従来の「代理店指向」の「保険以外での競争」が解消されたため、これからは顧客指向を起点にした、徹底的なアンダーライティングと収益力中心の競争に移行するということだ。このため、代理店側も、単にコンプライアンスの遵守などの態勢づくりにとどまらず、人材やITへの投資を行い、品質を自主的に高度化し、システムを整備し生産性を向上させるための新たな活路開拓に乗り出さなければならなくなる。プロフェッショナル度の高い、業務品質を備えた組織・体制を完備した代理店が求められる時代に

局面が大きく転換する時代に入ったからだ。

#### ◇「2重構造の廃止」に動く

今回の保険業法改正関連で、何が変わるのか。保険会社の統制の効きにくい代理店（例えば保険手数料20億以上の大規模特定損保代理店、ないし生保代理店）には、新たな厳格義務が課されることとなり、例えば営業店ごとの法令等遵守者の配置や本部に法令順守等統括責任者を置くことなども求められる。大規模代理店や企業内代理店に対しては自立性も求められ、過度の便宜供与の禁止や営業支援出向の禁止、比較推奨販売面での顧客意向の徹底が図られる。

保険会社は、法改正を契機に、一気に懸案だった「2重構造の廃止」に動く。実務力のない代理店に対する社員による代行文化を一掃する。「代理店との対話」を通じてすでに現場レベルにお徹底されつつあり、その結果、営業拠点網の縮小、営業支援社員的大幅削減、生成AIなどの活用により代理店照会業務の効率化などを図りつつある。

業務品質に応じた役割分担、(委託業務の見直し、分業化による代手の圧縮)など、保険会社の対応も様変わりする環境がすでに始まりだしている。規模が大きくても業務品質が低く、実務能力がなく、保険会社依存が高く自主性に欠ける代理店はいずれ市場から撤退も必至となる環境の到来である。

#### ◇品質面での体制完備が求められる

こうした代理店規制厳格化の中でも、保険会社の統制が効きにくい大型代理店対策として損保協会内に第3者機関による業務品質チェックについての業界共通基準が設けられたが、これは一般の専業代理店も含めすべての代理店にも点検チェックシートの提出が求められ、またそれが代理店の手数料ポイントにも大きく影響するところとなる。各損保とも、この業界共通基準を中心としつつ、併せて定量的な個社独自基準等も加味した手数料ポイント制度を模索しており、顧客本位の業務運営面を中心とした代理店の最低品質保証として2026年4月から正式に実施となる。言うなればこれからは「品質面での体制が完備している＝顧客の最善利益勘案義務を担える」代理店が市場・顧客から求められるところとなる。

#### ◇規制対応コストの増加が代理店再編の引き金に

この法改正に伴う代理店の規制対応コストの増加は、保険代理店の経営に重い負担となる。比較推奨販売に当たって代理店都合＝ハ方式の廃止と顧客意向重視（ロ方式）に一本化するについてその基準を巡っては運用に当たり判断が難しく現在昨年12月17日に公表された監督基準につきパブリックコメントを募集しており、これを待っての現場対応となる。実務的にははなはだ手続きが複雑になるため、一連のプロセスを的確にかつ効果的に行い証跡を残すためにはシステム対応が不可欠になり、ナビゲーションの仕組みを導入する必要がある、システム投資やスタッフ研修は不可欠となる。また体制整備のためのコストが重くのしかかってくるため、これを自前でやり切れるかどうか、代理店には問われてくる。

規模の大小に関係なく、業界の求める業務品質基準を満たせない、実務能力の対応力の脆弱な代理店は集約化されざるを得ない環境が迫っている。また保険会社の代理店評価基準も生産性と業務品質重視に一気に傾くため、さらに代理店再編の拍車がかかる。

#### ◇代理店間の機能分化、新モデルづくりも活発に

代理店間の機能の分化も進む。顧客関係の維持・拡大に集中する代理店とバックヤードや教育、システム、人材紹介等の支援や、新たな非保険分野のビジネス支援などに特化する代理店ないし新たな事業者が連携しネットワークを創造する動きが始まるのではないかと。また損保の代理店手数料の圧縮が進む中で、新たな成長機会を模索し、生保ラインの強化や非保険領域の強化、中小企業マーケットなどへの多面的な支援の仕組みづくり、シニア市場や福祉介護市場など新たなコミュニティ支援の仕組みづくりなどサービスプラットフォームづくりをキーにしたチャレンジが一層活発化しそうだ。

（保険ジャーナリスト、inswatch 編集人）

牧田宿から桜井へ（養老町）

今回から牧田宿（上石津町）に戻り、伊勢東街道、養老街道あるいは美濃街道と呼ばれた東海道桑名宿（桑名市）に至る養老郡養老町、海津市経由の伊勢街道を訪ねます。概ね養老山地の東麓を南下していきます。



（沢田・大神宮常夜灯）

この沢田には、大神宮の常夜灯があります。これは伊勢神宮の常夜灯で、この先、伊勢街道では、大小、形姿はさまざまですが多くみられます。いかに、この伊勢参りの人々が、多く通っていたのかよく分かります。

一般的に、道標もそうですが、常夜灯には寄進者の名前や年号が刻まれていることが多いです。寄進者は設置費を始め、灯明を点す油代や手間賃まで寄進していたようです。良く見ると道路上ではなく私有地が多いです。

伊勢街道は、沢田を過ぎると桜井に入ります。桜井は江戸時代当初、高須藩徳永氏領でしたがのち大垣藩領となっています。ここも、沢田同様、中山道今須宿の助郷村となっていました。

桜井には日本武尊を祀る白鳥神社があります。日本武尊は伊吹山で神によって病になったあと、この地に休息し泉の水を飲み、桜のように美味しいと言われたという伝説があります。のち伊勢の能褒野（のぼの・三重県亀山市）で亡くなり白鳥となった日本武尊は、大和の琴弾原（奈良県御所市）、河内の古市（大阪府羽曳野市）に立ち寄ったあと、さらに天高く飛び去ったといわれます。ちなみに、岐阜県揖斐郡池田町白鳥には、日本武尊が伊吹山で白鳥に助けられたので白鳥神社に祀ったという伝承があります。

伊勢街道は、伊勢街道と九里半街道がクロスして栄えていた牧田を東に進み、牧田川の架かる広瀬橋の上流あたりを渡ります。この間は田畑の中を通っていたといいますが不明で通行困難なところもあります。これからの桑名に至るまでも同様です。

牧田川を渡り東に進み養老郡養老町に入り沢田に到着します。

沢田は江戸時代、当初は高須藩徳永氏の所領でしたが、のち幕府領となっています。また中山道今須宿の助郷村で、大名行列では荷物を運ぶ人足を出していました。「助郷」は一種の税のようなものです。また沢田柿が名産でした。



（桜井白鳥神社）

（まつお・いち）ライフワークは民俗、地域史（近世交通史）

著書は『岐阜地理・地名・地図の謎』（監修・実業之日本社）、『東海北陸の地名』（まつお出版）など多数

# 『餅つき』

先日某団体の新年会の余興で、餅つき大会を開催しました。  
私の実家で毎年年末の餅つきに使用する杵や臼など、必要な物を持ち込み、無事おいしい餅をつくことが出来、楽しいひと時を過ごすことが出来ました。

ただ、臼が石造りのためかなり重く大人4人がかりで何とか運びこみましたが、とても大変でした。

餅つきは、一緒に餅をつくことで絆を深める日本の伝統的な行事で、古くから日本の家庭や地域で親しまれてきましたが、近年はコロナなどの影響で餅つきの行事も少なくなっているようです。

忘年会や新年会は「飲みの席」と捉えるのが一般的ですが、その余興として餅つきを取り入れてみると、新鮮な楽しみが増えて場が一層盛り上がり、思い出に残る素敵な会にすることが出来るかもしれません。

以下の理由を参考に検討してみてもいいかもしれません。



### 1. 伝統文化を体験できる

特に若い世代や外国人にとっては、新鮮かつ貴重な体験となるでしょう。

### 2. 全員参加で盛り上がる

餅つきは見るだけでも楽しいですが、実際に杵と臼に触れて餅をつくタイミングが一番盛り上がります。また力を合わせて餅をつくことで自然と会話が生まれて仲間とコミュニケーションがとれるため、会場全体に一体感がうまれます。人数が多くても、いくつかの役割をうまく交代させていけば全員が参加できるため、誰にとっても楽しい思い出が芽生えます。

### 3. 性別、年齢や国籍を問わず楽しめる

老若男女問わず楽しめるので、家族ぐるみの交流を目的としたイベントにも向いています。

### 4. おいしい餅をその場で食べれる

つくたての温かい餅のおいしさは格別です。余興として餅つきを楽しんだ後、その場でつくたての餅を食べれるのは大きな魅力でしょう。

### 5. 思い出に残るイベントになる

餅つきは、普段の生活の中ではなかなか体験できないイベントとなりつつあります。写真や動画に収めておけば後で見返したときに楽しい思い出が蘇るでしょう。

(東濃支部 安江 努)

## < 今月の復旧事例 >

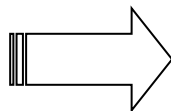


夜、雨のためスリップして中央分離帯に、突っ込みました。標識、デリネーター、縁石の復旧をすることになりました。県道のうえ、交差点内のため、車の量が多く細心の注意を払いました。

< 場所 > 岐阜 地域



施工前



施工後

岐阜県損害保険代理業協会 提携会社

ホームステップ (株) イケダ

電話番号変更になりました。

☎ 058-213-3730 (24時間即日対応)

## 情報ツールとして【クルマの下取り・買取りサービス】をご活用ください！

★★★ ディーラーの査定とは違い、実際の中古車取引相場で査定します。

車によっては、年式・キロリに関係なく需要があり、大きく金額に差が出ます！ ★★★

### 【お客様のこんなときにご利用ください！】

- 車の乗替を検討 : 下取り額が納得できない。下取り額は妥当なの？  
⇒ 「ディーラー下取りと比較してみてください！」
- 売却だけ検討 : どこに売れば？ 高くて信頼できる会社へ売りたい！  
⇒ 「賛助会員のJCMにお任せ下さい！」
- ディーラーでは値が付かない・・・ : 引取費用が掛かると言われた。  
⇒ 「古い車や事故車でもまずはご相談ください！」



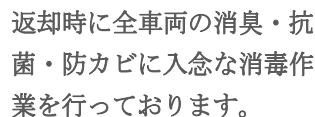
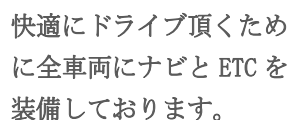
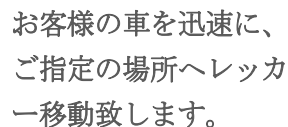
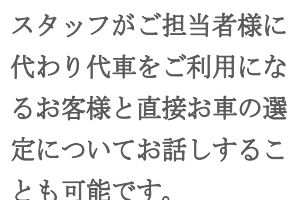
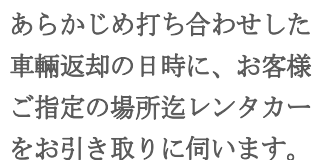
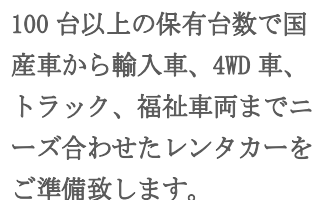
### 【岐阜県損害保険代理業協会 賛助会員のJCMなら安心満足！下取りよりもお得】

- ・宣伝・店舗等運営コストを抑えて買取り価格に還元、**高価買取**を致します。
- ・**無料出張査定**で手間や費用発生の心配がありません。ご指定場所まで訪問します。
- ・**中古自動車認定査定士**（当社社員）が査定にお伺いし、対応いたします。
- ・売却を急かしたりせずお客様のご都合・代替のタイミングに合わせて対応します。
- ・車両代金は**現金決済も可能、名義変更手続きも無料で確実**に行います。

■■ 株式会社JCM名古屋支店 ★担当 橋本 まで ■■

TEL: 052-219-8555 / FAX: 052-228-2033 HP: <http://www.jcmnet.co.jp/daikyo/>

# ORION RENTA CAR



当社は4月より、高山支店をオープンし、岐阜県  
 全域の対応が可能となりました！ 降雪地区へ  
 の4WD車対応、特殊車両、福祉車輛までお気軽に  
 お問い合わせください！！

オリオンレンタカー 株式会社 AVANTI

TEL0120-502-933 FAX0586-58-7890

本店 岐阜県各務原市川島渡町 281-3

名古屋店 愛知県名古屋市西区名西2丁目 18-10-1

多治見店 岐阜県多治見市本町5丁目6-1

高山店 岐阜県高山市千島町 1033-14

ご依頼はフリーダイヤル 0120-502-933 迄

- 12 -

岐阜県代協会の皆様、当社はオリックスレンタカー店舗を運営しております株式会社タカサワと申します。  
代車で困りの際には、是非とも当社のレンタカーサービスをご利用ください！



**メーカー系レンタカー会社ではないので、車種も豊富！**

- 国産全メーカー・輸入車・特殊車両(冷凍車・福祉車・各種トラック)の豊富な車種の取扱いがあります。  
店頭在庫がなくても、グループ内の豊富な車両の中からご希望に添えるお車をお探しします！

**お急ぎの案件でも、迅速にご手配致します！**

- 突然の事故… 代車を一刻も早くお客様の元へ手配しなければ…  
そんな時はお任せ下さい！配車スタッフの多い当社なら迅速にご手配させていただきます！  
もちろん土・日・祝日のご対応もお任せ下さい！
- 工場様へのお届けはもちろんのこと、お客様ご自宅や事故現場へのお届けにも対応させていただきます！

**車種・料金などお困り案件承ります！**

- 車種と料金が見合わないと思う場合でもご相談下さい。豊富なラインナップよりご提案いたします。
- 代車特約など料金上限がある場合でもお気軽にお問い合わせ下さい。ご相談いたします。

**代車で困りの際、まずは岐阜県最寄り店舗へご連絡下さい！**

- 岐阜県・愛知県はもとより、全国のネットワークからご手配致します。

**(株)タカサワ 東海地区オリックスレンタカー店舗一覧**

|   |           |    |           |
|---|-----------|----|-----------|
| 1 | 金山駅前店     | 6  | 小牧豊山店     |
| 2 | 春日井店      | 7  | 刈谷店       |
| 3 | 一宮店       | 8  | 岡崎店       |
| 4 | 津島店       | 9  | 名古屋呼続駅南店  |
| 5 | 名古屋駅太閤通口店 | 10 | 長久手公園西駅前店 |

|    |         |     |              |                |
|----|---------|-----|--------------|----------------|
| 11 | 岐阜店     | TEL | 058-268-6543 | 岐阜市安良田町5-9     |
| 12 | 大垣店     | TEL | 0584-93-0543 | 大垣市長松町1215-2   |
| 13 | 多治見店    | TEL | 0572-21-0543 | 多治見市若松町1-9-1   |
| 14 | 美濃太田駅前店 | TEL | 0574-66-1543 | 美濃加茂市太田町1741-2 |

**まずは岐阜県の最寄店舗へご連絡ください！**

# お客様満足度 93% の実績

引取納車東海3県下

## ▶ ご指定の場所にお伺い。

PCや携帯で進捗状況が確認できる

## ▶ 「目に見える」安心サポート。

お客様より絶賛されています

## ▶ 永久保証で安心のアフターサービス。



**無料代車  
120台以上**

**お電話1本で簡単手続き。安心スピード対応。**



**0120-102-595**

24時間  
対応

鈑金・塗装  
**fabrica**

事前にサービス登録が必要となります。ご登録がお済みでない代理店様はお気軽にお電話ください。

## レンタカーのことならJネットレンタカー

メーカーにこだわらない  
豊富な車種！



Jネットレンタカーは、メーカーにこだわりません。普通車からワゴン車・輸入車に福祉車両や各種トラックまで、様々な車種を取り揃えております。

多種多様なニーズに  
お応えする対応力！



ご希望のお車と料金が見合わない場合でもご相談ください。排気量や使いやすさなど、豊富に取り揃えた車両から最適なお車をご提案致します。

お客様の立場を  
考えた瞬発力！



突然の事故やお車が急なご入用になった際にもお任せください。お客様の立場を考えた素早い行動で、お車をご手配いたします。



### レンタカーのご用命はJネットレンタカーへ！

|       |              |         |              |
|-------|--------------|---------|--------------|
| 岐阜駅前店 | 058-274-0582 | 中津川駅前店  | 0573-65-1154 |
| 大垣店   | 0584-93-4154 | 岐阜羽島駅前店 | 058-391-0154 |
| 多治見店  | 0572-21-2543 | 下呂温泉案内所 | 0576-25-3005 |
| 関店    | 0575-21-7557 | 飛騨高山駅前店 | 0577-35-2722 |

※その他愛知県14店舗、三重県5店舗など直営店・フランチャイズ店含めて40都道府県にて展開中！

(平成30年6月末時点)



Jネットレンタカー

## SHINWA グループ

新年明けましておめでとうございます。

岐阜県代協会の皆様におかれましては、晴れやかな令和8年の初春をお迎えのこととお慶び申し上げます。旧年中は大変お世話になりました。誠にありがとうございました。本年もどうぞ宜しくお願い致します。

本年も SHINWA グループ各社は、高い技術でより良いサービス・接客・保険対応を提供してまいりますので、より一層のご利用を宜しくお願い申し上げます。

|               |                 |              |
|---------------|-----------------|--------------|
| オートボデーショップ篠田  | 大垣市上面 4-60      | 0584-74-7892 |
| 平野钣金工業        | 岐阜市中鵜 1-120     | 058-271-0773 |
| 和田钣金工業        | 岐阜市敷島町 8-105    | 058-251-7065 |
| AUTO PIT 羽島钣金 | 羽島市竹鼻町狐穴 1413-1 | 058-392-1521 |
| オートリペアカワシマ    | 岐阜市打越 548       | 058-232-4185 |
| 三田自動車工業       | 大垣市十六町 618-1    | 0584-91-7381 |
| 成田钣金工業所       | 多治見市小泉町 1-164   | 0572-22-5456 |
| カトー自動車工業      | 可児市瀬田 1085-1    | 0574-62-3207 |
| エコなおしのライト     | 高山市国府町金桶 254-1  | 0577-72-5120 |



**ご依頼は、用途や地域に合わせて各工場に直接ご連絡ください。**

## 委員会報告 2

### 【CSR 委員会】

#### ★献血キャンペーンご協力をお願い

2月、3月はCSR委員会事業のひとつであります献血へのご協力をお願い申し上げます。例年2月までの寒い時期は、輸血用の血液が不足します。輸血を必要とする患者さんの数は冬場でも減ることはありません。助け合い、思いやりの心は献血で広がります。会員皆様の献血へのご協力をお願い申し上げます。

今月号に同封の岐阜県赤十字血液センター献血のお願いチラシ裏面の献血協力申込用紙にご記入いただき、献血会場受付スタッフにお渡しください。

また、チラシがない場合は、

岐阜県損害保険代理業協会 団体コード 28-02303を受付スタッフにお伝えください。

(委員長 家田 圭市)



### 編集後記

明けましておめでとうございます。

世界中、暗いニュースが多い中ですが、2026年は冬季オリンピックに始まり、ワールドベースボールクラシック、サッカーのワールドカップと世界的スポーツイベントが目白押しの年であります。昨年のメジャーリーグのワールドシリーズでのドジャースの2連覇しかり、競技種目に限らず日本人選手の世界での活躍ぶりは凄いですよね！

本当に同じ日本人である事を誇りに思います。

日本の選手、チームの活躍を沢山見られる事を楽しみにみんなで応援しましょう！

(飛騨支部 馬場 浩之)

発行日／2026年 1月26日

責任者／遠藤昌克 発行／広報機関誌委員会

〒501-0204 瑞穂市馬場春雨町 1-50-2 Tel 058-329-0050 Fax 058-329-0040

E-mail : [gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp](mailto:gfdaiikyo@opal.ocn.ne.jp) <http://gifudaikyo.or.jp/>

#### 【編集室メンバー】

馬場 浩之、高橋 励、熊木 千夏、後藤 哲裕、河村 拓也、山谷 庸二、安江 努、遠藤 昌克、森 信彦